

京东自营店经营模式怎样的？入驻京东自营店好处有哪些？

产品名称	京东自营店经营模式怎样的？入驻京东自营店好处有哪些？
公司名称	河北企合互帮科技发展有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河北省石家庄市长安区中山东路567号嘉和广场4号楼1101室（注册地址）
联系电话	15511852786

产品详情

相信大家都在京东自营上买过电器、数码产品等产品，京东自营的产品品质有保障，发货速度快。越来越多的商家看中了这个商机，选择入驻京东自营。但是现在入驻门槛也是在提高，入驻难度也比较大。很多商家都说，越来越难入驻。不过只要找到对应的方法，要入驻京东自营也可以很简单喔~

京东自营店的经营模式是怎样的？

京东自营店的经营模式是怎样的？京东自营采取邀约式入驻，入驻成功的商家由京东官方采购部门直接采购商家的产品到京东各大仓储，由京东官方和商家共同来完成在京东上的运营（主要是活动和推广）。也就是说，商家需要把自己的产品供货到京东在全国各地的几个大仓库，然后京东通过大仓转运至辖区内的各个小仓库再送到消费者手中。商家在后期需要配合京东官方完成相关的活动页面和推广页面制作。

入驻京东自营店的好处有哪些？

一、拥有自营标识

品质保障，消费者更放心。产品靠前，免费流量多，销量高。入驻京东自营的产品会带京东自营的标签，这样在购买商品的时候就可以获得消费者的选择。毕竟京东自营的产品在品质和物流方面都是有一定保障的。

二、自营多渠道展现

零售+政企采购，大单小单都能接，销售渠道广。入驻京东自营平台自动排名，排名靠前曝光量高，展现翻倍。产品不仅销售给零售消费者，也可以供货给政企等大企业的采购。

三、平台活动资源多

京东自营优先享受活动资源免审，店铺产品曝光翻倍。入驻京东自营能参加京东所有资源方面的活动，这些活动大部分是免费的，商家在参加这些活动是要提前做好规划。

四、运营成本低

成为京东自营供应商，京东扶持、产品轻松上首页，自营带来的天然流量也不容易小觑。

