

2024年7月第26届中国建博会|广州卫浴洁具展博会

产品名称	2024年7月第26届中国建博会 广州卫浴洁具展博会
公司名称	中国建博会(上海 广州 深圳)
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东 广州市 广东广州市海珠区新港东路980号
联系电话	13826203033 13826203033

产品详情

2024年7月第26届中国建博会|广州卫浴洁具展博会,琶洲广州建材博览会7月8-11日继续在广州琶洲举办,展会招展热烈进行中,在展会中,我们还有机会可以接触到平时见不到的公司高层或者是决策人,展位上展示空间设计的合理布局为客户体验的流畅性提供便利,宽敞的会客区域、独特的展示区域都能为客户添加“好感”,对企业而言,利用其他方式加强与老客户联系、广泛接触老客户需要花费很多时间和人力,但在展览会上企业可以轻而易举地做到,七月建材展览会广州琶洲-展位火爆预&定中,欢迎参展咨询洽谈。

第二十六届中国(广州)国际建筑装饰博览会

2024中国建博会(广州)

展览日期:2024年7月8-11日(2024广州建博会)展览地点:广州琶洲·中国进出口商品交易会展馆(guangjiaohui展馆)、保利世贸博览馆主办单位:中国对外贸易中心(集团)、中国建筑装饰协会承办单位:中国对外贸易广州展览有限公司展会规模:展出面积:超400,000平方米;参展商数:超2,000家;参观人数:超过200,000人;100场行业活动展会简介

2024中国建博会(广州)7月8-11日继续在广州琶洲·中国进出口商品交易会展馆(guangjiaohui展馆)、保利世贸博览馆举办,展出面积超400,000平方米,展会规模继续雄居全球同类展会之首。

中国建博会(广州)每年一届,固定在每年7月8日开幕,这一天已经历史性、市场化地发展成为中国大家居建装行业的“大年初一”。每年的这一天,五湖四海的经销商、设计师、房地产商、建筑装饰施工单位、行业媒体等齐聚广州,挖掘商机,共谋发展。

“云展”平台-建博会小程序 中国建博会(广州)一直以来积极拥抱会展业线上线下融合发展的新趋势,并创新探索双线办展新模式,不断突破服务边界,以官&方小程序为载体,携手九正建材网打造“云展”平台;目前中国建博会(广州)“云展”平台服务企业已超过4530家,访问量已突破3000万人次;中国建博会(广州)坚持以“赋能·云展”增值服务行动计划为有效抓手,持续打造数字化家居产业服务平台。展品范围 2024中国建博会(广州)本届展会设置“定制、系统、智能、设计、材艺”五大主题展区及一个卫浴博览会的布局。一、智能:智能家居、智能锁、家居五金、整体厨房、集成定制、晾衣

系统等;二、定制：定制家居、定制家居+软装、木门、集成定制+快装、定制卫浴、定制家居材料及配件、机械等;三、系统：系统门窗、铝合金门窗、入户门、门窗配件、快装墙板等;四、设计：高&端定制与整装、整木家装、墅装定制、高&端墙体涂料等;五、材艺主题展区：汇聚大家居建装行业供应链新要素，可一站式满足采购、研发、设计、战略规划的大家居建装行业供应链需求。2024年7月第26届中国建博会六、A区6.1-8.1馆：2024广州国际卫浴博览会上届展会概况：2023年第25届中国建博会（广州），以及由中国对外贸易广州展览有限公司、红星美凯龙家居集团股份有限公司主办的首届广州卫博会，于7月11日圆满落下帷幕。本届展会形成“定制、系统、智能、设计、材艺”五大主题展区及一个卫浴博览会的全新布局，展览面积40万平方米，吸引了来自全国25个省（市、自治区）的近2000家企业参展，展会期间举办各类高&端会议论&坛活动近100场，重点打造5个设计特展及近30场设计会议论&坛，到会有商业价值的高质量专业观众达255078人，继续稳居大家居建装行业全球第*展，对提振行业信心、扩大家居消费具有十分重要的意义。

展位费用：

标准展位 RMB 1500元/平方米

空地 RMB 1300-1500元/平方米（详情请咨询）

1、标准展位：每个规格为3米×3米；

基本配置包括：一条中英文楣板，三面围板及一面招牌板；
一张铝合金方桌、四张折椅、一张铝合金咨询桌、一个纸屑篓及展位地毯；
四支射灯，220V单相插座一个（500W以下非照明用电，每个参展单位配置一个）。

2、空地：36平方米起租；不提供任何配置；空地价格已含施工管理费。

随着地产进入存量房时代，阳台整装将迎来爆发机遇期。为顺应市场形势，中国建博会（广州）将于2024年在guangjiaohui展馆A区1.2馆推出大定制|阳台生态馆，携手阳台行业上下游生态链企业，联动设计大咖策展，打造以“慢生活·静时光”为主题的阳台空间十二场景，展现阳台定制家居新业态的无限可能。建博会主要服务于建筑装饰行业，每年一届，固定在每年7月8日开幕，参加展览会能结识的潜在客户的机率比平日高上几层，据调查，对于参加展览公司的产品和服务来说，展览会上49%的访问者正计划购买那些产品和服务，与此同时，这49%的访问者中有35%为高层次访问者，展览调查公司的研究显示，以一家展商摊位上的平均访问量为基数，只有12%的人在展前12个月内接到该公司销售人员的电话；88%为新的潜在客户，而且展销会还为参展带来高层次的访问者，公司要接触到合格的客户，参加展会是至有效的方式，调查显示利用展会接触客户的平均成本仅为其他方式接触客户成本的40%，建博会为相关企业提供一个集品牌展示、信息交流和贸易机会于一体的高&端商贸平台。2024中国建博会(广州)组委会各项工作现已全面展开,展位预订持续进行中!