

年业绩两千万，卖菜公司如何实现跨越式增长？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

产品名称	年业绩两千万，卖菜公司如何实现跨越式增长？ 商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

彭丹（微三云集团 · 模式设计总监）

DANCE5927

解决卖货、招商、融资问题

100卖货方案

100招商方案

上市孵化器

以下是正文：

一个卖菜的年入百万，一年业绩可以做到两千万，他是怎么做到的？这是上海的一家公司，它的模式值得很多行业借鉴，它不是传统的卖菜，而是卖有机蔬菜套餐，将蔬菜打包成不同的套餐，以卖三个月，半年,一整年，每个周配送一到两次。而且

套餐根据家庭人口数不同，还分不同的等级，人多菜多一些，价格贵一些，一次性把一年的钱收上来。

每次蔬菜会根据季节不同，搭配不一样的蔬菜。每个会员配送的都是一样的蔬菜种类标准，而且一个周配送一次，平台可以提前搭配蔬菜种类，批量采购价格成本会低很多。

这个模式的厉害之处就是按照套餐卖，把未来的钱提前收上来，然后再服务，陆续推出水果套餐等多种套餐，让源源不断的钱进来保证充足的现金流。

第二点，裂变推广成为了套餐会员以后，平台会额外赠送给会员两到五个体验套餐，用来分享给身边的朋友一个周的蔬菜可以体验，前提是只能分享给新的用户参与，并且朋友购买蔬菜套餐会额外赠送给推广者一个月的蔬菜，加大了传播的力度。

第三点，招商，你认可这个项目还可以加盟他们，帮他们卖菜。他们制定了不同的等级和区域的代理体系。一个简单的蔬菜项目可以设计出多个盈利点，后期还可以设置出很多的玩法。如果有朋友现在推荐这个项目给你，你会不会参与呢？

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

年业绩两千万，卖菜公司如何实现跨越式增长？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

年业绩两千万，卖菜公司如何实现跨越式增长？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

年业绩两千万，卖菜公司如何实现跨越式增长？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团