

# 极差制度在不同层级的代理商间如何分配利润？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

产品名称	极差制度在不同层级的代理商间如何分配利润？ 商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

## 产品详情

彭丹（微三云集团 · 模式设计总监）

DANCE5927

解决卖货、招商、融资问题

100卖货方案

100招商方案

上市孵化器

-----

以下是正文：

链动二加一模式具备走人留人机制的独特优势。然而，这一机制也同时成为其最大的缺点。在这个模式中，每个人推广两个人容易导致快速升级和平级，使得团队凝聚力大打折扣。一旦推荐的人升级成为老板，其业绩不再计入推荐者名下，导致平

级后的收益急剧减少。

这造成了团队升级迅速，但也很快全部平级，团队凝聚力不足，呈现出松散的状况。为了解决团队松散的问题，一些模式采用了极差制度，然而，线上模式采用极差制度存在一些潜在风险。我将详细讲解极差模式，在线下传统生意模式中的应用，从省代到市代，再到门店和个人，通过价差模式形成的极差模式，有效促进商品资料的流通，创造就业机会，为国家贡献税收。

这里还提到一些成功的微商团队，如何通过极差结合太阳线的架构，通过不同等级的代理商为国家创造巨额税收。然而，线上采用极差制度，也有一些风险。为解决这一问题，还提到了还原线上极差代理商，到线下代理模式的方法。通过公对公交易，或者个体商户的法人账户交易，正规渠道促进社会的有效消费，实现企业的社会责任。

-----  
如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

极差制度在不同层级的代理商间如何分配利润？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

极差制度在不同层级的代理商间如何分配利润？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

极差制度在不同层级的代理商间如何分配利润？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团