

零元购模式助力商家引流、推广与招商：一种全新的商业模式

产品名称	零元购模式助力商家引流、推广与招商：一种全新的商业模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

近几年，经济下行，电商增长乏力，大环境之下，消费者日益趋向消费降级，理性消费，任何一个平台都在思考如何吸引用户？如何在存量竞争中依靠模式脱颖而出？【零元购】模式提供了新的消费指引，用户通过0元下单平台自由组合的套餐产品后，可低价转卖，赚取邀新奖励。

一、让我们通过一个具体例子来说明这个模式的玩法：

- 1、设置一个套餐或者大礼包，比如年货大礼包，包含了酒水、茶叶、咖啡、食品等10款商品
- 2、用户任选5款，礼包售价为3000元；单个商品售价统一为599元，产品成本为150元
- 3、用户下单获得5件商品+5个推广码

一个盈利案例描述了A套餐的商业模式以及盈利情况，以下是详细的计算（如图）：

二、零元购商业模式的具体玩法如下：

1. 代理商：

- 个人消费：成为代理商需要首次个人消费499元。此后，每月的复购产品价格为399元。

- 推荐奖励：直接推荐一个新的代理商，可以获得100元的差价奖励。

- 免费领取商品：每月直推满3人，即可免费领取一套商品。

- 推荐越多，收益越多：通过不断推荐新代理商，可以获得更多的推荐奖励和免费商品。

2. 批发商：

- 个人消费：成为批发商需要首次个人消费满499元，并且需要成功推荐2个代理商。

- 复购产品：批发商每月的复购产品价格为199元。

- 推荐奖励：直接推荐一个新的代理商，可以获得300元的差价奖励。

- 团队推荐奖励：享受代理商的每月直推满3个免费领取商品的福利，而且还可以获得伞下其他代理商推荐的新代理的200元差价奖励。

3. 一次性购买大礼包：

- 一次性购买10000元产品大礼包，可以升级成为代理商。

- 解锁批发专区：升级后可以获得批发专区的福利。

- 批发进货区：购买5套产品即可获赠5套产品，这些产品可以选择转为零元支付码，送给朋友或家人。

- 亲友返利：亲人和朋友在平台购物时，还能获得返利。

三、零元购模式在多种场景中的应用优势：

1、jieshui策略：对于商家而言，税务和支付问题是一大挑战。零元购模式通过线下交易的方式，有效规避了税务和支付问题，使商家税务负担降低了30%以上。

2、爆款推广利器：零元购作为一种创新营销手段，通过提供免费体验的机会，吸引消费者关注和尝试产品，从而增强购买意愿。

3、招商批发新模式：传统批发商面临囤货和资金风险，而零元购模式无需囤货，仅通过推广码的销售即可获得收益，有效降低批发商的风险。

4、送名额模式的创新应用：商家可以通过零元购模式送出免费名额或资格，增加消费者参与感和粘性，如健身房通过零元购模式吸引潜在会员并增强客户粘性。