

激活社群活力，拓展影响力：公众号系统如何赋能论坛话题圈子运营，技术服务

产品名称	激活社群活力，拓展影响力：公众号系统如何赋能论坛话题圈子运营，技术服务
公司名称	深圳市微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

产品详情

激活社群活力，拓展影响力：公众号系统如何赋能论坛话题圈子运营，技术服务

前文引言：

莞云系统特色：微三云自带支付接口多样化 已对接支付公司及支付接口如下：支持微信支付、支付宝、通联支付、杉德支付，合利宝跨境支付、p a y p a l 跨境支付，皇家支付，区/块链支付、汇聚支付、通联快捷支付、通联H 5 收银台、零钱支付等等，线上支付和线下聚合支付均非常齐全，而且在陆续增加中，支持支付分账功能（避免平台二清和减少税收风险），组合使用 2021-2022 年最新的思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀 寄售模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等功能。深耕零售数字化领域 20 年，拥有丰富的项目经验沉淀，微三云可以为不同集团企业重新规划 IT 架构（主要是零售业务层面，非 OA/财务等其他领域），并结合微三云云平台 OS 操作系统制定完整的数字化转型方案，这也正是微三云倾力研发云平台 OS 零售数字化操作系统的核心价值

话题圈子,是一款版主发布优质内容,将具有共同爱好的用户聚集在板块组里,通过付费进板块,产品转化等实现盈利的知识变现平台。

话题圈子是利用公众号,微信板块小程序为工具,为用户提供创建自有特色标签的板块组。发布相关标签的优质内容、话题,将具有共同爱好、共同需求的用户聚集在板块组里,通过付费进板块,产品营销转化等各种方式实现盈利的一款付费板块组平台系统。一键轻松搭建属于自己的付费板块组平台。

功能/

用户可通过分类、筛选、搜索关键词第一时间找到自己感兴趣的板块组。

当平台里板块组、帖子足够多时,用户很有可能因为找不到重点而流失掉,通过分类、筛选、搜索功能,用户可以轻松找到自己感兴趣的板块组类型,尽可能多的锁住用户留在平台并加入板块组。

3、用户也可在首页、列表页通过吸睛的社 板块名称、帖子展示,找到心仪的板块组。各种吸引用户的板块组名称、帖子内容及精美图片,会促使用户进入板块组内查看。

4、进入板块组主页后,用户可看到板块简介、板块公告、图文帖子、入板块规则等

对于免费板块组,用户但凡看到一点感兴趣的内容,就会毫不犹豫的加入板块组,版主引流的buer选择。付费板块组只能看到部分内容,看到喜欢的帖子,却又看不到全部内容,用户的胃口此时已被吊到jizhi,那么付费入板块就是用户必然的选择了。

入板块后,板块成员可以在板块组里查看所有帖子对喜欢的帖子还可以点/赞、收藏,评论,获得相应积分,用积分吸引用户参与到帖子的互动中来。

板块成员也可自己发帖,包括文章心得、提问等内容

板块成员可以在板块组里分享心得文章,获得发帖积分奖

励;如果有问题也可以在板块组中提问,版主及板块成员均可回答问题获得积分;

学生还可以在学习板块中打卡晒成果获得积分奖励,老

师可进行点评,其他同学也可评价鼓励。youxiu的帖子有机会被评为精华贴、置顶帖。

7、板块成员可查看我的所有订单,我发布及加入的板块组,我发布、收藏及赞过的帖子,查看我的浏览足迹。

1、版主创建板块组 给板块组起个吸引人的名称及头像,编辑板块组简介,选

择适合的类型,确定是否付费及付费金额,设置板块组最大可参与的人数,发布入板块规则。

2、版主可定期发布板块公告,公布板块最新消息、各项通知等,让板块成员及时了解板块动态。

版主可随时管理板块组,净化板块组环境,将社 板块打造成高品质板块组,吸引更多相同价值观的用户进板块。 版主可以管理板块成员的帖子和评论,对好的帖子可以

设置为精华贴、置顶帖。对不好的帖子及评论可进行删除。

版主还可以管理板块成员,对于违反板块规定的板块成员,可以禁言或移除出板块。

版主可查看我的钱包余额,提现操作后余额会自动转到版主微信零钱。

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

莞云源码优势：微三云自带会员互通 UC 系统 自带 UC 超级会员中转云端路由系统，可跟其他系统进行会员数据传输和覆盖，以保留会员数据与会员推荐关系等核心数据，与其他系统实现会员互通，所有系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、

拼商抽奖模式、广告电商模式等实现数据互通，并且与外部系统实现会员订单数据同步。企业数字化转型的战略思考：企业的“新零售战略”核心是让现有线下零售业务和线上平台深度融合，相互赋能，盘活线上线下“一盘货、一批人”。因为当下物流配送体系的完善，同城配、闪送、上门取件等诸多物流服务，提升了消费者对于“即时性”购物场景的需求。

数字经济时代的主要客户群体已经不满足于传统电商零售模式，更不满足于传统的线下连锁模式。他们是一群习惯了多元化购物模式结合的新消费群体。微三云源码系统提醒：没有预留 UC 会

员中转系统，跨系统对接的会员互通将变得非常的难，基本大部分技术公司都无法处理，那么你每座一个平台，会员都没办法重复利用，等于推倒重来，每一次换模式或者换系统都要重头再来。