

个性定制新潮流：DIY手机壳、抱枕等商品的在线商/城系统源码开发解析？电商运营+技术服务+商城搭建，微三云系统

产品名称	个性定制新潮流：DIY手机壳、抱枕等商品的在线商/城系统源码开发解析？电商运营+技术服务+商城搭建，微三云系统
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

个性定制新潮流：DIY手机壳、抱枕等商品的在线商/城系统源码开发解析？电商运营+技术服务+商城搭建，微三云系统

导读：

微三云科技成立于2013年8月，总部位于广东东莞，，东莞独栋五层办公楼设有技术中心和电商培训中心。我们的slogon"专注电商软件研发"，

为国内主流电商平台商家提供商品管理、运营管理、数据分析相关的SaaS产品，在此基础上提供供应链竞争性货源、业务培训等增值服务，帮助

商家降低运营成本，提升经营效率。

手机壳抱枕服装水杯贴图冲洗照片来图DIY定制商城系统开发源码：一、我们是什么？首先，我们是一个商城。跟其他商城的区别在于，我们支持任意贴图类商品，比如，手机壳，抱枕，服装，水杯贴图，

比如江小白私人定制，比如冲洗照片。所见即所得二、我们如何赚钱？以手机壳为例，一件代发货的价格，大概是5-10元，以淘宝上的售卖价格来说，淘宝上的售卖价格大概是25-60元，其中的利润就是，20-50元左右，找一些微商帮您销售（微商非常喜欢这种定制类的），给一半的佣金，每件大概的利润就是10-25，当然，这个利润，要具体看您的售价，还有就是搞活动送出去的钱。现在是毕业季，服装定制，等等各种定制都是旺季，欢迎您咨询购买我们为您提供的营销工具有哪些？首先，所有营销工具的终目的是引流。除了比较常见的代理模式，三级分销，我们还为您提供集卡功能（类似小时候吃方便面，收集卡片），大转盘功能，后期，我们还会根据市面上，好的，被大家接受的玩儿，来添加更多的营销工具，让引流，更简单，让您无需购买其他引流模块，一个小程序，全部解决。三、后台功能基础设置：首页设置、分享设置、贴图设置、尺寸对照、邀请海报、系统图片、物流设置、公众号设置订单管理：订单管理、退款管理分类管理：分类管理活动管理：奖励设置、大转盘、集卡、领奖记录优惠券：优惠券管理分销设置：分销设置、取现设置、取现管理商品管理：商品管理模板管理：模板分类、模板管理商户管理：商户管理、商户提现用户管理：用户列表、代理列表四、更新日志1.添加新的定制流程，主要是针对手机壳，可以在定制界面更换模板（手机型号）2.自动识别手机型号1.完善了后台代理，添加和移出功能2.修复了，小程序首页滑动卡顿的bug1.优化了优惠券后台操作。用于兑换的优惠券，删除优惠券以后，也会删除相应的兑换码2.不需要重新上传小程序1.删除商品后，删除商品使用的规格属性2.下架商品后，仍会显示的问题3、前台购买商品时“确认订单”页面，当收货信息 2行内容时有溢出1.修复，上个版本，因为适应微信新政策，产生的bug2.增加，定制过程中，操作定制元素，定制区域会虚线提示1.增加了优惠券兑换码功能，使得本模块，更方便的跟其他营销模块配合使用2.优化了确认订单显示新功能，需要更新小程序端1.统一配色方案，主要是为了后台一键换皮功能做准备2.优化了，首页产品单列展示效果3.优化了，下级会员展示1.算是大改，所以挺长时间没更新，把后台改成了独立后台，为后面添加首页diy功能做准备2.修复和完善了一些用户体验不好的地方1.完善了，范例在不同机型适配的问题2.完善了，定制过程中，放大整个界面，再平移元素体验不好的问题1.优化了物流配置2.增加了取现强制关注公众号功能

想要完整了解这一玩法模式和搭建系统平台的可以联系微三云麦超。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是你选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

期项目需求需要明确到什么程度才能更好地与软件公司沟通？——
客户把握业务发展需求，我们持续性完善细节需求。

我们知道一开始就能列出所有软件开发的详细需求是很困难的，而且也是要冒高风险的。这也是为什么我们在帮助客户挖掘出业务发展需

求和明确了大致的业务功能模块作用后，采取先进的敏捷开发方法持续性完善细节需求。但是如果一开始给我们的是错误的业务需求和关注问题（由

于很多客户项目的需求负责人不一定是软件产品的最终使用人和不一定是负责市场运作的决策人），我们也只能交付错误的软件版本。

所以客户zuihao能够把握业务发展思路，描述你们所遇到的问题和业务特点，让我们专业的管理信息化咨询顾问和需求分析师协助来提出需

求的信息化解决方案。如何测试项目是否靠谱是否值得做