

# 工会排队模式的实际应用案例:成功提升销售额的秘诀？源码系统+软件开/发服务+商业思维，微三云技术服务

产品名称	工会排队模式的实际应用案例:成功提升销售额的秘诀？源码系统+软件开/发服务+商业思维，微三云技术服务
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

## 产品详情

工会排队模式的实际应用案例:成功提升销售额的秘诀？源码系统+软件开/发服务+商业思维，微三云技术服务

导读：

基于客户价值最大化的前提，微三云将充分尊重合作伙伴的利益出发点，以"双赢合作"、"多赢合作"的思路，实现最有效的资源整合和资源价值的提升。期望能就企业新零售系统运营服务，与更多的企业（包括咨询公司、团队长、策划公司、操盘手和工厂源头客户、软件同行服务运营商等）结成通力合作，为电商系统部署提供一体式的、更为完善的产品和服务。大致的合作方式有三种：

- 1、软件外包项目合作：项目的软件技术供应
- 2、软件研发产品合作：软件产品研发管理的战略合作
- 3、标准系统输出：一个底层，数千个功能模式应用

微三云软件源码系统，让传统企业插上互联网的翅膀，去拥有自己平台无限的大数据。380多人的技术研发团队支持和服务，提供7\*24小时售后系统维护服务，提供思购臻选秒杀模式、共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式美丽天天秒链动2+1奖励模式，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。

## 工会排队奖励模式+商业模式设计+软件开/发服务+微三云邹锋兴分享

在日益激烈的商业竞争中，商家们不断寻求新的促销策略来吸引消费者，提高销售额。而“工会排队”作为一种创新的促销模式，正逐渐展现出其独特的魅力和巨大的潜力。

工会排队是一种全新的促销模式，消费者线上或线下消费满一定金额，获得一定金额的“工会返现”，平台抽取一定比例进入“工会奖金池”，然后进入排队，根据锁定周期排队顺序获得一定现金，实现“零撸式”。此模式不仅适用于单纯的线上商城项目，也适用于实体门店，使其可以在很短时间内营业额翻倍，并且被快速裂变传播。

### 模式简介：

用户消费满一定金额，即可进入“工会排队”，并按周期获得返现。奖励分为静态与动态两种方式释放。模式特点突出平台只拿利润进行托底分红，不用担心有泡沫风险，可以持久运营。

### 实战举例：

#### 1、奖金池：

线上商城：根据产品不同利润值，系统自动计算不同抽取比例进入工会奖金池

线下实体：根据商家不同让利值，系统自动计算不同抽取比例进入工会奖金池

#### 2、待释放公会积分：

线上商城：根据产品设定赠送工会积分

线下实体：根据商家设定赠送工会积分

### 例如：

产品100元设定赠送100工会积分（零撸）

产品100元设定赠送110工会积分（零撸+收益）

#### 3、锁定周期：

15+ N, 15是指锁定15天，+ N 是指15天后，奖金池达到可释放排队佣金的不确定时间用 N 来表示。

#### 4、静态释放：

工会奖金池达到该排队的人数金额，每天释放该排队的排队订单。

进行全额释放。

## 5、动态释放：

线上商城：根据产品设定推荐加速比例。

线下实体：根据商家设定推荐加速比例。

### 工会排队——静态释放

假设工会奖金池1W元，A用户8月1日下单100元产品，锁定周期为15天 + N，8月15日后释放100元。到8月15日，则释放一笔100元奖金池总额，剩余9900元。

假设B用户8月2日也下单100元产品，锁定周期为15天 + N，则8月16日后释放100元。

假设8月3日C用户下单100元产品，锁定周期为30天+N，9月3日后释放100元。

（根据购买产品利润值、静态奖金池入池比例来决定锁仓周期释放时间）

### 工会排队——动态释放

假设用户A有一笔释放订单100元正在排队，这时用户A推荐了用户B，用户B也消费了100元订单，加速释放比例设置为20%，则消费者A从排队订单100元里加速释放20元，剩下80元继续等待8月15日后静态释放，或再推荐4人直接加速拿到奖励。

扫码加微信，即获得商业模式免费设计。