

# 快乐数学·流量生财：幼儿加减法练习小程序开发搭载流量主功能，商业思维+平台运营+系统源码，微三云技术服务

产品名称	快乐数学·流量生财：幼儿加减法练习小程序开发搭载流量主功能，商业思维+平台运营+系统源码，微三云技术服务
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

快乐数学·流量生财：幼儿加减法练习小程序开发搭载流量主功能，商业思维+平台运营+系统源码，微三云技术服务

前文引言：

微三云分享：新零售“集团多租户模式”可以实现集团整体TIT系统的统一，数据的串联和集中管理；新子品牌，新业务的系统快速部署，数字

化资源的复用，大大降低集团的TIT成本。

集团层面重新统一规划多品牌、多渠道、多业务的数字化系统，存在两大难点。一是如何进行整体的集团TIT架构规划？二是如何找到适合多品

牌集团的完整的数字化系统和落地解决方案？微三云系统预留多种端口，一来方便平台进行全场景运营，更好地获得会员，二来能避免单一端口被

微信等渠道封杀的风险，每增加一个端口，相当于前端重新开发一遍，这个费用是蛮高的，如果你买的系统没有预留多种端口，那么后续推广的时

候将非常被动。

早教数学加减法练习流量主小程序开发：

流量主变现

针对群体：幼儿园、小学

用户端

加减练习：5/10/20/50/100以内加减练习

流量主广告位：格子、激励广告

管理端：广告设置、流量主

主要涉及益智类早教小程序流量主变现领域

1、流量主广告配置2、广告收益3、早教相关趣味练习4、更多早教益智趣味练习将陆续迭代更新

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

企业需要一套适合当下消费习惯、技术能力和商业环境的数字化系统，聚合多方资源，形成企业可持续经营的自营零售平台，帮助企业真正转型“微

三云云平台模式”。A企业当时面对的现状和挑战 11、A A

企业千万级的全域会员多数是“沉睡”会员，急需一套完整的用户经营方法论去激活和持

续运营。 22

、传统门店导购吸纳会员的效率低下，进店客户离店后也就失联，传统门店会员权益不具备吸引力。 33

、A企业线上社交媒体倾向于品宣

和种草，没有真正和线下门店业务实现融合打通。品牌所有的流量都处于极度零散的状态。 44

、企业缺乏一个真正有效的，融合线上线下的，能够

经营用户和开展私域零售业务的统一平台，所以也无法获得清晰完整的核心用户画像。

总结上述问题，不难发现这是大多数传统零售企业普遍会遭遇的问题。但A A

企业有两个得天独厚的优势，一是A A企业几千家门店全部直营，可以作

为前置仓履约发货，以及提供线下服务体验场景；二是他们所经营的是美妆个护日化这类高频快消产品的多品牌综合店，商品丰富，U SKU 足够多，

而且这一定位早已占据消费者心智。