

加盟 净水器 免费铺货装修 立净净水器

产品名称	加盟 净水器 免费铺货装修 立净净水器
公司名称	长沙立净环保科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	品牌:立净净水器
公司地址	长沙市望城区雷锋大道1389号黄金创业园C2栋5楼5-4
联系电话	0731-88386108 18008425997

产品详情

1、选择立净的六大理由

- 1)、 “ 超级芯 ” 技术，质量更具竞争力
- 2)、 全进口滤材，品质更有保证
- 3)、 无条件退换货，投资零风险
- 4)、 全方位营销支持，销售更轻松
- 5)、 免费支持足量物料，宣传更彻底

区域保护：公司为了保护经销商的利益，以区域独家经销授权作为公司的区域市场政策，公司以经销协议的方式承诺不在同一区域内发展第二经销商。同时，公司设置严厉的跨区域窜货处罚政策，保护区域经销独家经销的权利。

价格政策：针对公司系列产品，制定极具竞争力的供货价格及指导零售价格体系，保障各级经销商的利润空间。公司持续强化产品质量和形象，增强产品的终端竞争力，坚持高性价比的产品价格策略，向经销商持续提供市场的强大产品，增强经销商在区域市场的竞争力。

广告支持：公司对经销商大力度的广告投放费用支持，支持经销商启动所辖区域市场。公司为经销商提供常规广告物料的设计模板，包括电视广告片、户外广告牌设计模板、报纸广告模板，公交站台广告模板等等。

促销支持：公司统一制作多种推广促销物料，并按照一定的额度向经销商免费提供，以帮助经销商树立终端形象、开展促销活动直至全面启动当地区域市场。公司提供的常规物料的种类主要包括：产品宣传资料产品画册、单张，推广促销物料吊旗、x展架、易拉宝、促销演示台、太阳伞、促销围裙、促销气球等，售后物料（安装工具箱、安装服等）等。公司为经销商提供实效的促销活动方案，帮助经销商短期内迅速提升销量，打开市场。公司制定了专卖店形象规范以及专柜形象的标准设计。公司向经销商提供卖场及专卖店等各类终端形象的参考设计，经销商据此可获得整合终端形象带来的终端促销力。

销售激励：公司设置强有力的销售返利政策，以激励经销商全力投入市场，达成更高的销售目标。公司的销售返利政策，并及时返利兑现。

区域化运作支持：立净成功构建了一套区域市场运作思路，创新建立了一套适于净水器的渠道模式，并总结形成一套行之有效的整合传播方案。经销商在此整合的市场运作思路的指导下，结合当地市场的区域性特点，成功启动区域市场。

团队化帮扶支持：立净对重点的区域市场派出营销团队进行实地市场协助。协助方式主要以实地市场调查、人员培训、方案辅导、管理平台搭建、渠道网点布局谋划、推广促销活动策划等等。

文件化管理支持：立净构建营销运作管理体系，建立了一整套的市场运作文件。同时，也为经销商量身定制了一系列的高质量培训文件。系统化的文件将会是为经销商提供强大的支持。主要包括：产品知识培训手册、经销商培训、经销商管理培训、促销员导购流程、售后服务培训手册等等。

1、立净八大政策、一步到位

1)、区域独家代理

2)、无条件退换货

3)、足量免费物料

4)、全方位营销支持

5)、免费提供培训

6)、广告宣传支持

7)、终端促销支持

8)、工程团购支持