

内科诊所选址，定位、客群怎么看？

产品名称	内科诊所选址，定位、客群怎么看？
公司名称	海南聚医美信息咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区城西镇山高村89号301室（注册地址）
联系电话	15600683129 15600683129

产品详情

内科诊所选址，定位、客群怎么看？

如何选择内科诊所的位置？选哪个位置比较好？现在我就给大家简单分析一下。

第一，国家规定的政策我就不多说了，之前的视频已经发了，不知道的可以去翻看。

首先考虑的是运营，因为目前开诊所的数量越来越多，竞争也越来越大。以前开诊所赚钱的时代已经过去了，现在更多的是考虑运营，所以首先要考虑竞争环境。

你周围的竞争环境有多大，市场容量能否容纳你的诊所，有没有市场空间给你，这是首先要考虑的。

第二个考虑的是人群。我们的消费者是否符合我们内科诊所的业务？我们从业务的角度推动人群。如果我们以输液为核心，输液的人是什么样的人？什么样的人愿意输液？

我们应该考虑那些偏爱输液的人。例如，我们的客户过去可能更多地考虑中老年人，但当我与许多老板交流时，我会逐渐发现他们的业务已经开始向年轻人转变。

为什么呢？

第一，因为输液的年轻人不太注重养生，对吧？第二，他们更注重速度。输液后我可以马上好起来。我想玩。这是一个非常重要的点。

因此说它们已经成为主要的消费群体，那么我们在选址时是否应该改变思维，这是另一种考虑，对吗？

因为我们考虑的是开店运营一个月要花多少钱，能赚多少钱。如果成本太高，我不建议在目前的竞争环境下开业。

我们也要考虑一个和同类的竞争，也要考虑我们身边的单位，比如上级单位，卫生服务站，比如医院门诊的单位是否多，是否远离。

因为现在门诊统筹规划，报销可能会更高，可能对诊所不是特别好的消息。如果你的店离门诊或者卫生院很近，可能会影响你的生意，这是我们应该考虑的。

因此，老板们正在选择这个位置。如果您有任何问题，可以在下面留言或咨询我们。我们会给你一个详细的分析和答案。如果开内科诊所，可以找小亮哥一站式服务。

1.某音黄V认证

2.主治医师、主管技师、主管护师、主管药师等中级职称考试代报名；

主要解决注册年限不够，无shebao，无规培，学分不够等问题；

护士资格证，医学检验，医学影像，康复治疗资格证考试代报名；

3、（中医临床）执业助理医师代报名；

4.医师/护士资格证首次注册，延期注册，过期激活；

5.医师执业范围变更或增加；

6.公立三甲医院进修证明。

（本文转载/整理自网络，如有失误，请联系本人删除。）

百诺信息咨询服务部公众号为您分享更多相关知识

诚信赢得天下，服务见证里程。有需要的老板、医生、护士请联系!诚招代理，长期招聘线上推广人才
!!!