

# 姓氏国学与智能科技交融：大数据宝宝起名小程序开发源码？技术服务+商业思维+系统源码，微三云平台运营

产品名称	姓氏国学与智能科技交融：大数据宝宝起名小程序开发源码？技术服务+商业思维+系统源码，微三云平台运营
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

姓氏国学与智能科技交融：大数据宝宝起名小程序开发源码？技术服务+商业思维+系统源码，微三云平台运营

前文引言：

微三云云平台底层：

基于云平台底层框架开发，可与其他应用体系打通，实现数据互通，便于统一管理。

平台可将多种模式结合，激励会员不断升级权益，刺激消费。

微三云提供源码输出，且开放平台接口，客户后续可根据需求，灵活开发。

微三云微服务云平台 OS-OMS 目前主要服务的目标客户应该是“强品牌”——也就是行业腰部以上的zhiming品牌企业，订单量在千万级别。云

平台 OS-OMS 本身的能力就是支持高并发，易扩展，敏捷开发和迭代，更适合多品牌集团和业务复杂的“强品牌”使用。

刘志刚认为，“强品牌”的数字化发展趋势就是重新整体规划 IT 架构，统一企业数字化系统的底座，回收 TP、经销商和不同部门合作的外

部多个服务商的系统数据，进行集中化管理。微三云的云平台 OS

数字化操作系统所具备的业务中台底座能力，再结合丰富的前后端应用，可以帮助强品牌企业实现这些目标。

宝宝姓氏国学无形智能大数据起名小程序开发源码：

宝宝起名小程序。

提交宝宝姓氏、出生日期，程序根据五行学推荐两个基础美名，并有美名的详尽释义与综合评分。

微信支付可获取更多美名，强大的取名数据库支撑一次性支付yongjiu查看订单。

百度推广造就了一批取名公司，现在给你个机会只要几百元就可以抢占小程序起名市场，赶紧行动起来，后期会有更多功能更新。

增加：用户输入时内容检查

此版本需要重新发布小程序端

优化：数据结构

修复：姓名详情中，出现的部分拼音乱码的问题

优化：付费用户一次可查看10个姓名

1.部分界面优化，增加后台入口，无需手动添加

2.付款流程优化，价格设置为0时，小程序内不弹出付款界面。方便通过微信审核。

\* 本次更新需要重新上传小程序

banner图可后台修改 修复一些bug

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适

的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是你选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云商学院：没有完美的模式，也没有长久火爆的模式，每几个月都会变都会有新的风口，这个演进历史呢，有好几年了，最早2014年

开始是做三级分销和多级分销，非常火，后来不行了就是全球分红模式和排队模式等，后来2015年就是微商模式和全返模式兴起，2016年就是社

区团购模式，2016年中就是O2O异业联盟跨界盈利模式和线下实体店支付聚合码模式流行起来，2017年就是区/块/链商城模式和信用卡代/还模式，

然后2018年就是社交电商模式，2019年初就是九星创客模式和挂售寄售模式，然后就是补贴模式和分红榜模式，2020年初疫情原因社区团购模式

死灰复燃，年中开始就是拼团模式和三三滑落公排分红模式，现在开始就是全民拼购模式，预计过3个月又会流行有新的模式，每一种模式都曾独

领风骚一段时间，尽管有些是带灰色的模式，尽管现在回头看有些模式是不健康的，但当时都是只是争议没有明确的定义，都是一种创/新的尝试，

每一个阶段都有一批聪明人在恰当的时机抓住其中一两个风口赚到大钱并成功转型，同时积累了越来越多的忠实用户，平台越做越大，而且非常低

调不张扬，偷偷每个月赚着几百万几千万的收益！

分布式微服务架构优势：比喻，人要上楼，究竟是人动还是大厦动？

这个思考来源于我对产品经理所说的“关键履约流程环节可个性化配置”这样一个系统性能的解读。这样的理解也是颠覆大家对于软件系统

的认知。

在这里我们可以用一个比喻来描述这样的场景。

比如，一个客户想要进入一栋大厦的 8 楼，那么传统认知就是到达大厦 8 楼只有乘坐电梯和楼梯两种方式，并且通常只有这两种。原因在于

这栋大厦设计的时候，其框架底座是固定死的，8 楼只能在 8 楼，且只能通过电梯和楼梯进入。

就好比以前，品牌企业选择一套数字化系统，那很多对应的关键履约流程环节就是固定死的，这个是在系统研发的时候就固定下来，无法更

改的，牵一发而动全身。那么，结果就是一部分客户用起来顺手，也有很多客户用起来很别扭。比如所有订单必须先通过审核，才能备货；财务流

程一定是滞后的，逆向流程往往也是反人类的。

但系统厂商不会为某些客户去更改标准产品的流程，因为只要是固定的流程就不可能满足所有客户需求的。如果为 A 客户改动了流程，必然

导致 B 用户的体验下降。

微三云云平台-OMS 的设计理念则不一样，考虑到不同品牌客户的业务流程和履约环节略有不同，也依托于微三云把关键履约流程都抽象成

更细化的微服务结构，结合执行策略，就可以实现“关键履约流程环节可个性化配置”。