

衡阳排队返现小程序开发

产品名称	衡阳排队返现小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

粉丝经济的衍化版：社交电商将粉丝经济从KOL（关键意见）拓展到了无数个KOC（关键意见消费者）。相较于明星代言，我们身边的朋友、老师、亲戚、同学甚至邻居，都可能成为我们的购物推荐人。这样的推荐更具说服力，更容易让人产生信任感。私域流量的开发：相较于公域流量，私域流量具有更强的互动性和粘性。社交电商正是借助圈子、共同兴趣等产生连接，实现人与人之间的信任和话题讨论，从而让购物变得更加有趣。

一、排队免单代理系统的实现方式

1. 顾客端

顾客可以通过APP或微信小程序等渠道进入排队免单代理系统，选择需要排队的商家，并根据系统提示进行排队操作。当顾客成功排队后，系统会向顾客发送提醒，告知排队情况和优惠信息。当顾客到达商家门店时，只需在指定时间内完成核销即可享受优惠。

2. 商家端

排

商家系统会以自动过账管理计算系统商家，商家发布的免单类优惠券或活动优惠金额，，设置并置从商家规定的账，户指定自动核销扣除时除间相等应。金额。商家可以根据自己的需求自由设置优惠规则和核销时间，以实现佳的商业效果。

二、商品免单系统模式的角色有：平台---商家---消费者

众享免单全返系统开发的介绍流程：简单来讲就是平台招商家入驻，商家在共享链上设定好产品的让利金额，卖产品给消费者，消费付款到平台，同家的让利按顺序给某商店的消费者排位返利

三、商品免单系统开发模式规则：

- 1、平台招收一个代理，代理招商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码
- 2、假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元
- 3、商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池.
- 4、第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将奖励给其中1个消费者。

四、商品免单系统开发模式介绍：

- 1、门店自己设置让利的比例，拥有独立的收款二维码，消费者扫描门店二维码付款，每个门店单独按照订单金额进行排队返现，可查看商家地图。
- 2、不是平台统一排队，是按各个商家门店自己店里的消费让利金额进行排队返利。

社交电商想要做好一定要回归它的本质，把社交这一点做好很重要。很多企业在前两年微商的风口期，一年很多收益，但是这两年失去了很重要的关系——社交。现在微商很多企业朝社交电商发展，而社交电商重要的是社交属性。中国有两个巨头公司市值非常大，一个是阿里巴巴，一个是腾讯。它们一家做社交起家，另一家是做电商起家的，可见社交和电商的发展非常迅猛。而社交电商首先要重社交。现在，在团队当中、客户交流过程中，我们利用多的是微信，把客户的粘度和关系做到。