

## 认证人眼中的CE（工业机械产品）

产品名称	认证人眼中的CE（工业机械产品）
公司名称	深圳市华翔检测有限公司
价格	500.00/件
规格参数	肯尼亚认证:质量管理体系9001 沙特SABER认证:激光设备FDA认证 欧盟CE认证:设备PVOC认证
公司地址	深圳市宝安区福海街道新和社区福海信息港A10栋201
联系电话	17769423100 18026978710

## 产品详情

CE 认证，是个老生常谈的话题，大家对CE并不陌生。几乎任何一个做机械电子类产品出口的外贸人都知道。毫不夸张的说，多数机械出口企业也都拥有不同机构的CE证书。另一方面，CE认证对绝大多数企业还挺陌生的。市场上鱼龙混杂的信息充斥着无数企业及外贸从业者。陌生到，前几年参加guangjiaohui的时候还能看到一些企业居然把CE标识都打错。很多就是直接字母表中打印一个字母CE，更有甚者打一个TUV-CE。之前参加展会，各种colorful的CE都见过，似乎国人对颜色靓丽有特殊的情感。

C和E高度要一致，而且高度必须大于或等于5mm，而“CE”字的长度合计不得超过12mm，“CE”字体的宽度应不少于整体的5分之1，厚度至少是高度的1/5(至少要 $20 \times 1/5=4\text{mm}$ )、外围半径为10mm、内围横柱至少要有外围半径之80%( $10 \times 0.8=8\text{mm}$ )。

CE究竟是一个什么样的要求？企业为什么要做这份认证？完成一项认证意味着什么？，在这篇文章，我们以认证人的视角，以机械产品为例向您解读欧盟CE认证。

回答几个典型问题帮助大家了解欧盟的这个CE认证

## 1、什么是CE认证？

CE认证，即只限于产品不危及人类、动物和货品的安全方面的基本安全要求，而不是一般质量要求，协调指令只规定主要要求，一般指令要求是标准的任务。因此准确的含义是：CE标志是安全合格标志而非质量合格标志。是构成欧洲指令核心的"主要要求"。

“CE”标志是一种安全认证标志，被视为制造商打开并进入欧洲市场的护照。CE代表欧洲统一（CONFORMITE EUROPEENNE）。

理解1：CE是个强制标识，不是个强制认证，标识安全合格，跟质量没关系。所以，理论上来说，你设备打上CE标牌，写一个DOC自我声明，就可以卖到欧洲去，法律层面，任何机构或者行政单位都无权阻拦。实际中，不同国家的海关会时不时的提出各种要求，说这家证书不行，缺这文件那声明的。

同一国家的海关似乎都有不同的要求。为什么呢？

国外的海关人员相当于咱们中华大国的海关检察人员或者质检人员，他们懂设备？懂法规？不尽然吧。懂得深度可能也不同，这就跟很多客户要TUV Rheinland证书，要证书，要TUV SUD证书，要DNV证书，要DOC/DOI文件等一个道理，他会在他的认知下挑出不同的问题。另一方面，毕竟现在是买方市场，所以会经常出现买家指定认证机构的情况。

理解2：CE要求下是几个常见的指令。包括MD指令、EMC指令、LVD指令、PPE指令、MDD指令、PED指令等。具体欧盟官网（<https://single-market-economy.ec.europa.eu/>）可查：

判断一个产品需要满足什么指令或标准，需要去对应看，各个指令中的Scope部分的描述，举个例子，对

于机械指令，其在指令中有明确的说明，什么是machinery？

现在英语也不再是一个硬门槛，翻译一下即：

### 1，机械

机械是指一个由非人力或其它动物力驱动的、装有或被设计成可以装有驱动系统的，由若干零部件组成的，且至少有一个零部件可以运动的，被设计用来完成特定用途的设备；（工厂用的生产加工设备99%都属于此处定义的机械）

### 2，可更换设备

可更换设备是指可装在机械设备上的，用来改变或增加机械功能的装置。刀具并不输于这里定义的可更换设备；

### 3，安全元件

安全元件是指纯粹用来实现安全功能的元件，该元件并不影响机械的功能，如果该元件失效会极大的威胁操作者的安全，这种元件可以在市场上单独流通；

### 4，提升设备附件

提升设备附件是指安装在提升设备和被提升设备之间的独立设备，吊索和其组件就属于提升设备附件；

### 5，链条、绳索、丝网

链条、绳索、丝网是指安装在提升设备或其附件上的主要用于提升的元件；

## 6，可拆卸的机械传动装置

可拆卸的机械传动装置是指安装在动力源与被驱动设备之间的传动装置，如果该设备带有防护装置，防护装置与该装置应视为一体，不可分开；

## 7，半成品机械

半成品机械是指即将组装成为完整机械的设备，但该设备自身不能实现任何功能。独立的驱动系统就是半成品机械。

不属于机械指令2006/42/EC的产品也有明确规定：

- 1，由机械制原厂家提供的用来替代机械上相同元件的安全元件；
- 2，公共场所或游乐场用的特殊设备；
- 3，为核能用途而特别设计的机械设备，如发生故障会导致放射性物质泄露；
- 4，武器，包括枪械；
- 5，以下所列的运输类设备：

由2003/37/EC指令所覆盖的农业和林业用的拖拉机，安装在拖拉机上的设备除外；

由70/156/EEC指令所覆盖的机动车辆及其挂车，车辆上安装的机械设备除外；

由2002/24/EC指令所覆盖的两轮或三轮摩托车，车上安装的机械设备除外；

航空、水上及轨道交通工具，安装在其上的机械设备除外；

6，远洋和近海船只及安装在其上的设备；

7，机械设备；

8，科研用的实验室安装的临时机械设备；

9，采矿用的卷扬机；

10，演出时用来移动演员的设备；

当一个产品同时受多个指令覆盖时，该产品只有在全部符合有关指令的规定后，提供符合各项指令及标准的自我声明（DOC）后，才能加贴CE标志。

例如：对一个应用于爆炸环境（氢气）中的隔膜式压缩机，其整机适用的指令就有机械指令、EMC电磁兼容、PED指令、ATEX防爆指令。其中设备中使用的安全元器件可能适用的指令又包括LVD、EMC、SIL等安全要求。其仪表控制系统（SIS系统）可能还会涉及到MID计量指令等。由此可以看出，仅仅提出要做一个CE认证显然还是一个太过于笼统的要求了。

2、选择哪家CE认证机构？

大多数机械电子类企业在不太考虑成本而考虑证书的辨识度或者认可度下去选择德系的TUV认证会是一个不错的选择，这得益于其严谨的特性以及其在工业制造领域的丰富经验。当然，通常来说，TUV系的报价相交其他的机构太过昂贵（特定的领域，仅代表个人主观评价不作为任何报价参考）

这里说明下，为啥讲TUV系呢，其实TUV是有好几家的，德国就有TUV

莱茵、TUV南德、TUV北德、TUV图灵根这四家。德国外边还有TUV 奥地利、TUV

土耳其等一些打TUV“擦边球”。至于为啥打TUV的擦边球，显然是TUV在某些领域的确是和的。

答主此前在TUV莱茵工作过几年，后又转战了几家头部的认证咨询机构，对各大认证机构相对熟悉，也深深了解在不同的领域，在面向客户不同需求下，各大机构都有哪些方面优劣势，在什么样的需求下，选择什么样的机构对企业而言是“正确的”。

拿机械行业举例：

TUV莱茵是进入国内较早的，发展较快的。目前国内人员有4000多名员工。网上很多关于机械产品CE认证的资料很多都出自于莱茵。与此同时，也不断研究各个产品的新标准，在技术和标准面前精益求精、一丝不苟值得机械人尊敬。这也是很多机械客户会指定TUV认证的一个重要原因。

因此，TUV莱茵颁发的CE认证，它的性在很多领域是毋庸置疑的。与此同时，它一丝不苟不妥协，坚持第三方角色，只提供判断不提供协助的工作做派也令很多企业头疼。对于企业而言，认证可能是他们销售环节中很小的一部分工作，对于安全标准不熟悉以及国内企业在稳健合规方面的薄弱另认证过程异常痛苦。甚至很多企业一次认证做个一年半载都发不了证书，折腾人员不说，对于一些大型项目，耽误交期和影响资金回款可真是了企业的命。此外，TUV这类认证机构还有个硬伤，即他们严磕标准略微“死板”的做派。搞技术，我是认可“完全符合”这一说的，但是“国情”也是事实。

安全和效率就像是跷跷板，如果仅是追求安全，认证工程师仅是从“安全，规避自身责任”出发，而不

顾企业整改难度和对效率的影响，那所谓的安全的意义要打上一个大大的折扣了。

从这个角度看，也许选择TUV又未必是优选择了。

其实，欧盟承认的认证机构有很多，如果企业考虑成本和周期，可以选择欧盟认可的其他认证机构来通过CE认证，在效率、成本和性方面做一个优妥协。

CE认证只是产品的安全认证，并未对产品质量进行认证。因此，通过TUV或者是其它欧洲成员国认可的认证机构区别并不大，甚至国内的认证机构也可以颁发CE认证的证书。只要是规范法证，严守标准，只要终端客户接受，海关等行政部门都无权干涉货物的正常清关。

很多时候，国内代理机构或者一些国外机构的证书之所以被诟病是因为这些机构压根对企业产品不做任何的检查、也不给予任何的整改指导，而只是发一个声明文件。这无异于一张A4纸。

鉴别这类机构的证书其实也比较简单，可以对照如下两份证书中 Remark部分的差异：

样式一：

样式二：（TUV Rheinland 证书模板描述部分）

### 3、为什么不同的机构做CE认证的价格差异这么大？

如上文所言，CE是一个强制的标识，不是一个强制的认证。法规允许企业可以通过自我声明的形式来张贴CE标。因此，这给很多的投机者留下了很多混淆视听的空间。很多的机构“不分青红皂白”对外一律宣称CE证书3年有效期，5年有效期，认证是强制要找NB机构来做，完全属于混淆视听，胡说八道的行为，（真实的规则是部分指令里的确有约束对于部分产品需要合格的NB机构来认证或企业正确的实施了全

面质量管理)这也令这个行业变得乌烟瘴气,一度拉低了大众对认证的认知,让外界对认证人毫无好感。认为认证就是出口路上的“拦路虎”“强盗人”而轻视了认证本身为企业带来的规范和合规意义。

#### 4、企业应该选择什么样的认证机构呢?

其实对于认证,每家机构有每家机构的风格,也有其擅长专注的领域。枉顾这些而盲目的去定义哪家机构更好,哪家机构更都实在是没有意义。在选择机构的时候,我们建议企业应该量力而行,追求一个适合企业发展阶段、客户需求的佳“性价比”机构。应该结合客户的要求、企业的能力、项目的周期&成本等因素,综合考虑。通过跟国际客商沟通谈判,来确定认证的范围(比如做那几个指令)、认证机构、整改方式等。而不应该是死守标准或者干脆买个“假证”完全忽视标准。

在深刻理解这个痛点后,坚定了我这群安全人下海做认证咨询的初心。也希望把认证的知识普及给越来越多的企业或者外贸圈的朋友。让企业真正了解认证是什么以及能为企业带来什么价值或风险。

企业只有真正了解了这些,才能做出“合理合情”的选择。

后打个广告,Safeguard是一家安全咨询领域的开拓者,创立之初,以解决用户关切的痛点为服务宗旨。我们以安全产品和安全咨询双轮驱动,可以为企业提供安全评价、安全类认证和安全解决方案服务。如果机械圈的朋友有这类需求,不妨交个朋友,也许我们的这套“组合拳”相较仅能提供认证的大机构而言,能为企业创造出新的价值。