

# 腾讯EC营销即时通 经营客户挖掘潜在价值

产品名称	腾讯EC营销即时通 经营客户挖掘潜在价值
公司名称	杭州傲发科技有限公司
价格	6800.00/套
规格参数	品牌:腾讯EC 型号:EC
公司地址	杭州市江干区笕丁路168号大世界五金城32幢301室-58
联系电话	86-057181777781 18667151576

## 产品详情

腾讯ec是一款融合了微信、qq、电话、手机和邮箱的智能销售系统，在销售过程中自动收集客户数据，所有的沟通记录都在云端储存，企业可随时随地查看销售的详细过程，实现了通过管理过程来把控结果，主要帮助企业解决客户资源难积累、客户关系难维持、销售人员难管理的问题。

### 一、全面网罗客户资源

使用腾讯ec，销售人员可使用微信、qq、电话、手机和邮箱与每一位客户进行联系，所有的客户资料都自动存储到企业客户库之中，并且所有的客户资源一经存储便永久性的成为企业的资产，一方面可以最大化地存储客户资源，一方面可以避免员工离职带走客户资源的问题。

同时，腾讯ec还推出了移动版，哪怕出门在外也可以在手机上使用ec lite与客户联系，随时随地随身查看客户资料，商务沟通，非常便捷。

### 二、自动化智能销售

存储客户资源后，根据客户特征将客户进行分类管理，并把客户分配给不同的销售人员，销售人员在跟进客户时，销售人员只需在系统后台设置好跟进时间、内容、方式等，系统就会智能的自动化进行跟进的工作，让销售人员非常轻松地同时跟进众多的客户。

每一位客户都能持续性地得到销售的跟进，每一位客户与销售人员的关系都能快速地从陌生到认识、从熟悉到信任，客户关系越来越好，销售业绩自然越来越多。三、业务过程轻松掌控

无论是使用pc还是使用ec lite进行销售工作，所有的销售过程都会自动积累到系统之中，企业管理者可以随时查看任何一名销售人员的销售过程，包括销售人员联系了哪些客户，使用的方式，联系的内容甚至于电话录音，所有的销售过程可回溯，让企业管理者全面掌控销售过程，从而掌控销售业绩。

虽然智能营销的概念是腾讯ec在国内首次提出的，但是智能的概念随着智能手机的广泛普及早已深入人心，因而在2014年，智能销售必将是成为微信营销之后的又一新趋势。腾讯ec杭州运营中心  
杭州傲发科技有限公司

网站：[www.hzecqq.com](http://www.hzecqq.com) 联系电话0571-56570000

销售顾问: 小徐 15558042989

qq：2409886499

杭州地区用户可免费上门演示