

达州排队免单系统开发软件

产品名称	达州排队免单系统开发软件
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

社交电商应该是新模式的试验田。社交电商之所以饱受诟病，其中一个很重要的原因在于它的商业模式依然是B2B的商业模式，只不过这里的“B”从电商时代的大“B”平台蜕变成了现在坐拥流量的小b。如果社交电商依然是B2B的商业模式，但是它却没有大型平台的生态化体系的话，这种发展模式在资本退潮、流量见顶的大背景下，势必会面临新的困境和难题。因此，社交电商应该用新的商业模式来支撑其发展。鉴于当下的社交电商平台依然以流量为主导，很多社交电商的参与者是坐拥流量的网红或者个人，所以，他们既不是严格意义上的平台，又不是严格意义上的个人，所以，对于他们的确切定位更像是一种全新的类型——小b。他们和大型的B端平台一起，共同组成了社交电商时代的产品和服务的供应主体。

一、排队免单代理系统的实现方式

1. 顾客端

顾客可以通过APP或微信小程序等渠道进入排队免单代理系统，选择需要排队的商家，并根据系统提示进行排队操作。当顾客成功排队后，系统会向顾客发送提醒，告知排队情况和优惠信息。当顾客到达商家门店时，只需在指定时间内完成核销即可享受优惠。

2. 商家端

队

后商，家系可统以会通自过动管计理算系出统商，家发的布免各单类金优额惠或活优动惠信金息额，，

设并置从排商队家规的则账，户指中定自核动销扣时除间相等应。金额。商家可以根据自己的需求自由设置优惠规则和核销时间，以实现佳的商业效果。

二、商品免单系统模式的角色有：平台---商家---消费者

众享免单全返系统开发的介绍流程：简单来讲就是平台招商家入驻，商家在共享链上设定好产品的让利金额，卖产品给消费者，消费付款到平台，同家的让利按顺序给某商店的消费者排位返利

三、商品免单系统开发模式规则：

- 1、平台招收一个代理，代理招商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码
- 2、假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元
- 3、商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池。
- 4、第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将奖励给其中1个消费者。

四、商品免单系统开发模式介绍：

- 1、门店自己设置让利的比例，拥有独立的收款二维码，消费者扫描门店二维码付款，每个门店单独按照订单金额进行排队返现，可查看商家地图。
- 2、不是平台统一排队，是按各个商家门店自己店里的消费让利金额进行排队返利。

当越来越多的玩家投身到社交电商市场当中的时候，一个全新的风口正在来临。然而，伴随着风口而来的是，人们对于社交电商的质疑。这无可厚非。一味地以流量为主导，的确让社交电商有倒退到电商，甚至微商的风险，于是，我们要给社交电商以全新的定义，才能真正让社交电商摆脱风险，真正承担起担纲电商和新零售之间桥梁的重任。