

分享论坛话题圈子公众号系统开发

做软件搭系统+小程序开发+互联网创业，微三云麦超介绍

产品名称	分享论坛话题圈子公众号系统开发 做软件搭系统+小程序开发+互联网创业，微三云麦超介绍
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

分享论坛话题圈子公众号系统开发 做软件搭系统+小程序开发+互联网创业，微三云麦超介绍

前文引言：

微三云为什么要研发“云平台”在当下成千上万商家的运营需求时，微三云过去堆叠式和自发式的软件开发模式，已经难以满足商家大量的个性化需求，且这已与市场大众化的需求有明显地冲突。微三云重新定位了品牌战略服务，找准产品方向与目标：以资源共享、能力协同、快速响应、开放合作的特点，满足移动互联网时代的个性化需求，赋能更多合作伙伴，共建一个开放共赢的智能化服务生态——云平台。微三云云平台是一个致力于提供移动应用通用解决方案，兼具个性化功能需求的全新架构的云共享平台。云平台通过同步实现资源共享、能力协同、快速响应、开放合作等功能特点，构建一个开放共赢的智能化服务生态，满足移动互联网时代的个性化需求，赋能更多合作伙伴。

话题圈子,是一款版主发布优质内容,将具有共同爱好的用户聚集在板块组里,通过付费进板块,产品转化等实现盈利的知识变现平台。

话题圈子是利用公众号、微信板块小程序为工具,为用户提供创建自有特色标签的板块组。发布相关标签的优质内容、话题,将具有共同爱好、共同需求的用户聚集在板块组里,通过付费进板块,产品营销转化等各种方式实现盈利的一款付费板块组平台系统。一键轻松搭建属于自己的付费板块组平台。

功能/

用户可通过分类、筛选、搜索关键词第一时间找到自己感兴趣的板块组。

当平台里板块组、帖子足够多时,用户很有可能因为找不到重点而流失掉,通过分类、筛选、搜索功能,用户可以轻松找到自己感兴趣的板块组类型,尽可能多的锁住用户留在平台并加入板块组。

3、用户也可在首页、列表页通过吸人眼球的社 板块名称、帖子展示,找到心仪的板块组。

各种吸引用户的板块组名称、帖子内容及精美图片,会促使用户进入板块组内查看。

4、进入板块组主页后,用户可看到板块简介、板块公告、图文帖子、入板块规则等

对于免费板块组,用户但凡看到一点感兴趣的内容,就会毫不犹豫的加入板块组,版主引流的buer选择。

付费板块组只能看到部分内容,看到喜欢的帖子,却又看不到全部内容,用户的胃口此时已被吊到jizhi,那么付费入板块就是用户必然的选择了。

入板块后,板块成员可以在板块组里查看所有帖子 对喜欢的帖子还可以点赞、收藏,评论,获得相应积分,用积分吸引用户参与到帖子的互动中来。

板块成员也可自己发帖,包括文章心得、提问 等内容

板块成员可以在板块组里分享心得文章,获得发帖积分奖

励;如果有问题也可以在板块组中提问,版主及板块成员 均可回答问题获得积分;

学生还可以在学习板块中打卡晒成果获得积分奖励,老

师可进行点评,其他同学也可评价鼓励。youxiu的帖子 有机会被评为精华贴、置顶帖。

7、板块成员可查看我的所有订单,我发布及加入的板块组,我发布、收藏及赞过的帖子,查看我的浏览足迹。

1、版主创建板块组 给板块组起个吸引人的名称及头像,编辑板块组简介,选

择适合的类型,确定是否付费及付费金额,设置板块组 最大可参与的人数,发布入板块规则。

2、版主可定期发布板块公告,公布板块最新消息、 各项通知等,让板块成员及时了解板块动态。

版主可随时管理板块组,净化板块组环境,将社 板块打造成高品质板块组,吸引更多相同价值观的用户进板块。 版主可以管理板块成员的帖子和评论,对好的帖子可以

设置为精华贴、置顶帖。对不好的帖子及评论可进行 删除。

版主还可以管理板块成员,对于违反板块规定的板块成员,可以禁言或移除出板块。

版主可查看我的钱包余额,提现操作后余额会自动转到版主微信零钱。

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云软件商学院：购买软件的坑之图便宜找找个人fuwushang 如果是直接套模板的项目，对开发环节要求不高，找能力强的个人也没有不合适，价格一般会更实惠。如果是一个需要定制化的项目，很多的功能甚至是你原创出来的，这种项目就需要团队合作，涉及创意，设计，框架，开发和测试，这就不是单人可以做到的了，再牛逼的人也很难全能。解决建议：找成熟稳定的公司，至少开发人员也得有100-200人以上。“利益鸿沟”，品牌企业原有业务模式固化，利益链条过长，DTC创新不足。

即便品牌企业高层知道为了提升用户体验，提高市场竞争力，应该尽快转型DTC

模式，但是大部分品牌企业还是难以冒着风险重构当下从研发生

产到经销daili等多个层级的利益捆绑。毕竟谁也不愿意做“第一个吃螃蟹的人”。DTC

转型对于传统品牌企业而言，需要一个漫长的沟通周期，小范围的实验周期，最后才是彻底的转型。微三云作为新零售软件数字化fuwushang，经常遇到处在这种周期内的品牌企业，但好在品牌企业遇到的很多困境，以及难以厘清的利益纠葛，往往可

以通过各种数字化方案就能解决。数字化技术的高速发展造就了很多成熟的系统应用，为品牌企业DTC

转型带来了极大的便利。