

# 智能刷题神器：考试学习PK积分小程序助力高效备考

## 电商运营+软件开发服务+一站式服务，微三云商业思维

产品名称	智能刷题神器：考试学习PK积分小程序助力高效备考 电商运营+软件开发服务+一站式服务，微三云商业思维
公司名称	微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

智能刷题神器：考试学习PK积分小程序助力高效备考  
电商运营+软件开发服务+一站式服务，微三云商业思维前文引言：

微三云系统优势：功能延展性强，系统迭代更新快 核心团队在互联网软件领域已有十多年的行业深耕，致力于为企业提供立体化的布局和服务，从供应链集采到全渠道销售，前端到后端，直销到分销，PC到移动，线上到线下，城市到农村，帮助各种类型的企业纵向打通资源、横向整合业务。

系统支持多种功能应用功能扩展和多种模式结合的应用场景，支持一键升级扩展的应用目前有 200 多个：热销的有元宇宙电商，NFT 交易系统，NFT

会员企业营销系统，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电 商模式等应用模式，欢迎选购。

应用领域//按对象，教育培训机构、公务员事业单位考试、初中gaoji职称考试、公司企业内部测评、内容研究者、教师及专业技术人才：按内容，党建知识、生活常识、驾考知识、企业文化考试学习小程序// 题目模块，手动录入题目、EXCEL导入、支持单选、多选、判断，答题模块，练习模式，随机出题、专项练习，PK模式，随机多人PK、组队PK、随机多人PK组队PK、支持实名/匿名答题，考试模块，试卷出题，从题库选择题目组合成试卷，成绩排名，付费解锁模块，积分模式，答题积分，完成答题积分，排名奖励积分，阅读积分，观看视频积分，签到积分，用户模块，用户管理，认证模式，若为内部使用，可开启该模式，文章视频，补充内容模块，文章，视频，签到，轮播图，课程模块。

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云科技推出的拼购模式、思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式现在是电商平台很火的一款营销插件之一，同时结合热销的社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等应用营销模式深受广大用户喜爱，那

么为什么会有那么多人去追捧呢，接下来小编就带大家来了解一下拼购模式。东莞市微三云信息技术有限公司以软件与信息服务为主营业务，是从事计算机软件及周边产品设计开发的技术型企业。公司立足广东大湾区，提供

基于各种平台和环境下软件的需求分析、设计开发、技术支持等服务，为客户提供完整的 IT 解决方案。

云平台电商系统是微三云信息基于 B2B2C

系统结构打造的全新一代电商系统平台，通过不同的配置选项，实现 B2B、B2C、B2B2C、O2O、APP 商城、微信商城、PC 商城、微信三级分销等不同的商城模式，有效管理企业产品、渠道、库存关系。

微三云电商系统可以实现平台佣金自动结算、商家订单 LBS

分配，让实体店商与线上电商无缝融合。微三云云平台电商系统是传统行业进军互联网+必备利器。