

股票老师推荐买保险被骗怎么办?推销保险套路揭秘

产品名称	股票老师推荐买保险被骗怎么办?推销保险套路揭秘
公司名称	湖北楚信赢法律咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉东湖新技术开发区金融港一路7号神州数码 武汉科技园1栋9层02号
联系电话	15111760354 15111760354

产品详情

保险市场之所以会出现这种骗局，就是利益问题，和泰人寿鑫享福终身寿险/保险公司的业务员看中了股民的两个特征，第1个是股民都是喜欢加入一些股票交流群，和群友分享炒股心得，第二个就是股民都是有一定经济基础的，所以才会入坑，并且荐股的人员提成点是非常高的，假设股民甲买了5万的保险，那么荐股人员返佣可能到达30%-50%的提成，所以天下并没有免费的午餐，都是无利不起早的。

问题平台：和泰人寿鑫享福终身寿险（专门为投资了保险之后操作股票的平台）

交易品种：股票、保险 带单方式：直播间、群喊单、一对一指导

产品服务：保费5万、10万、20万、50万不等（分3/5/10/15年交）

带单老师：廖老师、波波老师、顾老师、曹老师【老师不同不影响追损】

我姓王，家住江苏，我平时也有投资股票的爱好，2022年4初，有个业务员打电话邀请我参加一个股票学习班，后来他把我拉进了一个交流群，开始每天有老师上课分享大盘走势和热门股票，后来还发给我们直播间的链接，听了几天下来感觉确实还可以，挺专业的。一段时间后后面业务员说这个老师马上不能跟他们讲课了，老师自己组建了内部群。第二天老师的助理便在群里通知了，老师组建了自己的内部群。想进群的联系助理，我就加上了老师的助理。助理告诉我要进老师的内部群的话需要购买和泰人寿鑫享福终身寿险的保险，分别是5万，10万，20万三个档次的，可以进不同的内部群。助理又跟我说这个保险非常好，而且进群之后老师会给他们推荐股票，一段时间就把这个钱赚回来的，而且内部群的名额还是有限的，说大家都纷纷加入，我当时没有经得住诱惑就买了一份20万的保险。交费后带单老师在和泰人寿鑫享福终身寿险的内部群里发送操作指令，几次操作下来大多都是亏，就算是赚也只是小赚，赚10次不够一次亏的，跟进群之前说的根本就不一样，这实际效果跟之前宣传的完全不一样，我的积蓄就这样打了水漂，我不甘心就找老师理论，但是老师给出的说法是他也不愿意我亏这么多，都是正常，还说我心态不好。我彻底心寒了，回想之前可不是这样说的。

望所有投资者谨慎投资，远离所谓的分析师带单，已经不幸陷入的投资者应选择正规有实力的小包法律援助团队合法挽回自己的损失。您此时只需伸伸手、只要还有一线希望，我们将会争分夺秒尽全力帮你挽回损失！ 关于我们处理周期：3-15个工作日（个别平台例外）

服务费用：不挽回不收费，前期没有任何费用