

邵阳消费排队免单系统开发

产品名称	邵阳消费排队免单系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

传统企业向“互联网+”转型的种模式是传统线下的实体企业拿出一部分钱单独组建一个队伍，单独招聘一个团队来做一个单独的互联网企业。原来传统企业里面，习惯的势力包括思想观念，想转型互联网上，风险很大。当然拿出一部分资本，组建一个单独的团队，反而风险非常小。在这个方面，对于传统企业考验大的是如何选项目，选项目对于企业来说是一个高风险的过程。传统企业向“互联网+”转型的第二种模式是将传统企业原来的有效优势资源和互联网进行有效的对接。传统企业向“互联网+”转型的第三种模式是用互联网的方式进行客户开发。

一、排队免单代理系统的实现方式

1.顾客端

顾客可以通过APP或微信小程序等渠道进入排队免单代理系统，选择需要排队的商家，并根据系统提示进行排队操作。当顾客成功排队后，系统会向顾客发送提醒，告知排队情况和优惠信息。当顾客到达商家门店时，只需在指定时间内完成核销即可享受优惠。

2.商家成功端排

队

后商，家系可统以会通自过动管计理算系出统商，家发的布免各单类金优额惠或活优动惠信金息额，，设置从排商队家规的则账，户指中定自核动销扣时除间相等应。金额。商家可以根据自己的需求自由设置优惠规则和核销时间，以实现佳的商业效果。

二、商品免单系统模式的角色有：平台---商家---消费者

众享免单全返系统开发的介绍流程：简单来讲就是平台招商家入驻，商家在共享链上设定好产品的让利金额，卖产品给消费者，消费付款到平台，同家的让利按顺序给某商店的消费者排位返利

三、商品免单系统开发模式规则：

- 1、平台招收一个代理，代理招商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码
- 2、假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元
- 3、商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池。
- 4、第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将奖励给其中1个消费者。

四、商品免单系统开发模式介绍：

- 1、门店自己设置让利的比例，拥有独立的收款二维码，消费者扫描门店二维码付款，每个门店单独按照订单金额进行排队返现，可查看商家地图。
- 2、不是平台统一排队，是按各个商家门店自己店里的消费让利金额进行排队返利。

用互联网的思维做客户。传统记账公司为客户做记账，每月收300~800元的服务费。现在有没有可能免费为用户记账服务，客户数量会迅速从50家增长到5000家，然后在从这5000家企业寻找分值服务，就是说“羊毛出在猪身上，让狗买单”，这就是互联网思维。这种分值服务在哪呢，有三种可能的方向：做投资，风险很大；第二做FA，就是做这个企业的融资顾问；第三种就是做加速器。实际上这就涉及到了社群营销的概念，可以在这50家的负责人组建一个微信群，使用互联网思维拓展客户。