

全新链动2+1模式升级：链动3+1模式，轻松解决团队下级死号问题？

产品名称	全新链动2+1模式升级：链动3+1模式，轻松解决团队下级死号问题？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

链动3+1商业模式：玩法与案例深度解析

随着数字化浪潮的推进，商业模式创新成为企业持续发展的重要驱动力。在众多新型商业模式中，链动3+1模式以其独特的运作方式和高效的资源整合能力，赢得了市场的广泛关注。本文将重点介绍链动3+1模式的玩法，并通过具体案例进行深度解析。

一、链动3+1模式的玩法

链动3+1模式是一种基于qukuailian技术的商业模式，通过构建一条完整的产业链，实现资源、信息、价值的共享与流动。该模式的核心在于“3+1”，即三个主要参与方和一个平台。

1. 三个主要参与方

(1) 供应商：提供产品或服务，是产业链的上游环节。

(2) 分销商：负责将产品或服务推广至市场，是产业链的中游环节。

(3) 消费者：购买产品或服务，是产业链的终端环节。

2. 一个平台

平台作为整个链动3+1模式的核心，通过qukuailian技术实现各方之间的信息透明、数据共享和信任建立。平台不仅提供交易撮合、支付结算等基本功能，还通过智能合约等技术手段，确保各方权益得到保障。

在链动3+1模式中，各方通过平台实现高效协作，共同推动产业链的发展。供应商可以通过平台了解市场需求，优化生产；分销商可以利用平台拓展销售渠道，提高销售业绩；消费者则可以在平台上享受更便捷、更安全的购物体验。

链动3+1商业模式是一种基于用户裂变、快速引流和团队自动裂变的商业模式。其核心玩法主要包括以下三个步骤：

引入裂变机制：通过设定合理的奖励机制，鼓励用户邀请新用户加入，实现用户数量的快速增长。这不仅迅速扩大用户基数，还可以提升品牌知名度和影响力。

打造自动裂变团队：在用户数量达到一定规模后，通过合理的团队组建和激励机制，实现团队的自动裂变。每个团队都可以独立运作，相互支持，共同推动业务的发展。

整合资源与优势：链动3+1模式强调资源的整合和优势的发挥。通过整合各方资源，实现资源共享和优势互补，提升整个商业生态的竞争力。

二、全新链动3加1模式的核心特点

用户成为条件：用户在购买1000产品后成为用户，并获得用户推广权限。通过用户推广可以获得提成，从而激发用户的参与热情。

用户销售提成：用户分享新用户可以获得销售提成，分享越多，获得提成越高。同时，分享的用户也可以获得相应的销售提成，形成裂变效应。

代理分享奖金：成为代理后，每分享一个新用户都可以获得300服务奖，分享人数不设上限。这使得代理有更大的动力去拓展市场。

老板奖励：当分享的用户升级为代理时，分享的用户可以获得更高的奖励，从而激励用户更积极地推广产品。

独创轮动机制：当有四个用户时，会触发轮动机制，七天一轮动。通过大小区轮流享，保证机制公平，提升用户体验。

产品复购机制：当获得奖金满3000时，必须复购一千产品后，可继续享服务奖再买再复购。这有助于提高用户黏性和复购率。