

# 如何通过服务商模式打造独特的企业文化和价值观？APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

|      |  |
|------|--|
| 产品名称 | 如何通过服务商模式打造独特的企业文化和价值观？APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团     |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司                                  |
| 价格   | .00/件  |
| 规格参数 | 商业模式组合:软件开发定制<br>公众号小程序h5app:源码系统<br>东莞软件公司:卖货系统 |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室                           |
| 联系电话 | 13728755927 13728755927                          |

## 产品详情

私信丹丹，200多种商业模式等你解锁：#链动2+1 #消费积分增值 #共享门店 #共享股东 #泰山众筹 #广告电商 #超级app #供应链 #区块链 #DAPP #联盟链 #分享购 #共享购 #循环购 #元宇宙NFT数字藏品 #盲盒 #消费增值模式...

做软件，找丹丹DANCE5927，靠谱！微三云集团：专注软件开发10年+ 运营团队200+ 合作客户30万+。

以下是正文：

只用两个月，做了十万付费会员。浙江张总的项目用了一套简单又神奇的模式。这套模式张总起名叫做服务商模式。整个平台自有一个身份，叫做服务商，只有一个奖金，叫做服务补贴。

在张总的平台购买五百九十八的产品以后，只需要将产品以及使用体验分享给两个朋友。这两个朋友归属自己的服务商服务，服务补贴也是自己上级服务商来赚取。

当用户成功分享两个朋友以后，就可以升级为服务商，也可以为自己下面的用户进行服务来赚取服务补贴。

举例说明，a分享b1和b2，此时没有服务商资格，所以b1、b2是A上级服务商来服务的，a又分享分享b3，a就可以获得服务补贴了。而且最关键的是b3在进行分享，c1、c2的时候，因为b3没有服务商资格，所以c1、c2是归属A来服务的。

同样的，c1、c2在进行分享的时候，还是A来进行服务的，a就可以自动地获得越来越多的用户来服务赚取服务补贴。这就是张总两个月做了十万会员的模式，在这个基础上还可以设计组合其他更多模式玩法。如果感兴趣可以私信我。

这个服务商模式确实是一个简单而有效的策略，它利用人际关系网络来迅速推广产品或服务。通过让现有用户推荐新用户，可以实现快速增长，同时还能确保用户的参与度和粘性。

这个模式中有几个关键点：

**低门槛购买产品：**用户只需购买价值598元的产品，就可以开始参与这个模式，降低了参与难度。

**分享与升级机制：**用户通过分享产品和使用体验给两个朋友，可以升级为服务商。这种机制鼓励用户积极分享，同时也为他们提供了赚取额外收入的机会。

**服务补贴的传递性：**当一个用户成功分享两个朋友后，他们的下级用户的分享行为也会为他们带来服务补贴。这种传递性使得用户能够持续获得收益，进一步激励他们参与和分享。

**无限裂变潜力：**由于每个用户都可以不断分享并吸引新用户，这个模式具有无限的裂变潜力。这也是为什么张总能够在短短两个月内吸引十万会员的原因。

当然，这个模式也可以与其他策略结合使用，以进一步增加吸引力和参与度。例如，可以引入额外的奖励机制、优惠活动或增值服务，以吸引更多用户参与并提升他们的满意度和忠诚度。

总的来说，这个服务商模式利用人际关系网络的力量实现了快速增长，并通过简单的规则和机制确保了用户的参与度和粘性。它为张总的项目带来了巨大的成功，并且具有广泛的应用潜力。

---

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

如何通过服务商模式打造独特的企业文化和价值观？APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团