

外贸干货：外贸代理公司买断出口是怎么计算利润的？

产品名称	外贸干货：外贸代理公司买断出口是怎么计算利润的？
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

在代理出口的几种结算方式当中，使用最多的是买断出口这种模式。这种模式，常见于生产企业找到外贸代理公司买断出口。

举个例子，生产型企业把货卖给代理公司，然后代理公司再把这批货物卖给国外客户。这个时候，代理公司按照比现有正常汇率高的汇率来结算，然后把出口的退税也折算到货款里面，一次性买断，给到厂家。

这个时候，生产企业只要按照代理的要求，开具相应货物金额的增值税发票就可以了，同时按时交货，并保证货物质量。其实就是厂家的货被代理公司一次性买断，有点像内销的形式。其中，这票的退税，厂家就不拿了，这部分的退税收入是归代理公司所得。当然，这不是说代理公司就把企业的退税收入给掠夺了，他在买断的时候，会把退税收入也折算到货款里面，一并支付给生产企业。所以实际算下来，代理公司其实并没有得到代理出口的这部分产品退税收入，他只是从中获取了代理费。

那么，在买断出口这种结算方式的情况下，代理出口公司的支出、收入以及利润是怎么计算的呢？

一、代理出口公司的支出

我们先来分析一下，代理公司的支出都有哪些？首先是出口代理应该付给工厂的货款，其次还有各种其他的费用，包括银行手续费、商检费、杂费等等。出口代理付给工厂的货款，实际上就是买断的协定价格*出口金额。里面的出口金额一般是按照FOB离岸价来折算的。如果你是CIF到岸价，还要把其中的海运费和保险费扣除掉。

代理公司是以货款的方式来买断这批货。所付的货款给到厂家之后，厂家开具相应金额的增值税专用发票给到代理公司，出口代理公司再拿着这个增值税发票进行后续的退税等工作。那么出口代理付应付给厂家的货款和厂家开具的增值税发票金额，这两个的数额其实是相等的。

二、代理出口公司的收入

接下来，我们来看一下代理公司的收入。对于代理公司来说，他的收入实际上是等于结汇收入，再加上退税这部分的收入。举个例子：代理公司出口了1万美金的货物，结汇收入是等于出口销售额*现有汇率；同时，出口这批货，国家还会补贴一部分的退税收入。代理公司一般是贸易型的外贸公司，退税收入的计算是按照贸易型的出口企业退税方式来计算的。

三、代理出口公司的利润

最后，来看一下代理公司的利润在哪里？代理公司的主要利润是来自于出口代理费。在计算利润的时候，可能有一个临界汇率的值。

首先这里，我们先不考虑代理出口过程中的各种费用，像银行手续费、商检费等。代理公司的利润的计算公式是：利润=收入-支出。那么，当收入和支出是相等的时候，代理公司收支平衡，利润为0；当收入大于支出的时候，代理公司利润为正数的同时，还可以获取一部分的代理费，这时候是有利可图的；相反，如果收入是小于支出的话，很显然代理公司做的这票生意是亏本的。