

外贸干货：出口成本核算

| | |
|------|------------------------------------|
| 产品名称 | 外贸干货：出口成本核算 |
| 公司名称 | 深圳市红三羊供应链有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E |
| 联系电话 | 0755-25108873 18807550903 |

产品详情

为了控制亏损、增加盈利，出口商在对外报价或磋商交易前，都必须对拟出口的商品进行成本核算。出口成本核算，涉及以下概念和计算问题。

1、出口成本

在出口业务中，出口成本包括出口商品总成本和出口商品成本价格两个概念。

出口商品总成本是指，出口企业为出口商品所支付的国内总成本，该项总成本包括购货成本（或生产成本）和出口前国内的一切费用及税款，但应扣除出口退税款：

出口商品总成本（退税后）=出口商品购进价格（含增值税）+定额费用-出口退税款

定额费用=出口商品购进价格×费用定额率

退税款=出口商品购进价（含增值税）÷（1+增值税率）×退税率

出口商品成本价格是指，以出口商品总成本为基础计算的单位成本价格，但不涉及任何国外费用。

2、出口收入

出口收入包括出口外汇净收入和出口本币（人民币）净收入两部分。

出口外汇净收入也叫FOB出口外汇净收入，是指出口外汇总收入扣除国外运费、保险费、佣金等非贸易性外汇支出后的外汇收入，即以FOB报价所得的外汇收入。

因此，若以CFR或CIF条件成交，对外报价中扣除国外运费及（或）保险费之后，所得收入为外汇净收入；若对外报价中含有佣金，则扣除佣金后的收入为外汇净收入。

出口人民币净收入是指，出口外汇净收入按当时的外汇汇率折算的人民币收入额。

出口人民币净收入=FOB出口外汇净收入×银行外汇买入价

3、出口盈亏计算指标

在出口业务中，判断出口企业的盈亏情况可以通过出口换汇成本、出口盈亏率、出口创汇率等指标加以衡量。

(1)出口换汇成本。出口换汇成本又称为换汇率，是指出口商品净收入1单位外汇所需的本币成本。在中国通常是指商品出口后净收入1美元所付出的人民币成本，即用多少人民币换回1美元。其计算公式表示为：

出口换汇成本=出口商品总成本（人民币）÷FOB出口外汇净收入（美元）

出口换汇成本（换汇率）是衡量出口企业出口盈亏的一个重要指标，若换汇率高于银行外汇牌价，则表示出口为亏损，即人民币亏损；若换汇率低于银行外汇牌价，则表示出口为盈利，即人民币盈利。

因此，计算换汇率对出口商具有重要意义：出口商可以比较不同商品的出口换汇成本，以便调整出口商品结构；比较同类商品出口到不同国家或地区的换汇率，以作为选择市场的依据之一；比较同类商品不同时期换汇率的变化，以利于改善经营管理，采取扭亏增盈的有效措施。

(2)出口盈亏率。出口盈亏率是指，出口盈亏额与出口商品总成本之比，一般用百分比表示。

出口盈亏率=出口盈亏额÷出口商品总成本×100%

其中，出口盈亏额是指出口人民币净收入扣除出口商品总成本之后的数额：

出口盈亏额=出口人民币净收入-出口商品总成本（退税后）

出口盈亏率是衡量出口企业盈亏程度的重要指标，出口商可据此调整经营管理方案，制定积极有效的营销策略。

(3)出口创汇率。出口创汇率，又称外汇增值率，是指成品出口后的外汇净收入与原料外汇成本之比。用公式表示为：

出口创汇率=[（成品出口外汇净收入-原料外汇成本）÷原料外汇成本]×100%

出口创汇率也是衡量出口企业盈亏状况的一个主要指标之一。

在进行外汇增值率计算时，进口原料不论使用何种贸易术语，一律折合为CIF价格计算；成品出口时，不论使用何种贸易术语成交，一律按FOB价格计算成品出口外汇净收入；若成品全部使用国产或部分使用国产的原辅料，其外汇成本按出口该原料的FOB价格计算。

例：

出口健身椅1 000只，出口价：每只17.3美元CIF纽约，CIF总价17 300美元，其中运费2 160美元，保险费112美元。进价每只人民币117元，共计人民币117 000元（含增值税13%），定额费率10%，出口退税率9%。当时银行的美元买入价为8.28元。请计算出口换汇成本和出口盈亏率。

解答：

出口商品总成本（退税后）=出口商品购进价格（含增值税）+定额费用-出口退税款

$$=117\,000 + 117\,000 \times 10\% - [117\,000 \div (1 + 13\%) \times 9\%]$$

$$=119\,381.42 \text{ (元人民币)}$$

FOB出口外汇净收入

$$=17\,300 - 2\,160 - 112 = 15\,028 \text{ (美元)}$$

出口换汇成本= [出口商品总成本（人民币）] ÷ [FOB出口外汇净收入（美元）]

$$=119\,381.42 \text{ US} \div 15\,028 = 7.944$$

出口盈亏额=出口销售人民币净收入-出口商品总成本（退税后）

$$=(15\,028 \times 8.28) - 119\,381.42$$

$$=5\,050.42 \text{ (元人民币)}$$

出口盈亏率=出口盈亏额 ÷ 出口商品总成本 × 100%

$$=5\,050.42 \div 119\,381.42 \times 100\%$$

$$=4.23\%$$

若人民币升值，银行的美元买入价为7.28元，则：

出口盈亏额

$$=(15\,028 \times 7.28) - 119\,381.42$$

$$=-9\,977.58 \text{ (元人民币)}$$

出口盈亏率

$$=-9\,977.58 \div 119\,381.42 \times 100\%$$

$$=-8.36\%$$

上例计算表明，当换汇成本低于银行的美元买入价（汇率）时，出口商品收入折算为人民币是有盈利的；当换汇成本高于银行的美元买入价（汇率）时，出口商品收入折算为人民币存在亏损。因此，核算换汇率是反映出口盈亏的一种形式。

应用到实际报价业务中，在已知出口总成本的条件下，可以利用换汇成本公式计算人民币盈亏相抵的美元报价（底价）：

$$\text{FOB底价（美元）} = \text{出口商品总成本（人民币）} \div \text{当天银行的美元买入价}$$

例如2007年1月5日中国银行美元买入价是7.794 1，则上述健身椅的FOB美元底价为：

$$\text{FOB底价} = 119.381\,4 \div 7.794\,1 = 15.32 \text{（美元/只）}$$

也就是说，该健身椅按当天汇率，对外报价最低不能低于每只15.32美元，不然企业出口后，折算为人民币就会有亏损。

又如2020年11月28日中国银行美元买入价是6.563 6，则上述健身椅的FOB美元底价为：

$$\text{FOB底价} = 119.381\,4 \div 6.563\,6 = 18.19 \text{（美元/只）}$$

健身椅前后两个FOB美元底价对比表明，对于出口成本不变的商品来讲，当人民币升值（银行美元买入价下降）时，出口的美元报价必须提高，否则出口企业将面临亏损。

而出口商品价格提高，将使该商品在国际市场的价格竞争力下降；反之，当人民币贬值（银行美元买入价上升）时，出口的美元报价可以下调，将使该商品在国际市场的价格竞争力提高。

这就证实了“本币币值上升不利于出口，本币币值下降有利于出口”。

如果说人民币有看涨的趋势，即中国银行的美元买入价可能进一步下降，考虑到企业结汇是在将来某一天，企业面临外汇风险，出口企业的报价需要做相应调整（提高报价），或者进行规避和管理业务，这是《国际金融实务》的内容，在此不展开。