

有可以做京东店铺代运营的公司吗？

产品名称	有可以做京东店铺代运营的公司吗？
公司名称	北京鱼爪网络科技有限公司
价格	2000.00/件
规格参数	品牌:鱼爪集团 类型:一对一服务 服务:线上/线下服务
公司地址	北京市大兴区金星西路6号院1号楼11层1105（注册地址）
联系电话	15008412814 15008412814

产品详情

有可以做京东店铺代运营的公司吗？

市场上那么多代运营，谁也不知道靠不靠谱，还是多对比，从主动联系的代运营中谨慎挑选；京东和其他平台的玩法不同，需要专业的机构帮助运营。

所谓京东代运营，指京东商家将店铺的事务交给第三方运营商，包括产品的主页设计、文案策划、推广引流、活动营销等，对方通过从事多年电商的经验，帮助店铺更好地发展，而商家配合代运营的工作，做好产品的包装与发货。

京东代运营的合作模式分为四种：FBP、LBP、SOP、SOPL，你的打算是？

FBP模式

也就是全托管型代运营，类似于京东采购模式（代销）。商家负责产品信息的编辑、货物及时的补充，同时，从后台能看到订单信息；而代运营公司负责其它环节，包括京东的仓储、配送、开具商品发票等。

LBP模式

属于半托管式，商家拥有独立操作的后台，可自行上传产品、定价，无需入京东库存，而京东代运营负责客服和配送，也可开发票。

SOP模式

类似于淘宝商城模式，订单产生发货时，商家承担所有服务，包括京东仓储、京东配送、买家自提、京东货到付款、第三方货到付款。

SOPL模式

类似于LBP模式，不过由商家为消费者开具发票。

一定要想清楚、弄明白，遇到靠谱的代运营，如丽人丽妆、山东利赢网络、古星电子商务、若羽臣，站在客户利益的角度为你细心讲解；一旦遇到不靠谱的代运营，只想着怎么捞钱，越多越好。

别人说的再多，都不如自己查查，zuihao学习一下分辨代运营的方法，对你没有坏处：

1.你认为代运营靠谱的条件是什么：规模大？员工多？NO，这就肤浅了；有的公司从外表上看富丽堂皇，员工人数也挺多，但团队结构并不合理，销售人员达60%及以上，动动嘴是他们的特长，实操上的运营人员都不够，你将店铺交给这样的公司是怎么想的？确定他们有精力运营？

2.对方吹的再牛，也不如直接拿出产品规划，针对商家店铺的情况和产品的特点制定运营计划才比较可信；必须小心那种说什么交了钱才给出规划的公司。负责人的态度与专业度也可反映一家公司的情况，专业问题一个答不出，态度敷衍了事，这种不OK。

3.代运营公司的成功案例占比如何？内容中细节、数据是否真实？对方拿出的案例经过层层筛选，他们懂得什么样的例子具有吸引力，你不知道的是失败的例子有多少，尽可能多看，同时翻找与自己产品类目相似的案例，了解公司在此领域的精通度。

4.只要有客户上门就合作，目光短浅。即使有实力的公司也被这种思想祸害了，店铺的效果由多种因素决定，公司不靠谱+商家不靠谱=不靠谱。但靠谱的代运营相反，客户必须符合公司的标准，考察产品、实力、品牌，了解商家资金情况与发展规划，奔着合作共赢的目标出发，慢慢打造口碑。

好了就说这么多。总之，找代运营没有那么容易，想要不掉进坑里，就积累经验。