

链动2+1：美妆行业的新增长引擎，你知道吗？

产品名称	链动2+1：美妆行业的新增长引擎，你知道吗？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

随着电商的蓬勃发展，传统美妆行业迅速转向线上，寻找新的增长引擎。然而，正如第一财经所揭示的数据所示，美妆行业在电商渠道的渗透率已达到高位，高速增长的时代正渐行渐远。

但幸运的是，近几年直播电商的崛起为美妆行业注入了新的活力。成熟的产业链、旺盛的消费者需求以及快速迭代的单品特性，使得美妆行业迅速融入直播电商的大潮中。但随之而来的，是各dapinpai商家的激烈竞争，市场格局愈发胶着。

在传统货架电商增长乏力、新兴内容电商竞争白热化的背景下，新零售的崛起强调线上线下多渠道协同。这对于美妆品牌来说，无疑加大了增长难度。每个品牌都渴望找到新的蓝海市场，探索创新的销售模式以打开市场新局面。然而，如何将这些想法付诸实践，成为每个品牌都需要深思的问题。

在这个过程中，链动2+1模式在美妆行业中逐渐崭露头角。该模式以其独特的魅力，吸引了众多美妆品牌的关注。

链动2+1模式是什么？

2个身份：老板、代理。

代理：用户通过购买平台指定的产品，即可成为代理人

老板：推荐两个用户购买499代理礼包即可成为老板。

代理推荐新的代理获得100元返利，老板推荐代理获得300元返利。

老板旗下的代理推荐新的代理，代理获得100元返利，同时老板获得200元差额返利。

成为老板后权益：

直推奖励：一单100元，二单也是100元，完成直推2单后，即可升级boss。升级boss后，完成第三个直推订单，即可享受无限点对点推荐收入。

不存在多层级，合理合规分佣机制。

走人机制：推荐两人消费499成为代理，即升级成为老板，关系脱离走人

留人机制：自身成为老板后，为上级留开始推荐的两人

上帮下扶：下级成为老板后，为上级留人下级未成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金。

链动2+1模式的优点在于其标准简单、裂变式速率快、奖赏丰富以及合理合法全透明等特点。它颠覆了传统微商买卖关系，建立起一种可角色互转的新型消费关系。这种关系使得消费者也成为消费商，为平台带来了更多的流量和收益。

链动2+1模式为美妆行业带来了新的增长机遇。它不仅能够激发用户的积极性，促进产品的快速裂变和传播，还能为平台带来更多的流量和收益。在这个充满挑战和机遇的时代，美妆品牌们不妨尝试一下这种创新的销售模式，或许能为自己的发展带来新的突破。