

保险代理牌照和保险经纪牌照申请门槛及业务区别？

产品名称	保险代理牌照和保险经纪牌照申请门槛及业务区别？
公司名称	腾博财务科技(深圳)有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）
联系电话	18938953175

产品详情

一、三大香港保险销售渠道1、164间保险公司

【类似保诚、友邦

、安盛等，自营业务人员叫Agent】截至二零二三年六月三十日，香港共有164间获授权保险公司，其中89间经营一般业务，53间经营长期业务，19间经营综合业务及3间经营特定目的业务。

备注：一般业务General

Insurance【GI】指的是车险、[强积金MPF](#)、旅游险等短期保险业务；长期业务Long Term

Insurance【LTI】指的是寿险等长期保险业务。具体可参考[保诚公司](#)给出的释义：

[Difference Between Life Insurance & General Insurance | ICICI Prulife](#)

2、1,722间保险代理机构【如银行待售保险产品】截至二零二三年六月三十日，共有1,722间持牌保险代理机构，79,247名持牌个人保险代理，以及24,060名持牌业务代表(代理)。3、811间持牌保险经纪公司【此类叫做Broker】和10,539名持牌业务代表经纪（即在Broker里担任RO/CE角色的签字代表）

。本文将重点介绍保险经纪公司Broker相关的内容。

二、香港保险业近年[市场数据](#)

在2022年，香港保险业的[毛保费](#)总额减少7.5%至5,380亿港元。下降的主要原因是香港保险法律规定，所有实际投保人必须本人到港才可完成保险签单，受口罩影响以往的2-3年确实业绩受到大幅下滑，但2023年通关后显示出报复性发展。

1、一般保险业务【GI】：2022年，面对[2019冠状病毒病](#)

第五波疫情及经济复苏乏力，香港一般保险业务市场的毛保费收入总额仍录得增长4.5%至643.87亿港元。

整体承保利润则由2021年的17.20亿港元增至2022年的43.38亿港元。

202

2年市

场的保费增

长主要来自意外及健康

业务和一般法律责任（包括雇员补偿）业务，

两项业务在[保险费率](#)

增加及新造业务的双重推动下分别增长8.3%及6.1%。船舶业务和财产损坏业务亦有所贡献，分别录得增长6.0%及3.7%，惟部分被[金钱损失](#)业务和汽车业务收缩（分别下滑4.2%及2.0%）所抵销。

2022年整体承保利润显着改善，主要得益于船舶业务表现好转，以及财产损坏业务、一般法律责任业务及金钱损失业务的承保利润改善，惟被意外及健康业务和汽车业务于年内的承保亏损持续恶化所抵销。

2、长期保险业务【LTI】：2022有效长期业务的保单保费总额为\$4,736亿（下跌8.9%）。个人人寿业务仍为主要的业务类别，其有效保单保费达\$4,243亿（下跌8.7%），佔市场总额的89.6%。此类别的保单数目增至1,400万份，其净负债达\$22,493亿。

另一方面，新造个人人寿业务

的保单保费为\$1,275亿（下跌16.3%），其中[非投资相连](#)

业务佔\$1,126亿（下跌7.5%），投资相连业务则佔\$149亿（下跌51.3%）。新造保单数目合共为76万份（下跌23.1%）。同时，新造[个人年金](#)

业务的保单保费下跌35.7%至\$77亿。2

022年共售出约29,000份合资格[延期年金](#)保单，年度保费总额共\$20亿。