

创新业务模式：联通CPS号卡分销系统的设计与实践

产品名称	创新业务模式：联通CPS号卡分销系统的设计与实践
公司名称	深圳市微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

产品详情

创新业务模式：联通CPS号卡分销系统的设计与实践

前文引言：

微三云麦超提醒：购买软件的坑之系统漏洞，背负法律风险：便宜的系统底层安全性不足，一些模板系统还存在很大的系统安全漏洞，很容易受到攻击，泄漏平台交易数据或者用户隐私，不仅造成资金损失(非常常见)，还背负平台的法律诉讼风险。

——建议：选择客户案例多的和有实力的技术开发公司，不要贪图便宜

从当前私域布局进程上来看，中国商户私域布局的进程主要分为四个阶段—— · 1.0

萌芽期：低效触达、低效转化 · 2.0 起步期：高效触达、低效转化 · 3.0 成长期：高效触达、高效转化 · 4.0 爆发期：精细化运营、玩法升级 每一步跃升意味着线下场景与线上场景连接的进一步增强、商家与客户连接的进一步增强，这也是私域布局的重要价值体现。

可以说，疫情加速了私域布局，当前的私域已完全进入了竞争成熟期。

本项目是一个流量变现，粉丝变现赚钱的项目，只要你能将产品推的出去，就可以获得佣金回报。

长达六个月的返现，不仅仅是可以留住用户和推广者，还可以搭配我司话费模块，长期变现和盈利。

说实话，我们这个返佣给出来的价格，比在营业厅挂职上班的返佣还高，以大王卡举例，营业厅办一张

卡充100话费返佣是40，我们渠道给的佣金是64（需开票），这就是很明显的优势。

您可以找手机店合作，可以找学生代理，还可以用公众号常规的粉丝流量推广，以及其他信息流投放等，我们提供工具，提供渠道，您只需要去找用户，找流量；

小成本创业，小成本变现轻快型项目。

本系统是我司的手机卡分销推介系统,通过本系统帮联通推广新用户入网可获得对应比例的佣金;系统支持自申请,也支持团队一级分销,功能完整。

项目优势

>大公司官方项目 可作为引流xifen项目

>长达六个月的返利可做粉丝留存

>另还可以搭配话费系统,做到办卡充话费都在咱们这,或其他项目变现

玩法推荐:

1,每年开学都是新生旺季,招募 学生去校园推广,地方联通营业厅的人亲自给学生服务,你只需要指挥学生去地推就行了。

2,招募学生代理,给他们开子账号,让他们在你系统推广,审核 都无需你审核。

3,部分套餐的返利已经达到100元以上,您也可以将此项目当作 兑换奖品赠送给客户,等客户激活后您再送他100话费你还有利润

4,更多玩法欢迎各位沟通交流。

前端/

搜索 首页 项目介绍 姓名 产品列表(详情页需改动) 电话 我要申请 一跳转至详情页并提交数据到系统

后台/

基础配置 密钥配置 佣金比例 一项目列表 上/下架 一列表拉取 提现 后台 用户 TO审核 T审核 T2审核 t审核 订单审核 T4审核 T5审核 T6审核

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云公司主营业务：私域电商系统源码搭建 从本质上看，私域是成本与效益的博弈，在可接受成本范围内，如何撬动更大业绩增长是商户的关注重点。这两年私域真的太火了。在经历了疯狂的井喷期后，目前红利已经逐渐消退，“竞品激增”、“用户越来越挑剔”、“消费疲软”的市场现状，这也让不少企业直言私域难做。

公司专业提供各类商业模式设计、商城新零售软件落地模式开发，微商城、小程序、APP定制开发 软件开发的坑，老板们别再踩了

为避免损失和项目难产，选择技术开发公司之前，记得联系小编免费咨询

欢迎考察：广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5