

会员制的大礼包套餐

产品名称	会员制的大礼包套餐
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	定制项目:小程序开发 服务范围:定制开发 服务项目:商业模式开发
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

会员制的大礼包套餐

1、会员制的等级权益

会员制的套餐可以按用户的销售额来判定，当达到一定的销售额的时候可以直接获得对应的等级权益。比如设置了三个等级，VIP1、VIP2、VIP3、每个等级获得分别不同的折扣5%、7%、10%，之后购买产品也能获得对应的产品折扣。例如100元的产品，VIP1就可以直接95元带回家，而VIP2只需要93元就可以带回家。

2、分销权益

分销的权益；每推荐一个用户购买产品或者参与拼购活动，就可以获得分销的奖励。例如VIP1获得1元的直推奖励、VIP2获得2元的直推奖励、VIP3获得3元的直推奖励，

并且与用户终生绑定关系，你可以获得相应的等级（级差奖励），假设你是VIP2,你介绍一个客户购买产品了，你就能获得7%的利润分销，如果是你的下家VIP1的客户，你也能获得2%的利润分销奖励。

3、衍生业务盈利

不可否认，有一定数量的商家在商业模式设计上有了明显的进步，利用低门槛引入会员，再通过其它的衍生项目赚取利润成为了一种举足轻重的商业经营模式。像腾讯qq就是国内利用免费门槛吸引衍生业务的标准案例，还有很多企业利用一项主营业务吸引出另一类主要消费群，也是衍生业务盈利的来源。

4、利用会员零钱残值盈利（设置整额才可体现）

这种模式是一种不太光彩的方式，但却是很多商家赢取利润的主要手段，很多的消费者都有体会，会员零钱用到后时，经常会有几元甚至几十元的未用尽额度，理论上称之为残值，大部分消费者会放弃残值的使用权，并且商家很少有退兑残值的政策，于是这部分残值就成为商家终利润统计的来源，不要小看这几元钱的残值，上万个会员就会产生几十万元的净利润。

会员制的大礼包套餐会员制的大礼包套餐会员制的大礼包套餐会员制的大礼包套餐会员制的大礼包套餐会员制的大礼包套餐