

搭建一个酒吧咖啡厅音乐餐吧打赏表白上墙系统，娱乐小程序+软件开发服务+平台运营，微三云系统

产品名称	搭建一个酒吧咖啡厅音乐餐吧打赏表白上墙系统，娱乐小程序+软件开发服务+平台运营，微三云系统
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

搭建一个酒吧咖啡厅音乐餐吧打赏表白上墙系统，娱乐小程序+软件开发服务+平台运营，微三云系统

前文引言：

微三云网络科技有限公司，专注互联网软件系统开发及营销模式开发 0 10 年，国家高新企业、双软企业 1 ISO9001/ISO2000/ISO27001 认证

3 CMMI3 认证、知识产权管理体系认证 广东省守合同重信用认证、A AAA 信用等级认证。

微三云科技--lingxian的软件系统开发提供商，作为一家专注于互联网系统开发的服务商，致力于帮助各行各业电商转型升级，线上线下一体

化，公司以“让电商更简单”为愿景，获得客户的一致好评。微三云科技以数字技术、创新营销模式赋能商业，让您的项目不仅仅只是一套互联网

系统，比较好用的应用系统有思购臻选秒杀模式、泰山众筹模式，共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 I WIFI 广告模式，有钱还众筹还

债模式，太爱速 m m 秒杀寄售模式，美丽天天秒链动 1 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购

模式、拼商抽奖模式、广告电商模式

酒吧清吧音乐餐吧咖啡厅打赏表白霸/屏大屏互动上墙开发：

酒吧清吧音乐餐吧咖啡厅打赏表白霸/屏大屏互动上墙系统开发

打赏霸/屏

一个长期增加营收创造收益的系统

互联网+酒吧清吧音乐餐吧 | 咖啡厅

深度开发公众号+大屏

娱乐消费全面升级你跟上时代的脚步了吗?

酒吧、清吧、音乐餐吧等经营,所遇到的四大问题?

收入持续走低

店内太冷清?

客人没兴致?

玩法太单一?

克服行业痛点从根本上实现店内人/气的收益暴涨

开启大屏互动,引爆全场,活跃现场气氛,提/升店内人/气!提高顾客回头率和传播度。

打赏霸/屏、打赏、表白、交友、互动游戏,多种互动点燃顾客的互动和消费热情!

新型互动,丰富的互动游戏,多样的霸/屏动画,功能持续更新,玩的根本停不下来!

打赏霸/屏、打赏、表白,持续吸金并极大的带动店内其他产品的消费,收益持续攀升!

功能展示

功能一点歌

- 1、自由导入歌曲
- 2、自定义歌曲价格
- 3、自定义时段点歌
- 4、自定义歌曲冷却时间
- 5、自定义歌曲重复次数

功能二打赏

- 1、系统默认多款打赏特/效动画
- 2、自定义打赏特/效价格
- 3、自定义打赏时间
- 4、自定义打赏对象
- 5、自定义打赏特/效名称

功能三霸/屏

- 1、可开启关闭霸/屏审核
- 2、自定义霸/屏消息滚动速度
- 3、自定义霸/屏独立背景(支持视频背景)
- 4、自定义霸/屏价格
- 5、多款霸/屏特/效主题震撼全场

功能四表白

- 1、系统默认多款表白特/效动画
- 2、自定义表白特/效动画价格
- 3、自定义表白特/效动画时间
- 4、自定义表白对象
- 5、自定义打赏特/效动画名称

功能五游戏

- 1、自定义游戏时间
- 2、自定义是否可重复上榜
- 3、自定义大屏端独立背景
- 4、自定义大屏端音效
- 5、自定义手机端背景

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPPI功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云 100 多分销奖励模式支持所有系统功能应用

《数字化转型路线图》作者托尼·萨尔德哈（Tony Saldanha）曾说，一次数字化转型的成功并不代表什么，重要的是能不能利用数字化探索出新

的商业模式。托尼·萨尔德哈曾判断，企业正向第四次工业革命迈进。对企业来说，这意味着数字技术将会成为新的产品和服务、新的运营方式以

及新的商业模式的核心。蒙牛集团 CDO 李总也指出，「业务数字化」是系统项目；而「企业数字化转型」本质上是商业创新，是企业寻找数字化驱

动的新增长点，更重要的是意识与观念。