

# 链动2+1商业模式逻辑玩法

产品名称	链动2+1商业模式逻辑玩法
公司名称	广东烽火信息科技股份有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区彩频路11号广东软件科学园D栋302-1室
联系电话	18102780068 18102780068

## 产品详情

商业模式包括企业的产品、服务、销售渠道、营销策略、客户关系等方面，通过合理的组合和配合，可以优化企业的资源配置和运营效率，提高企业的生产效率和盈利能力。通过独特的商业模式，企业可以建立自己的品牌形象和品牌价值，吸引更多的消费者和客户。

广东烽火科技，主要业务类型：小程序开发，系统开发，app开发，网站搭建；如有需要，私信我，或者致电我

下面分享一种持续火热的市场营销模式——2+1链动模式，这一模式是近年非常火爆的商业模式，自出现以来便引起了广大平台企业的关注，热度持续上升。其受欢迎的原因在于该模式符合市场发展趋势，能够吸引并留存用户，实现持续盈利。

### 一、链动2+1模式介绍

在平台的商城中，有一个独特的板块——链动创业版块。这里提供了199、399、499、699等不同价位的大礼包。每个大礼包都包含等值的产品，并设有相应的奖励机制。以499大礼包为例，用户只需消费一次，即可成为代理，享受无限链动的合法收益。

该模式的身份层级分为代理和老板。用户消费499元即可成为代理，当代理推荐两名其他用户也成为代理时，即可晋升为老板。

### 二、奖励机制与权益

直推奖：推荐一名代理或普通用户购买大礼包，可获得平台给予的直接推荐分佣奖励。

见点奖：代理晋升为老板后，每推荐一名代理或会员下单，即可获得团队奖励。

平级奖：当两者身份相同时，平台会额外给予上一级老板奖励。

帮扶奖：用户提现时，需冻结20%的收益。完成指定任务（如直推的两个下级均升级为代理或老板级别且总订单数达到10单）后，方可解冻全部收益。这一机制旨在防止下级脱离时留下不活跃账户，促进团队共同发展。

团队身份点位分红奖：根据不同身份等级设置升级条件或购买不同金额的大礼包以升级。例如，平台每售出一个499大礼包，将固定拿出30元进入分红池，为董事、联创、合伙人等不同级别设置不同的分红比例。

省市区招商奖励：遵循原有云平台商城和大礼包分佣逻辑，省市区代理享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣。

消费一次499，终身享受的权益

好的产品与合适的营销模式相结合才能实现成功，成功的营销不仅要吸引用户，更要留存用户，让他们产生复购、回购等粘性行为。毕竟，在任何平台中，流liang都是王道。