

一文分享CRM客户数字化管理小程序如何开发？

多情景系统开发+甄选源码系统+各行业小程序案例，微三云麦超介绍

产品名称	一文分享CRM客户数字化管理小程序如何开发？多情景系统开发+甄选源码系统+各行业小程序案例，微三云麦超介绍
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

一文分享CRM客户数字化管理小程序如何开发？

多情景系统开发+甄选源码系统+各行业小程序案例，微三云麦超介绍

前文分享：微三云商学院：没有完美的模式，也没有长久火爆的模式，每几个月都会变都会有新的风口，这个演进历史呢，有好几年了，最早 2014 年

开始是做三级分销和多级分销，非常火，后来不行了就是全球分红模式和排队模式等，后来 2015

年就是微商模式和全返模式兴起，2016 年就是社区团购模式，2016 年中就是 O2O

异业联盟跨界盈利模式和线下实体店支付聚合码模式流行起来，2017

年就是区/块/链商城模式和信用卡代/还模式，然后 2018 年就是社交电商模式，2019

年初就是九星创客模式和挂售寄售模式，然后就是补贴模式和分红榜模式，2020

年初疫情原因社区团购模式

死灰复燃，年中开始就是拼团模式和三三滑落公排分红模式，现在开始就是全民拼购模式，预计过 3

个月又会流行有新的模式，每一种模式都曾独领风骚一段时间，尽管有些是带灰色的模式，尽管现在回

头看有些模式是不健康的，但当时都是只是争议没有明确的定义，都是一种创/新的尝试，每一个阶段都

有一批聪明人在恰当的时机抓住其中一两个风口赚到大钱并成功转型，同时积累了越来越多的忠实用户

，平台越做越大，而且非常低调不张扬，偷偷每个月赚着几百万几千万的收益！

客户/合同/审批/线索全面解决企业销售团队的全流程客户服务难题，帮助企业有效盘活客户资源、量化

销售行为，合理配置资源、建立科学销售体系，提升销售业绩。标准授权H5端不支持二次开发。可自行进行二次开发。功能特性：跟进记录、放入公海、公海领取客户、联系人、转移、外勤签到等。合同关联回款，实施把控财务流程的每个一环节。支持自定义客户字段支持自定义联系人字段。按不同类型设定业绩目标轻松实现销售团队目标管控。自定义合同/回款审批流,移动端实时审核，实现业务高效流转。多渠道的整合线索资源,通过跟进转化到满意、忠诚的客户。即时定位，自定义距离查看附近客户分布，并进行线路规划。支持客户分析(地区、来源)、员工分析客户量、业绩)、排行(跟进、新客)。后台功能：新增商品功能。新增商品规格。新增商品单位。优化客户和合同word导出图片。优化合同、商机添加产品选择批发价和零售价。优化线索导入时间格式。修复审批流添加上级领导。线索详情增加创建人显示。修复出差签到H5列表显示。新增跟进记录创建人显示修复自定义表单图片不显示。优化合同、商机添加产品选择批发价和零售价。修复首页业绩目标数字大小显示。修复商机列表下拉刷新。