

# 拼多多改销量排名会靠前吗？改销量会怎么样？

产品名称	拼多多改销量排名会靠前吗？改销量会怎么样？
公司名称	海口龙华区众合严选信息咨询服务中心
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区金盘建设路10号2栋5楼
联系电话	18503891330 18503891330

## 产品详情

拼多多销量对于店铺人气影响很重要，通常销量高的产品，其实，在被用户搜索的时候都容易出现在靠前的位置，所以，有些商家也想通过改销量来获取排名，那改了销量排名会真的靠前吗?下面就来解释下。

### 一、拼多多改销量排名会靠前吗？

答：拼多多改销量排名会靠前的。

销量高排名就会靠前的了，因此能够出现在买家视野中的机会就大了很多。不过该店铺销量并不是真正意义上的手动改，也可以通过补单做出来的销量。

### 二、拼多多改销量会怎么样？

改销量本身有存在风险性的业务，并不可能一直没问题的。无论是改2000，改3000，还是10万销量带来的后果都是一样，若查都会查，若不查都不会查。但是在安全的情况下相比，改销量的数量差距和带来的效果是不一样的。

当然，改了之后带来的好处也不少，比如说产品的排名靠前，也能得到更多人气和收藏，这也是它的好处。

### 三、改销量需要注意什么？

1、首先商品的价格不宜设置的太高，后期基础打好了可以再去调价。活动玩法是非常多的，店铺参与活动以后就能够得到官方更多窗口的曝光，前期店铺想要快速获取流量，那么必须低价格商品加上促销活动这样来做。

2、主图设计要有创意，最好是实拍图片，实拍图更加真实有质感，所以，使用实拍图是提高转化率的一种有效方法。宝贝详情页要突出商品的卖点，图片要与文字相映衬，当图片说服力不足的时候可以靠文字来补充。

3、在服务方面，可以通过好评返现、买家秀和提升客服服务等方式来提高体验满意度，这样不仅能够让老客回购，同时对店铺的各项动态评分有好处，拼多多平台也会给予店铺更多的流量和展示的机会，从而店铺的销量就会增加。

4、可以针对店铺的人群制定活动玩法，包括赠品也要选择适用性强买家需要的，活动要把老客要进行唤醒，新客要转化。活动的返场一定要去做，力度也要足够吸引人，要尽快进行活动的跟进去调整。

拼多多改销量排名是会靠前的，当然，具体改多少?这个要根据店铺的情况来定，如果本身就不错的，改了销量，排名可能出现在更靠前的位置，如果本身就靠后的，想通过改一下出现在太前面也不太现实。

致力于帮助商家打造爆款，提升DSR动态评分、店铺权重、起量冲榜！（可以联系小编微信同手机号）