

# 理视康新零售系统开发，理视康模式开发

|      |  |
|------|--|
| 产品名称 | 理视康新零售系统开发，理视康模式开发                     |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司                        |
| 价格   | .00/件                                  |
| 规格参数 | 定制项目:小程序开发<br>服务范围:定制开发<br>服务项目:商业模式开发 |
| 公司地址 | 东莞市                                    |
| 联系电话 | 18665158422 18665158422                |

## 产品详情

理视康新零售系统开发，理视康模式开发，理视康商城系统开发理视康新零售系统开发，理视康模式开发理视康新零售系统开发，理视康模式开发理视康新零售系统开发，理视康模式开发温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。====专业的系统软件开发公司====理视康模式详细解析：一、如何晋升职级团队累计20盒个人复购1600套餐三选一杰出团队累计100盒个人复购4600任意组合当月过万zhuoyue团队累计700盒（小市场160）个人复购限时组合任意组合平均速度2~3个月平均收入3万首席团队累计(小市场600)系统开发找185微2077电8646个人复购限时19999任意组合平均速度3~6个月平均收入10万二、推荐与级差奖--固定奖励(直推与级差秒结日发)三、小市场统筹--多劳多得，上不封顶，彻底解决平级不赚钱的问题(周结周发)四、领导奖--不分大小市场，拿所有团队小市场统筹奖的5%(周结周发)五、见点奖--不分大小市场，一个市场也有收入(秒结日发)六、区域奖(月结月发)1、首席成就合伙人县级市地级市区域实际业绩0.5%2、如何成就合伙人:自己成为首席培养5位首席每位首席当月大于1200盒总销售额大于10000盒成就合伙人:首席和合伙人的区域奖兼得七、6项奖励兼得不怕平级.不怕超越.不封顶.无上限\*\*\*选择.轻资产创业.管道式收入收益25%提货券兑换\*\*产品和汽车大奖八、五大亮点1.上聘容易(解决进人难的问题)2.彻底解决平级不赚钱的问题3.不怕平级、不怕超越4.收入无上限、不封顶5.业绩累积不清零