# 破局新零售,微三云打造线上线下一体化O2O多门店解决方案,微三 云商业思维

产品名称	破局新零售,微三云打造线上线下一体化O2O多 门店解决方案,微三云商业思维
公司名称	深圳市微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

## 产品详情

破局新零售,微三云打造线上线下一体化O2O多门店解决方案,微三云商业思维

#### 重要介绍:

微三云大企业采购供应链业务致力于为企业提供互联网采购整体解决方案,帮助企业实现采购全流程数 字化、可视化,打造大数据驱动的

供应链协同网络,是目前众多大型企业建立阳光高效的互联网采购管理系统的shouxuan。

微三云自主研发电商应用云平台,并创新开发有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1

奖励模式,元宇宙 NFT 交易系统,NFT 营销会员制 系统,NFG 电商系统,元宇宙 NFT 交易系统,元宇宙企业营销系统,全民拼购模模式、社交盲盒系统,盲盒社交电商系统、推三返一系统,共享购购模式,乐分享模式,盲盒抢拍系统,消费返利模式,共享 WIFI

广告模式,有钱还众筹还债模式,秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式,系统性能非常值得推荐。

O2O多门店系统+系统搭建+小程序开/发

#### 前文引言:

传统门店面临的4大痛点:客流少、客户关系弱,消费过程复杂,难以实现用户价值持续变现,点单效率低下,消耗大量人力物力,营销手段欠缺,好的店铺常常不为人知线上资源,无法导流到线下消费。又该如何解决,新零售商城系统O2O多门店系统或许有你想要的答案。

#### 第/一部分 O2O多门店系统

门店O2O通俗的讲就是线上线下数据互通,共同运营的商业模式,通过系统或平台在线预约、在线支付再到线下门店去消费、体验,比如常见的有线上订餐,饭店吃饭等等。主要可以分为以下两个部分,第/一步,利用线上引流,把门店线下的促销活动等优惠信息,推送给线上的目标客户,从而将线上的目标客户转换为门店的线下客户,实现线上线下相互引流,通过门店来揽客,拓客,而通过线上筛选服务、预约评价结算来与客户进行互动。第二步,线下门店体验过程,让用户在线下体验品牌文化,产品特色与\*\*的售后服务。

微三云推出数字化新零售商城系统O2O多门店系统,帮助企业搭建自己的私域流、量平台,可通过多门店系统+小程序直、播+素材圈分享+智能名片来推广自己的门店系统,那么具体有哪些功能和特色呢?

### 第二部分O2O多门店系统功能

- 1、批量管理:支持批量设置入驻商的等级标签、购物币抵扣比例等,提、高效率,便于管理。
- 2、预约系统:用户可在线预约门店功能,可查看门店店铺介绍,门店产品,门店评论,门店位置等,从 而选择门店,预约时间和商品。
- 3、定位导航:系统可精准定位用户的位置,从而推送附近的店铺,让用户地图导航到门店消费。
- 4、分佣设置:灵活设置奖励方式(返零钱/返积分)、各级推广比例等,激励推广,合理分佣。
- 5、配送方式:用户可根据实际情况选择送货上门还是上门自提,配送灵活方便。
- 6、营销活动:门店系统可结合拼团,秒杀,优惠券,积分商城,满减,会员折扣,刮刮卡,大转盘等营 销活动拓客引流。
- 7、打通区/块/链:微信、H5、APP端均支持用户使用区/块/链积分支付,扩大场景,链接资源。
- 8、独立后台:平台、门店均拥有独立后台,进行产品、订单、数据等管理,便于运营,提、升业绩。

第三部分:通过O2O多门店系统社区新零售模式

轻松整合线上销售和线下门店,打造O2O多门店新模式,融合附近店铺、供用户在服务平台挑选,让附近实体线商家都成为自己的赚钱途径。

周边服务:顾客轻轻松松一览周边生活信息在服务平台轻轻松松提交订单。

店面融合:融合小区周围的全部店面进驻到自己的服务平台、变成赚钱工具。

团购价营销:服务平台的店特惠满减活动营销让消费者想要在平台上提交订单。

第四部分 通过O2O多门店系统打造同城电商模式整合当地特色服务和优势,找到方向定位,快速覆盖当地商圈,打造同城电商平台。

本地服务:整合同城各大商圈和服务。吸引人入驻,丰富平台资源。

商务服务:平台上不同商家提供的服务为用户提供了更多的选择

外卖方式这里有一个休闲娱乐的一站式团购平台,按照精准定位覆盖同城网商圈的游戏娱乐和生活服务

整合商业圈:整合同城网的各种商业圈和服务。吸引眼球,丰富多彩的平台资源

结语:针对线上线下O2O多门店设计,线下引流线上购买,形成闭环沉淀用户资源,外加同城智能配送体系,提、高同城配送效率,提、升用户体验。打造数字化新零售商城系统,帮助企业搭建自己的私域流、量平台。

#### 小编介绍:

#### 微三云集团 麦超:

毕业于广东中山大学,微三云信息总经理、微三云资源总监,微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头,累计亲自服务5000+客户,期待能帮你找到合适的软件,合不合作您说了算,我的服务您看结果,期待这次能帮到您!

公司:微三云集团(旗下子公司:微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链)

公司规模:公司经营已超12年,整栋5000平方写字楼,年营业额1~2亿,全职员工300人(全职开/发技术200+人),服务过百亿级平台超过30家,服务过创业平台超过20万家。

资/质:旗下3家双软认证企业,4家高新技术认证企业,1家专精特精认证企业,自主专利30多项,软著300多个

主营各种创新营销模式开/发,支持各种小程序商城,公众hao商城,原生app,DAPP功能定制!

地址:东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋(负一层电梯直上504麦总办公室)

无论是否合作,我都将是你选购软件的军师和朋友!

备注:来公司需提前门岗报备并享受免费停车,免费梳理设计商业模式

#### 扩展阅读:

微三云提醒:找技术公司开发系统要谨慎,预算不高尽量不要从零开发,可能是您专门找技术公司原生 开发的,但就算你付个几十万费用原生开发,给你的也只是一个普通投入几万开发的系统底层,其他只 是你要的功能应用,一分钱一分货,他们不可能给你按照几千万的架构来开发,

还把你要的功能开发好,才收你几十万或者几万。 微三云以项目百分百交付为底线,公司从市场到销售,从售前到咨询顾问,从实施开发到售后运维,各团队坚持以完善的运营,服务好每一家企业,老客户续签率高达 80%以上