

嘉珀莉新零售分润系统

产品名称	嘉珀莉新零售分润系统
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

产品详情

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

分销模式是目前社交电商主流的商业形态，平台提供商品供应、仓储、发货、售后等服务，通过用户线上线下的分享销售商品，用户同时还可以发展自己的分销商，并借此组建自己的分销渠道，赚取佣金。

一、等级

在嘉珀莉的经销商体系中，一共分为5个等级，分别是市场零售、团购VIP、省级总经销、全国合伙人、壹佳总裁。

二、如何加入

市场零售：0门槛加入，实则上并不能算到代理体系之中；团购VIP：一次性拿货800元，后续享受8折复购价；省级总经销：一次性拿货3900元，后续享受6.5折复购价格；全国合伙人：一次性拿货13500元，后续享受5折复购价；壹佳总裁：一次性拿货49800元，后续享受4折复购价。

三、赚钱模式

批发利润（级差奖）：在嘉珀莉的制度中，复购拿货是通过上下级的关系拿货，比如A招的代理都是从A这里拿货。

省级总经销:获得团购VIP复购产品15%的级差利润；全国合伙人：获得省级总经销复购产品15%的级差利润，获得团购VIP复购产品30%的级差利润；壹佳总裁：获得全国合伙人复购产品10%的级差利润，获得省级总经销复购产品25%的级差利润，获得团购VIP40%的级差利润。

同级招商奖励（推荐奖）：在嘉珀莉的制度中，推荐比自己等级低的代理没有推荐奖，只有级差奖励，但推荐同级代理就会有推荐奖励。

团购VIP：推荐团购VIP获得7%的利润奖励，间接获得4%的利润奖励。例如，团购VIP A推荐团购VIP B，那么团购VIP A获得团购VIP B利润的7%，团购VIP B又推荐了团购VIP C，那么团购VIP A获得团购VIP C利润的4%。团购VIP B获得团购VIP C利润的7%。

省级总经销：推荐省级总经销获得7%的利润奖励，间接获得4%的利润奖励。例如，总经销A推荐总经销B，那么总经销A获得总经销B利润的7%，总经销B又推荐了总经销C，那么总经销A获得总经销C利润的4%。总经销B获得总经销C利润的7%。

全国合伙人：推荐全国合伙人获得7%的利润奖励，间接获得4%的利润奖励。例如，全国合伙人A推荐全国合伙人B，那么全国合伙人A获得全国合伙人B利润的7%，全国合伙人B又推荐了全国合伙人C，那么全国合伙人A获得全国合伙人C利润的4%。全国合伙人B获得全国合伙人C利润的7%。

壹佳总裁：推荐壹佳总裁获得7%的利润奖励，间接获得4%的利润奖励。例如，壹佳总裁A推荐壹佳总裁B，那么壹佳总裁A获得壹佳总裁B利润的7%，壹佳总裁B又推荐了壹佳总裁C，那么壹佳总裁A获得壹佳总裁C利润的4%。壹佳总裁B获得壹佳总裁C利润的7%。

自然月业绩奖励：当各级别代理营业额达到不同梯度会有不同的奖励。4万:奖励4万的2%；6万:奖励6万的3%；10万：奖励10万的5%；20万:奖励20万的6%；30万：奖励30万的7%；40万:奖励40万的8%；50万:奖励50万的9%；100万:奖励100万的10%。

季度业绩奖励（股东分红）：达到壹佳总裁级别，并且季度总业绩达到80万以上，直推5位以上的壹佳总裁，并且属于自己所推荐的壹佳总裁团队达到30万，便可获得季度业绩奖励：自己团队下的季度业绩的3%。

年度区域扶持奖励（区域专享）：一年度招募满50位合伙人，可以优选选择一个城市作为专属区域，该区域公司每年发往该地的全部嘉珀莉产品利润的3%。并且所招募全国合伙人每增加50个，所享受区域扶持奖励就会增加一个区域，上不封顶。

并且，在当下，还有产品售卖奖励：轻龄秘语系列以后只在商城销售，一件代发，代理商享受二级分佣和商城年度销售奖励。

商城销售年度奖励如下：年团队累计销售300单奖励1000元；年团队累计销售700单奖励3000元；年团队累计销售2000单奖励8000元；年团队累计销售5000单奖励20000元；年团队累计销售10000单奖励40000元。

在做社交电商早期，他们愿意花钱花时间投资自己的大脑，学习xifen、零售、招代理、服务客户等知识，然后将这些知识用于实践，同时再分享给自己的代理，后才取得了现在的成就。

相关产品：嘉珀莉代理小程序开发，嘉珀莉代理app开发，嘉珀莉代理系统开发