

# 金诃藏药系统模式案例

产品名称	金诃藏药系统模式案例
公司名称	广州金诺互联软件定制开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉山新路街24号1栋七单元201房
联系电话	18928905212 18928905212

## 产品详情

系统的发货模式有两种，上级发货模式和公司统一代发模式。上级发货模式：在上级发货模式下，下级提交的订单由上级自己处理，上级有货的情况下由上级自己发货，若上级缺货，可以选择向上提交调货（需开启调货功能，且符合代理在该级别的起订量设置）。例如：拿货关系为A-B-C.代理C在系统中下单后，由B处理C的订单，B如果有货则直接发货给C，若没有货可以向上提交调货给A。A也是同样的处理方法有货的自己发货，没货的继续向上提交给公司平台代发。公司统一代发模式：在该模式下面，无管哪个级别的代理提交订单，都是直接由公司平台处理发货。公司后台发货后，相应的差价会返还至各上级代理的账户余额当中。该模式下代理不需要做任何囤货，可以结合预存款或云仓使用。例如：拿货关系为A-B-C.，代理C在系统中下单提货后，由公司后台直接发货，发货后，A和B获得对应的差价返佣。温馨提示：非平台方！文章资料转载于互联网，仅作为系统开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系。如需定制系统请详询，咨询平台代理和玩家勿扰！金诃藏药将用户身份分为两种：会员及代理，奖励制度包含零售利润、推荐奖、小部门见单奖、复购奖、管理奖、全球CEO奖等六项收入。会员：680元/套/2瓶，会员复购8折，544元/套。代理级别：零售商：2000元批发商：5000元总代：1万合伙人：2万联创：4万零售利润50%，所有代理商复购5折。推荐奖50%-30%，代理首推50%，2单回本，回本后推荐30%+见单奖。小部门见单奖12%-4%。联创：直推4万，12%=8(1).6/套；合伙人：直推4万，12%=81.6/套；总代：直推2万，8%=54.4/套；批发商：直推1万，6%=40.8/套；零售商：直推4000，4%=27.2/套。代理直推2个部门以上，可获得小部门所有业绩总提成。复购奖励30%（12%-4%）会员复购8折，30%价差=204+（340\*30%）=102代理直推的代理复购奖：340\*30%=102元/套直推的小部门代理复购奖：30%+12%见单奖管道收入：团队1000人每人每月复购1套40.8=4.08万\*3管理奖：拿大小部门见单奖的5%联创直推8万，拿7代合伙人直推4万，拿6代总代直推2万，拿5代批发商直推1万，拿3代零售商直推4000，拿1代全球CEO分红：一星（小部门业绩100万）全球业绩1.5%分红；二星（小部门业绩500万）全球业绩1.2%分红；三星（小部门业绩2000万）全球业绩1%分红；四星（小部门业绩5000万）全球业绩0.8%分红；五星（小部门业绩1个亿）全球业绩0.5%分红；50%均分+50%加权，当周达成，次周生效，周结周发。一皇（小部门业绩2亿）有两个部门完成4星CEO，享受全球业绩0.3%分红；二皇（小部门业绩4亿）有两个部门完成5星CEO，享受全球业绩0.2%分红；三皇（小部门业绩8亿）有两个部门完成一皇，享受全球业绩0.1%分红；联创享受CEO荣衔，小部门达标按1.2倍算。收益备注：CEO周结算，其他收益算；70%现金+30%换购积分；零售价差100%发放现金；提现手续费5%。