

健身瑜伽私房店教练约课开会员卡课教程分销多主题小程序开发，技术服务，微三云系统搭建

产品名称	健身瑜伽私房店教练约课开会员卡课教程分销多主题小程序开发，技术服务，微三云系统搭建
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

健身瑜伽私房店教练约课开会员卡课教程分销多主题小程序开发，技术服务，微三云系统搭建

前文引言：

----- 东莞市微三云信息技术有限公司是中国lingxian的电商软 IT 技术服务供应商，致力于为客户提供全方位、高性价比的综合电商解决方案 IT 技 术服

务，公司在北京、广州、上海、成都、武汉、香港设有分公司。
务，公司在北京、广州、上海、成都、武汉、香港设有分公司。

微三云软件为客户提供战略咨询、行业解决方案、软件研发外包一体化服务，行业涉及 IT 互联网、金融、通信、能源、高端制造业、教育、互联网、金融、通信、能源、高端制造业、教育、

物流、医疗等领域。微三云以客户满意为奋斗目标，服务了众多行业品牌企业，并与众多大型品牌企业建立长期伙伴关系，通过提供专业、高效的

服务，不断提高服务能力与客户的满意度，赢得客户的好评。
服务，不断提高服务能力与客户的满意度，赢得客户的好评。 -

微三云 微三云 的创新在于，
创新开发一系列创新营销模式，每个月都有新的模式发布上线，比如最新的 思购臻选秒杀模式、
美丽天天秒链 动 1 2+1 奖

励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速 m m 秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖

模式、广告电商模式

等，通过超强的营销裂变机制，让上级分享，下级消费者点击链接即建立关系打造终身管道收益，用户支付即会员，终身锁定

成为该商家会员身份，会员通过二维码进行分享，其粉丝在平台消费，将产生支付利润返利。商家获得企业经营带来的利润，会员额外获得消费红

利返利，消费者获得优质服务和全面的购物体验，可谓三赢。

健身瑜伽私房店教练约课开会员卡课教程分销多主题小程序开发

核心功能概述

主要功能：

1. 课程管理
2. 排课约课
3. 会员vip管理
4. 教练管理，包括私教
5. 场馆门店管理
6. 付费视频
7. 优惠券，活动，三级分销
8. 七套皮肤随意切换

课程管理：

课程归类、课程图片介绍、课程视频介绍、锻炼效果雷达图

支付方式管理、预约方式管理、特殊课程会员限制、在线付费视频课程

丰富多样的课程方式，更能刺激新客户和老会员的购买欲望，提升订单转化数量和提高消费额度！面向广大微信用户，课程全开放模式吸引用户购买卡约课，大大提升线下转化率。

主题切换功能：

用户端，6种主题风格随意切换

约课功能：

丰富的约课功能可满足各类约课需求，满员自动排队，无人工干预，当有人取消约课时，排队人员自动按顺序补入名额，且有消息提醒

会员卡管理：

限次卡、限时卡、限课卡、储值卡、等级卡；面向广大微信用户，开放式销售，吸引用户购买大大提升线下转化率，同时支持线下销售卡，配置到线上，真正实现线上线下融合。

教练管理：

教练擅长项目、教练资质介绍、教练视频介绍、私教价格设置、起售节数设置、教练上课签到、在线付费视频

门店管理：

门店列表显示、交通信息显示、课程分店配置、一键导航设置

更新：

新增直播模块

新增后台权限管理功能和角色管理功能(用户权限菜单需要重新配置)

优化订单信息的充值余额的显示

优化订单信息的升级会员等级的显示

优化订单信息，退款记录中的编辑按钮

优化订单信息的显示

优化顶部菜单点击空白问题

优化订单昵称乱码问题

优化退订减少约课次数问题

新增教练设置门店

新增门店排序功能

新增视频主讲人字段

优化订单页面显示

优化课程必需选择门店

优化教练必需选择门店

优化门店数据的添加

新增模版消息管理

新增教练选择对应门店

新增课程选择对应门店

新增活动管理选择对应门店

优化退款操作流程

优化购买成功通知服务消息

修复后台教练名字乱码问题

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云分享：

市场的模式变的非常快，风口也经常变，一个新模式几个月就过时了，如果你只是买一个风口模式，那么你很有可能做不大，因为风口一过你的系

统就要瘫痪了，你需要选择一个功能模式更新开发得非常快的技术公司合作，比如微三云系统具有100多种应用模式供选择，思购臻选秒杀模式、

美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，
推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，

共享 I WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商
抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，

这样你的系统能保持lingxian与市场，这样项目就会越做越大，会员越来越多，赚钱也越来越容易。

从零售数字化的发展趋势和已经得到验证的成功模式，我们不难发现，集团型企业应该统一规划旗下所
有子品牌和零售业务的数字化系统，从而无

限接近理想中的数字化目标。如，多场景融合，多渠道打通，多业务串联，多部门协同，以及集团的 IT
数字化能力的多品牌复用。

曾经一个品牌一套系统，一个业务一套系统，一个部门一套系统的局面需要尽快转型升级。此外，集团
的数字化转型最终要从系统建设走向能力沉

淀的阶段。将共通的能力模块和资源，在集团层面进行中台化的沉淀和复用。