

怎样发行一只属于自己的私募基金产品

产品名称	怎样发行一只属于自己的私募基金产品
公司名称	鑫威阳辰企业管理(北京)有限公司
价格	.00/件
规格参数	业务范围:私募基金产品保壳 我们优势:快速办理 服务范围:全国范围
公司地址	北京市朝阳区建国路88号8号楼14层1703
联系电话	18401296111 18401296111

产品详情

想拥有一只属于自己的私募基金产品，成为私募基金经理？不太懂你为何这么想不开，不过这是一个简练且实用的攻略。

你有两种选择，自己成立私募，或者借壳。

1 直接自己成立一家私募基金

首先，你要注册一家自己的资产管理公司。

名字很重要。重阳投资、泽熙投资、星石投资、朱雀投资，无一不笼罩着东方特有的神秘而又凌厉的气息，这是证明你投资底蕴的基础。贝莱德、施罗德、伯克希尔哈撒韦等具有异域风情的名字也是不错的选择。

然后进行私募管理人登记。你将面对一堆资料清单，找家券商问问怎么准备就可以，券商会手把手教你，很简单。券商会不失时机地给你讲讲他们的交易托管外包配资等套餐服务，挑选一个颜值和专业性俱佳的即可。

然后开始募资。这是最难的一步：一家横空出世的私募，只能自己寻找投资者，没人给你代销的。你需要基于自己的专业实力和人品基础，发动自己的粉丝，或者客户，或者土豪朋友。坐拥上亿资产的土豪随意。

然后发行产品。你有投顾管理型和自主管理型两种选择。其实就是找通道发行或者自主发行，前者多付一个通道费，但是可以为你发行结构化产品。

这种自己成立私募的路径存在两个问题。首先是目前全国多地工商禁止注册资产管理类公司（北上广深基本很难），购买一个壳的价格并不便宜（要做法人变更，至少100万，而且现在很少有私募壳出售）；其次，管理人登记要满足中基协的多个要求，如需要三个具备基金从业资质的高管、法人需要具备基金

从业资质等，同时需要付出一定的资金成本，如出具法律意见书（2万-5万不等）等。

总之，资金量不充裕的话，需要掂量一下。

从筹划到产品发出，你大约需要耗费大约1个月时间。公司工商注册大约一周，协会备案大约20天，同时可以出具法律意见书、准备产品发行流程等。

产品终于发出来了。你成了一名真正的私募基金经理。

如果不想成立公司，或者资金不足，或者想先试试水，看看自己有没有dingjian基金经理的潜质，建议走第二条路。

2 初期借用通道，有业绩后再成立私募

通道就是已经具有有管理人资格的私募公司。简单地说，别人已经进行了管理人登记，你只需带上自己的投资能力，用别人的牌照。

这个路径有两种方式。一为入职，二为命名。

入职模式

你需要以基金经理的身份入职通道公司，这样，你和你的产品形成强关联关系。

入职后，通过通道公司发行基金产品（你是基金经理），然后募资资金，然后发行产品。

不过，这要求你必须放弃目前的工作。而且，通道公司需要给你付出工资，工资肯定是要你自己出的，别心疼。

命名模式

无需入职通道公司，通道公司发行的产品以你的名字命名。比如，“隔壁老王”发行的产品可以命名为“隔壁老王一号证券投资基金”。然后募集资金，然后发行产品。

（是的，搭配了“一号证券投资基金”，你也可以变得高大上。）

但是此关系为弱关联关系。产品合同中除了基金产品的名称外，体现不出和你的实质联系。也就是说，如果有一天你成立了自己的私募基金，券商或许不认可你的名号，找券商帮你发产品依然困难。

这个路径更快捷一些，如果募资顺利的话，产品备案只需要2-3天，大约一周即可完成。

举个例子。

“隔壁老王”打算发行一款产品，但是自己成立资管公司目前存在限制，同时成本较大。则可以通过某人与券商有合作的私募机构，借用通道发行产品，此产品可以命名为“隔壁老王一号证券投资基金”，“隔壁老王”作为基金经理入职私募，成为基金经理，产品发行后，“隔壁老王”可以动员自己的粉丝和朋友进行基金产品份额的购买，产品募集完成后，备案，进入操作阶段。