

如何在创业中巧妙运用他人的渠道？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

产品名称	如何在创业中巧妙运用他人的渠道？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

彭丹（微三云集团模式设计总监）

DANCE5927

解决卖货、招商、融资问题

100卖货方案

100招商方案

上市孵化器

以下是正文：

轻资产开店是最快赚钱的商业模式之一，你无需自己出资，也不必亲自管理店铺，甚至能够通过他人的劳动赚取数千万人的利润。但这必须建立在对商业模式设计的深刻理解之上。或许有人会问，没有钱和资源如何创业？

如果在二零二四年，你仍然坚持认为创业必须有资金，那么最好不要创业，否则结果可能更加惨淡。因为真正的商业高手从不用自己的资金，而是利用他人的资金先帮别人赚钱，然后让他人为你打工，这才是真正创业。

因此，对于二零二四年想要创业的人来说，关键是要学会如何在没有资源的情况下，借用他人的资源。在没有渠道的情况下，借用他人的渠道。在没有资金的情况下，借用他人的资金。举个例子，你可以采取三方合伙、三权分立的策略。

首先你作为品牌方及创始人，找到投资方和运营方合作。作为品牌方，你拥有分红权，投资方提供资金，拥有投资权，运营方拥有管理权，不同的权利代表着不同的责任。这需要你提升商业思维，思考为什么有钱人会出资，有力的人会出力，有技术的能会出技术。

因为只有这样，你才能实现十倍的增长。传统的模式往往会发现，真正有钱的人并不会亲自动手，而愿意付出努力的人，往往没有足够的资金。所以你可以所有资金交给投资人借，将所有资金交给店长。

那么作为品牌方，你的任务就是做研发和赋能，这样的模式是不是可以在不花钱的情况下成功开店呢？其中的关键点就是如何分配资金，你需要掌握的原则是回本前利他，回本后利己。

回本前利他很简单，投资人先分走百分之五十，店长得到百分之二十，你作为品牌方只能得到百分之三十，只有这样，投资人才会愿意投资给你，但是回本后，投资人可以享受持续的分红，按照百分之三十的比例分配。因为投资人已经回本，每个月还能享受百分之三十的收益，合情合理。

店长在整个经营过程中扮演着至关重要角色，店的经营好坏，能否赚钱都取决于店长。因此，在考虑利润分配时，必须确保店长有足够大的动力来为你赚钱。回本后，店长的分成直接涨到百分之三十，并且必须以真金白银的形式给予，这样店长才能真正感受到创业的成就。

如果店长没有足够的资金，可以从分红中扣除部分来支持店长的资金需求。这样算下来，作为品牌方，你剩下的比例就是百分之四十。假设每家店的平均投资是一百万，一百家店就是四千万，因此商业模式才是创业发展的核心。无论从事何种生意，都必须相信商业模式是经过精心设计。

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

如何在创业中巧妙运用他人的渠道？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

如何在创业中巧妙运用他人的渠道？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

如何在创业中巧妙运用他人的渠道？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团