

拼多多无货源店群，手把手教你做店，看我新店月入4万如何做起来！

产品名称	拼多多无货源店群，手把手教你做店，看我新店月入4万如何做起来！
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

拼快7年了，从一开端的新手到现在月入4万的收入，现已很满足了！接下来跟朋友们谈谈这个渠道

拼多多

首要，咱们需求有一个拼多多，那就要你自己用电脑进入拼多多官网，挑选零元入驻，用身份证就能够注册了，在这里要向咱们说一下，尽量用电脑注册，用手机注册的话审核经过是比较慢的。

02

拼多多

店肆经往后，咱们就要上架产品，假如咱们没有货源怎么办呢？

这个也不用担心，因为在拼多多开店是不需求有货源，拼多多有一种差价形式，不需求自己囤货发物流，能够在其他购物渠道上收集要卖的产品，放到自己的拼多多店肆，有买家下单后，直接从上家拍下就能够了。

等买家承认收货之后就能够获得赢利差价了，这种形式简略易操作，好好做单店单月收益两千元到七八千元左右仍是能够的。做的好上万。

货源的话1688，或者对接淘宝客，哈哈！这样合适懒人.....

说的简略一点，拼多多是在用淘宝上充分竞赛的产品在拼多多上卖，是在靠信息的不对称性挣钱，想要网上挣钱，更重要的在发现，发现需求，发现痛点，发现信息不对称，期望你也能在电商激流中赚上一笔。

03

新手怎么做起来？

这个渠道跟其他购物渠道的差异，便是各方面完善的没有其他渠道好。

这也是咱们趋之若鹜去开店找空子的原因，并且竞赛也很大，一开端都是shuadan冲销量，这个的确很管用，并且回本也很快，新手的话了解半个月就能操作！现在这渠道仍是盈利期，也能挣钱！

04

我是如何做月入四万的？

起来我之前做某宝的时分也没有想过做拼多多，在运营某宝期间，从红心到皇冠，这一路走得实属不易，奈何后来沦落到一天只有十来单，也便是16年末吧那个时分，仿佛看到头了。

一次快递员过来库房收件的时分和我唠嗑起来，问我有没有听过拼多多，说他有个客户每天上百单的包裹让我去测验一下，也是带着碰运气的心态我注册了账号，但我运营起来仍是很仔细的。

现在的话我的每天常规销量是100多单，店肆总订单数已达10W+，每月收入4万左右，当然在dingji商家中我这个业绩缺乏为谈，但对于我个人付出的尽力也还算小有成果，所以给咱们共享一下我的运营思路吧

~

选品：首要因为我个人在某宝运营的是母婴类目，所以在挑选店肆类目上我仍是挑选了自己的老本行，主要是运营3-10岁的童装。假如你们没有了解的类目，能够参照我下面说的方法：

一、利用第三方的软件分析；

二、比照某宝同行的一个热销产品；

三、走访服装市场了解哪个样式供货量大；

四、挑选赢利款敲定厂家。

注意：要留有至少10元的赢利，以便预留搞活动的让利空间和推行成本的损耗空间。且想到保质保量一定要保证产品是一手货源。

今日就给咱们共享到这来假如你是拼多多卖家，能够联络我一起学习、交流、探讨；