

# 宜宾消费免单系统开发

产品名称	宜宾消费免单系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

无论是社交电商自身发展的需要，还是拼多多地成功案例，抑或是新零售发展的趋势，我们都需要建构以新技术为主要驱动力的发展新模式。社交电商是人们迈入新零售时代的钥匙，而后来的发展依然需要新技术才能实现真正意义上的持续发展。社交电商在新零售视角下的个变局就是新技术的应用以及由此带来的巨大发展潜力。当社交电商想要持续增长的时候，不断找到新零售之上的发展模式，才是未来的一个主要发展方向。当新零售日渐成为风口，加持新技术的社交电商或将率先款款而来。多维赋能与场景打造是关键，平台化的社交电商不长久。社交电商说到底是流量赋能的一种新方式，当互联网红利退却，流量见顶的时候，我们一味地进行单一的流量赋能无法带来持续增长。当新零售日渐成为一种发展趋势的时候，如何进行多维赋能和场景打造将会直接决定社交电商的未来到底能够走多远。

### 一、排队免单代理系统的实现方式

#### 1. 顾客端

顾客可以通过APP或微信小程序等渠道进入排队免单代理系统，选择需要排队的商家，并根据系统提示进行排队操作。当顾客成功排队后，系统会向顾客发送提醒，告知排队情况和优惠信息。当顾客到达商家门店时，只需在指定时间内完成核销即可享受优惠。

#### 2. 顾客商家端排

队

后商，家系可统以会通自过动管计理算系出统商，家发的布免各单类金优额惠或活优动惠信金息额，，

设并置从排商队家规的则账，户指中定自核动销扣时除间相等应。金额。商家可以根据自己的需求自由设置优惠规则和核销时间，以实现佳的商业效果。

## 二、商品免单系统模式的角色有：平台---商家---消费者

众享免单全返系统开发的介绍流程：简单来讲就是平台招商家入驻，商家在共享链上设定好产品的让利金额，卖产品给消费者，消费付款到平台，同家的让利按顺序给某商店的消费者排位返利

## 三、商品免单系统开发模式规则：

- 1、平台招收一个代理，代理招商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码
- 2、假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元
- 3、商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池。
- 4、第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将奖励给其中1个消费者。

## 四、商品免单系统开发模式介绍：

- 1、门店自己设置让利的比例，拥有独立的收款二维码，消费者扫描门店二维码付款，每个门店单独按照订单金额进行排队返现，可查看商家地图。
- 2、不是平台统一排队，是按各个商家门店自己店里的消费让利金额进行排队返利。

除了流量赋能之外，结合技术赋能、产品赋能、供应链赋能等多种赋能方式来持续提供增长动力，社交电商的这种发展模式才能真正变得长久。通过不断研发新技术、新产品，不断建构供应链，我们能够为社交电商的发展提供源源不断的动力，真正把社交电商带入到新零售的发展逻辑里。多维赋能仅是开始，对于场景的打造则能够让社交电商彻底告别平台化，实现真正意义上的零环节无缝对接。如果说多维赋能开启了去互联网化的驱动增长模式的话，那么，场景打造则让社交电商彻底告别了平台化的发展模式。未来的成交将不再停留在平台上完成，而是在诸多海量的场景重实现。阿里、腾讯、京东进行的场景布局正是这种趋势的直接体现。