

# 拼多多运营：自然流起爆转付费稳定玩法怎么快速入手？

|      |                           |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 拼多多运营：自然流起爆转付费稳定玩法怎么快速入手？ |
| 公司名称 | 海口龙华区众合严选信息咨询服务中心         |
| 价格   | .00/件                     |
| 规格参数 |                           |
| 公司地址 | 海南省海口市龙华区金盘建设路10号2栋5楼     |
| 联系电话 | 18503891330 18503891330   |

## 产品详情

哈喽大家好给大家带来的是自然流量起店然后转强付费的一个玩法，大家可以看一下我的这个店铺数据现在是稳定之后一个月的推广费和销售额，如果说你也想做到我这样的话就跟着我往下开始学习吧。

首先我们的整体思路也就是我标题降的前期靠自然流。

大家也均知道拼多多其现在在根本是没什么自然流量的，那我们从哪里去获取自然流量来把店铺起爆呢？

这个时候大家应该均会想到的一点就是活动，没错，我们的这个操作前期就是靠活动来去获取自然流量帮我们顺利的度过前期，然后活动的话其实也有很多新店铺我们应该去做什么活动呢，这里我T荐的、S选就是百万爆款。

尤其是你的产品是低客单不超过50的这种客单价的时候做百万爆款是最合适的。首先百万爆款的话流量是很大的，而且他是有时间和单量限制的跑完了一个阶段才能进入下一个阶段，这样还可以去给你测品，如果说连一阶段也完不成的品，那你后期做起来肯定也是比较有难度的。然后大家可以看一下我的这个学员是一个做袜子的店铺，就是做的活动。

可以看到我这个链接到现在是跑到了第三场活动，可以看到我的每一场的价格均是上升的，活动给的库存也是增加了的，就是靠着这个活动来带动我的店铺前期。

然后推广的话我每天就设置100的日限额，目的就是为了让推广链接积累权重，然后这个时候我同步把评价有礼打开，去做基础的积累，活动根据你的每一场表现可以判定你是否能进入下一场，跑完两场之后你的权重积累你的基础积累这些也就有了。

等你活动结束后直接就可以投入到全站推广里面去稳定放量，而且这个活动的是不计入历史最低价的，不会影响的你链接后期因为活动结束后价格上去了跑不动这些情况。

就像这样前期一直保持着你的数据，每日100的限额，等转到全站的时候就去放量，逐步的增加你的预算，然后慢慢一步一步的去加投产，然后靠全站的双引擎玩法去进行后续的操作。这样的玩法可以让你更平稳的度过前期，更好的度过积累期。

致力于帮助商家打造爆款，提升DSR动态评分、店铺权重、起量冲榜！（可以联系小编微信同手机号）