

七/星创客推三返一组合模式讲解？商业模式设计+软件开/发服务+微三云邹锋兴分享

产品名称	七/星创客推三返一组合模式讲解？商业模式设计+软件开/发服务+微三云邹锋兴分享
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

七/星创客推三返一组合模式讲解？

前言：

七星创客模式，一直以来都是创客们心仪的模式，如今，这个模式更加完善了。一星晋升到二星代理身份时，两个持有一星代理身份的团队业绩必须达到五万业绩，这也就意味着，大家需要更加努力地去完成自己的业绩目标，才能顺利地升级。同时，伯乐奖的出现，更是让大家欣喜若狂，当创客身份达到三星及三星以上时，可以拿自身团队伞下所有创客级差奖励的百分之百。

七星创客+推三返模式+商业模式设计+软件开/发服务+微三云邹锋兴分享

七星创客推三返一的模式讲解:

1980入单成为代理

推荐一个1980给10%，也就是198；

推荐二个1980给20%，也就是396；

推荐三个1980给70%，也就是1386；等于推荐三个人回本。

推荐满三个人升级到一星创客，一星创客可以拿团队业绩奖3%。

一星创客培养两个一星创客，升级二星创客，拿团队业绩5%。

二星创客培养两个二星创客，升级三星创客，拿团队业绩7%。

三星创客培养两个三星创客，升级四星创客，拿团队业绩9%。

三星会有伯乐奖，你的伙伴赚多少团队业绩你就拿多少伯乐奖，哪怕超越也有。

四星创客培养两个四星创客，升级五星创客，拿团队业绩11%。

五星创客培养两个五星创客，升级六星创客，拿团队业绩13%。

六星创客培养两个六星创客，升级七星创客，拿团队业绩15%。

七星创客培养三个七星创客，升级总裁，总裁拿公司流水的3%，一次性奖励30万。

总裁培养三个总裁，升级董事，董事拿公司流水的5%，一次性奖励100万。

针对这套七星创客+总裁+董事身份营销系统，还设计了团队级差奖励。

1星代理——3%，2星代理——5%，3星代理——7%，

4星代理——9%，5星代理——11%，6星代理——13%，

7星代理——15%。总裁身份——平台加权分红3%+现金奖励，

董事身份——平台利润的加权分红5%+现金奖励。

模式解析

假设平台按照上述的奖励比例进行奖励：

那么直推奖最大奖励比例是：33.3334%，

团队奖最大奖励比例是：15%，

伯乐奖最大奖励比例是：15%，

加权分红奖最大奖励比例是：5%，

可以计算出平台最大总奖励比例是：68.3334%

七星创客模式包括三个奖励机制：直推奖、团队业绩奖和伯乐奖、股东分红奖。

直推奖：

直推奖是指当创客推荐一个新用户在平台上购买商品时，创客可以获得相应的奖励。这个奖励的数额取决于新用户的购买金额。例如，推荐用户消费一单可以获得10%的推荐奖励，第二单获得20%，第三单获得70%。三单为一个循环，推荐三单几乎完成回本了。

团队业绩奖：

七星创客有七个等级，等级越高，奖励越高。当创客邀请三人成为创客身份时，即可升级为“一星创客”身份，此时可以获得3%的团队业绩奖励。当一星创客培养了两个一星创客时，即可升级为二星创客，并获得5%的团队业绩奖励，以此类推。一星到七星分别享受3%-15%的团队级差奖

伯乐奖：伯乐奖是在用户达到三星创客以上时激活的奖励机制。当团队下级成员获得团队业绩奖励时，伯乐奖可以让团队上级获得相应的奖励。这个奖励的数额也取决于团队的业绩。 股东分红：达到一定推广业绩的七星会员，部分可升级到联创和董事级别，享受平台营收2%和3%的股东分红。

备注：七星创客模式设计比较多层级和团队级差奖，相对是有点违规的模式，所以建议非直销持牌公司谨慎使用。

=====

微三云集团 业务范围：

我司专业开发APP公众号 小程序链上Dapp分销模式定制

八大主营业务：

【1】为各种平台操盘手快速上线各种热卖分销模型和返利模型平台系统，全部现成源码快至2天上线

特色：800多个创新模式同一底层，数据互通，组合使用千变万化：包含所有热门的运营模式，如消费增值模式，消费返利模式，链动2+1模式，泰山众筹模式，排队返利模式，广告电商模式，艾/倍/生七星创客模式，永倍达直销分红模式，嗨购模式，乐分享模式，城市酷选模式，推N返一，代言人合伙人模式，消费盲返模式，卷轴模式，竞拍寄售，拓友模式，绿色通证积分释放模式，循环购模式，双轨对碰模式，七人拼团模式，永/春/堂直销模式，红包森林模式等等

【2】为电商平台提供合规出入金+税/务合/规+去/泡/沫等解决方案

腾讯联盟链NFG数字藏品系统+青岛文交数艺通NFG专版：NFG虚实结合NFT发行+NFG增值模型+合法NFT交易所，彻底解决平台合法出金、税收合规、平台消泡沫和支付入金问题

【3】为各种传统企业转型新零售，提供各种新零售模式系统或定制开发

如货架新零售，服务点新零售，门店新零售，云店新零售，智慧新零售，品牌新零售，社群新零售，社区新零售，S2B2B新零售，S2B2C新零售，微商新零售，社交新零售，直播新零售，短视频新零售，拼团新零售，盲盒新零售，运费奖励新零售，等等

【4】为各种平台提供自营社交聊天工具+多平台孵化+会员私域流量运营+流量变现解决方案

超级App社交钱包多平台运营系统：解决平台微信社群风控，自建安全聊天工具，点对点交易封卡，多平台会员互通，流量变现，原生APP上架应用市场等问题

【5】为品牌公司或者供应链公司打造生态运营矩阵

供应链系统源码：API多平台一件上架产品，多平台同一后台一件代发，系统赋能及产品赋能，多厂家入驻，上游供应链招商，下游电商平台及集采招商等解决方案

【6】为DAPP运营团队提供技术定制+经济模型升级：

爆火的各类DAPP定制：SWAP+挖/矿+DeFi+各种增值模型+各种分红模型+各种分销返利源码

【7】为AI人工智能创业团队提供各种AI软件工具赋能

各类Ai人工智能系统源码，Ai问答，Ai智库助理定制，Ai机器人训练，Ai无人直播，Ai视频智能混剪系统源码

【8】助力年轻人创业，各种热门赚钱软件开发

各类抖/音广告赚钱小游戏，微信小程序广告小游戏，穿/山/甲广告变/现游戏app，短剧分销系统，Cps分销系统

扫码加微信，免费商业模式设计

扫码加微信，免费商业模式设计。