

# 济南排队返利系统软件搭建

产品名称	济南排队返利系统软件搭建
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

## 产品详情

在社交电商领域，其实还有不少细分，比如说有内容电商的毒app，还有KOL电商的云集微店和贝店，而拼多多和淘集集则属于拼团电商。拼团电商确实在活跃度和体量上有较大优势，拼多多的崛起也可以说是这两年电商行业最大的惊喜，不仅短短三年就实现了上市，而且表现一直非常不错，活跃用户高达2.7亿，同比增速也保持了高达64.6%的增长。而KOL电商其实也非常有潜力，在持续力和复购上的数据更为优异。近日，云集微店也宣布要赴美上市，希望能够复制拼多多的走势，不过，尽管云集微店有同比超过百分之二百的增长，但贝店却更实现了同比超过百分之五百的增长，在活跃用户上，也是云集微店的两倍，可以说，贝店不仅发展迅猛，而且相当低调。

### 一、排队免单代理系统的实现方式

#### 1. 顾客端

顾客可以通过APP或微信小程序等渠道进入排队免单代理系统，选择需要排队的商家，并根据系统提示进行排队操作。当顾客成功排队后，系统会向顾客发送提醒，告知排队情况和优惠信息。当顾客到达商家门店时，只需在指定时间内完成核销即可享受优惠。

#### 2. 商家成功端排

队

后商，家系可统以会通自过动管计理算系出统商，家发的布免各单类金优额惠或活优动惠信金息额，，  
设并置从排商队家规的则账，户指中定自核动销扣时除间相等应。金额。商家可以根据自己的需求自由  
设置优惠规则和核销时间，以实现佳的商业效果。

## 二、商品免单系统模式的角色有：平台---商家---消费者

众享免单全返系统开发的介绍流程：简单来讲就是平台招商家入驻，商家在共享链上设定好产品的让利金额，卖产品给消费者，消费付款到平台，同家的让利按顺序给某商店的消费者排位返利

## 三、商品免单系统开发模式规则：

- 1、平台招收一个代理，代理招商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码
- 2、假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元
- 3、商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池。
- 4、第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将奖励给其中1个消费者。

## 四、商品免单系统开发模式介绍：

- 1、门店自己设置让利的比例，拥有独立的收款二维码，消费者扫描门店二维码付款，每个门店单独按照订单金额进行排队返现，可查看商家地图。
- 2、不是平台统一排队，是按各个商家门店自己店里的消费让利金额进行排队返利。

贝店的成功并不偶然，最重要的还是抓住了社交电商核心，那就是“以人为本”。社交电商的核心在社交不在电商，而社交电商的主流产品也都是一些女性喜爱的非标品，比如服饰、化妆品、母婴产品之类。之所以出现这种情况，正是因为这些领域缺乏统一标准，品牌和品牌之间产品差别比较大，用户在购买的时候，就特别需要消费者的意见，这正是社交电商的根基所在。尤其是各种社交平台的兴起，使得社交平台替代了之前电商平台评价的功能，于是就实现了业务上的爆发。