

老客户需要心理沙盘游戏，会优先联系以前的业务员

产品名称	老客户需要心理沙盘游戏，会优先联系以前的业务员
公司名称	北京合君惠友科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	北京海淀区上地十街1号院2-1711
联系电话	13552472059 13552472059

产品详情

老客户需要心理沙盘游戏，会优先联系以前的业务员

三年前购买心理沙盘游戏的朋友，再次配货，还是愿意找我。起初对此还是有些迷惑的：已经告诉过他们，现在我已经不负责心理沙盘游戏业务了。

专心负责心理软件业务后，我就将心理沙盘游戏业务移交到库房管理员那边了。虽然已经不负责心理沙盘游戏业务了，但以前购买心理沙盘游戏的朋友，在配货有需要的时候，好像还是首先联系我。

这个现象，我发现出现不是偶尔的。比如前两天内蒙做教装设备的W总，以及今天天津的小Q老师，都是多年前因心理沙盘游戏相识的合作伙伴，现在需要心理沙盘游戏配货时，还是先联系我，虽然已经告知过他们，需要心理沙盘游戏直接联系负责库房的鲁经理。

我想，这还是习惯认同在起作用吧。在某个领域，我们都会深刻记得最初对接的人，在有需要的时候，会最先将其想起。比如中学时的初恋，某个城市的第一份工作，同样，购置心理沙盘游戏时，最先联系的心理沙盘游戏厂家负责人。

当然还有个原因，就是我在各个平台上以个人身份活跃度比较大，所以每次见到我，都会将心理沙盘游戏跟我做链接。于是在需要心理沙盘游戏时，最先想到李守龙的名字了。这或许也是一个重要原因。

但无论怎么说，在需要心理沙盘游戏时依然想起合君惠友，无论是直接跟李守龙联系，还是跟负责库房的同事联系，都是一样的：我们都会一如既往地提供好产品与服务。

#心理沙盘游戏#