

疯狂扩张背后的暗流涌动：揭秘“遇见小黄鸭”2000店神话背后的商业骗局与非法吸存疑云

产品名称	疯狂扩张背后的暗流涌动：揭秘“遇见小黄鸭”2000店神话背后的商业骗局与非法吸存疑云
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	服务项目:北京共享门店系统开发 定制项目:共享门店系统开发 地区:北京
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

产品详情

软件源码开发+系统平台开发，微三云贺龙

前文介绍：微三云定制开发或自行组建微型技术团队 微三云 10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融/资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云平台所有最新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场唯一性，非常有利于项目的长期推广运营。项目创始运营团队筹备：微三云经过深入调研上百个运营效果比较好的客户实际案例（平台月流水100万以上，最高单个案例累计300

亿营业额），总结了一些实际落地运

营技巧和方法经验，关于项目创始运营团队筹备总结如下：项目落地必须准备好5人以上团队，投资人、操盘手、招商总监、市场总监、运营总监。这是项目落地必备的团队分工，实践证明，做的比较大的项目平台都是有这个完整的组织架构的团队。

近日，曾经在休闲卤味市场风光无限、发展势头迅猛的重庆连锁餐饮品牌“遇见小黄鸭”遭遇了一场严重的信誉危机，被公安机关依法立案侦查，其背后涉嫌非法集资、拉人头式扩张的真相逐渐浮出水面。

“遇见小黄鸭”自2021年成立以来，以其独特的商业模式和高速扩张步伐，在短短18个月内，迅速在全国各地开设了近2000家门店，覆盖重庆、四川、云南、贵州等地。然而，光鲜外表之下，却是以投资开店为名，大规模吸引投资者加盟，通过不断拉拢新人加入，扩大资金盘，最终酿成了这场商业骗局。

据媒体报道，自去年年底以来，“遇见小黄鸭”频繁出现欠薪、拖欠加盟商分红等问题，直至最近彻底“爆雷”。这家曾被誉为餐饮界黑马的企业，现在面临着前所未有的信任危机，其快速扩张的商业模式和上市计划均遭到严重质疑。

此外，有关资料显示，该品牌创始人熊亿川还担任“中润天泽集团”的董事长，该集团旗下包含“遇见小黄鸭”、“遇见果之旅”以及酒店三大“实体+互联网”连锁品牌，业务范围广泛。尤其在2023年8月的一场发布会上，中润天泽宣布启动“遇见果之旅”品牌，并提出要在短期内实现数千家门店的全国布局，甚至对外公布了“遇见小黄鸭”力争赴nasidake上市的宏大目标。

然而，现实情况与此前的豪言壮语形成了鲜明反差，这些雄心勃勃的规划和上市计划，在当前的形势下显得格外讽刺和脆弱。这场餐饮品牌的“爆雷”事件无疑为业界敲响了警钟，提醒广大投资者和消费者在选择加盟或消费时，务必警惕那些过于激进、缺乏坚实商业基础和规范运作的品牌。

“遇见小黄鸭”采取了一种非加盟的合伙联营模式运营门店，即合伙人出资投资门店，但不直接参与门店的具体经营管理，由总公司承担选址装修、设备购置、系统搭建、工商注册、广告投放、产品生产和物流销售、员工培训以及佣金结算等一系列事务。合伙人只需坐享分红，扮演甩手掌柜的角色。

其分红标准如下：

1. 合伙人代表分红：以门店日流水的58%为基础，乘以5%的占股比例，再加上日流水2%的管理奖。例如，若一个门店日营业额为5000元，则合伙人代表日分红为： $5000 \times 58\% \times 5\% + 5000 \times 2\% = 245$ 元/天。
2. 合伙人分红：以门店日流水的58%为基础，乘以4%的占股比例。同样的日营业额5000元情况下，合伙人日分红为： $5000 \times 58\% \times 4\% = 116$ 元/天。

然而，近期“遇见小黄鸭”陷入了严重的纠纷之中。有多达1509位维权者反映遭遇了一系列问题。其中，有装修公司员工声称公司为“遇见小黄鸭”装修店面，但从去年9月开始就未能收到装修款项，甚至有人被拖欠了63万元的装修款。投资人曾俊凯也表示，他在看到“遇见小黄鸭”的宣传资料后投资了20万元，计划开设6家门店，但约定的3个月内店铺并未如期开业，也无法获得退款。根据曾俊凯展示的投资合同，若3个月内有限合伙企业未能成立，投资人有权提出解除协议，届时“遇见小黄鸭”应在扣除3%费用后无息退还剩余投资款项。

种种迹象表明，“遇见小黄鸭”在快速发展过程中遇到了严重的经营问题，不仅未能履行对合伙人的承诺，还拖欠了多家供应商款项，导致众多投资者和债权人遭受损失。这一系列问题引发了广泛关注，亟待有关部门介入调查并妥善解决。

遇见小黄鸭品牌在2024年2月18日发布了开工通知，此举似乎表明公司在当时仍在正常运营，但从门店数量及其可能涉及的巨额资金估算，以及后来曝出的诸多问题来看，其商业模式及资金筹集方式存在很大争议。

据您提供的信息，遇见小黄鸭在短时间内开设了2000多家门店，若按照每个门店吸纳资金40万元人民币估算，理论上涉及的资金总额可高达8亿元人民币。这一异常快速的扩张速度和巨额资金汇集引起了广泛

关注。

重庆仁慧律师事务所牟琴瑶律师援引我国法律，指出了构成非法吸收公众存款罪的四大要件，而遇见小黄鸭的行为疑似符合这些条件，包括未经许可或假借合法经营名义吸收资金、通过多种途径公开宣传、承诺回报以及面向社会不特定对象吸收资金。

更为关键的是，记者在商务部商业特许经营信息管理网站上并未查到遇见小黄鸭的相关备案信息，这一点与正规特许经营企业如甜啦啦、蜜雪冰城等形成了鲜明对比。这一事实可能进一步证实遇见小黄鸭在经营模式上存在问题，其行为有可能触犯非法吸收公众存款罪，一旦罪名成立，相关人员或将面临10年以上的有期徒刑处罚。当然，具体情况还需待司法机关深入调查并作出最终裁决。

注明：以上所有数据均来自互联网公开信息获取，小编不对本文内容任何真实性承诺保证，如有不实联系小编处理。

小编所有分析的项目，只是分析商业经济模式，小编没有参与任何分析过的项目运营，也不投资参与任何项目，不做任何项目私下评估，（以上分析均不构成任何投资建议）

最后

1.聚合供应链解决方案【解决有货无渠道、有渠道无货，人货场一步到位】

2.合规支付解决方案【汇聚/通联/易宝/杉德/好零工/薪遇见，全面解决支付，代付，合法避/税，佣金代发问题】

专业团队一对一跟进项目和售后，供提高品质服务，专业完善每个细节确保满足您的需求！

3.全行业仅有的一家能提供大平台生态运营解决方案公司

【1】供应链系统源码：解决几万个孵化子平台或者门店小程序一件上货一件代发问题

【2】收银系统源码：解决平台合法入金问题

【3】腾讯联盟链NFT数字藏品系统+合法NFTjiaoyi所：解决平台合法出金和资产同步问题

【4】超级App社交钱包系统：解决平台微信社群风控/社群管理/点对点jiaoyi封卡/多平台会员互通问题

【5】腾讯联盟链数字积分系统：解决多平台内部支付/资金控盘/资产增值/绿色积分发行问题

4.提供全行业电商类营销功能

全业态系统源码：【微商系统，社交电商，直销，双轨三轨，新零售系统，智慧新零售，连锁店，服务点，社区团购，一物一码红包溯源系统，多供应商入驻，云店主，短视频达人带货，O2O多门店入驻，异业联盟多业态入驻，二手寄售，同城发帖，微信群活码，跨境电商系统，智慧会务系统，淘客分佣，盲盒系统，拍卖系统，积分商城系统】

2011年本行业从业经验，您值得信赖，欢迎同行做不了，没时间做的甩单过来，全国诚招实力代/理，如果现有满足不了，还可以定制

由于篇幅有限，难以详尽介绍，想了解微三云九大产品矩阵的玩法和功能介绍，可以联系微三云贺龙；2024年为各位老板创业保驾护航！

转载请注明出自：微三云贺龙、文章编辑：helon233

小编：一八零零两六八一三五三