

从0到1打造海外全渠道矩阵：TK群/控项目的实战手册？技术服务+海外赚米项目+电商运营，微三云系统搭建

产品名称	从0到1打造海外全渠道矩阵：TK群/控项目的实战手册？技术服务+海外赚米项目+电商运营，微三云系统搭建
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

从0到1打造海外全渠道矩阵：TK群/控项目的实战手册？技术服务+海外赚米项目+电商运营，微三云系统搭建

前文引言：

微三云——30W 商家共同的选择，选择源于xinlai

软件商业模式设计，电商创业 软件商业模式设计，电商创业 app 设计

微客户为中心：坚持以客户成功为中心的企业价值观 坚持以客户成功为中心的企业价值观

产品思维 产品思维: 保持以产品思维定义工作，以产品体验为核心

自我要求 自我要求: 保持自动驱动与 保持自动驱动与高效的执行力 高效的执行力

微三云实际注册和经营移动电商平台开发已满 三云实际注册和经营移动电商平台开发已满 6 年，实际从事互联网平台技术开发运营超过 10 年。

有朋友 有朋友 可能不知道我们公司实际经营移动电商满 6 年是什么概念，中国全国的注册企业 80% 都没能熬过 5 年的生命周期，而软件行业的 年的生命周期，而软件行业的

淘汰率更大，淘汰率更大，90% 的软件企业都在 5 年内被淘汰出这个行业，但是我们走过了 6

年，今年是第七年，无疑是剩下来的佼佼者。要知道，我们公司核
年，今年是第七年，无疑是剩下来的佼佼者。要知道，我们公司核

心是做移动电商营销平台开发，在这个领域，大家知道第一代的移动电商分销系统是什么时候有吗？没
错，就是心是做移动电商营销平台开发，在这个领域，大家知道第一代的移动电商分销系统是什么时候
有吗？没错，就是 2014 年的微信公众号分销商城。

TK群/控项目，海外全渠道平台矩阵运营系统，海外营销拓客黑科技系统

海外全渠道平台矩阵运营系统，tk群/控+N！技术重大突破，服务器+手机主板+海外环境搭建+群/控：
包含软件+设备

做出口外贸产品代/理，外贸企业，主打外贸的加工厂，海外赚米项目群体的福音！

包含，tiktok，Facebook，Instagram，WhatsApp，YouTube，telegram，推特等，全渠道自动化矩阵营销引
流获客功能，想要了解更多功能，每月大量自动询盘，懂得来！超大风口，欢迎咨询！

玩 TikTok 账号的人，无非就三个目的：做内容赚返佣，做视频卖产品，加粉丝做私域。

大家想要云控这个产品，其实想要解决的就是效率问题。市场上的 TikTok 群/控云控黑

科技产品很多，但 99%是韭菜收割机。

TikTok
的百万、千万播/放/量视频很多，但无论视频多么火爆，云控功能多厉害，跟卖产品都没有直接关系。

假如你头脑一热，在没有跑通一个项目的前提下就入手设备，云控就是一堆破铜烂铁。工欲善其事必先
利其器，先搞懂什么是群/控云控吧。

第一部分：什么是 TikTok 群/控

TikTok 群/控，或者叫做云控，实际上就是kongzhi一大堆的 TikTok
账号做任务，底层逻辑就是多账号运营，也叫做矩阵。随之延伸出如蒲公英式、放射式、向心式、AB 矩
阵等玩法，归根结底还是通过运营多个账号进行赛马淘汰，不断起号、feng号、起号、feng号，最终以量
取胜。

1.1 TikTok 群/控可以做什么事

自动注册账号

自动关注

自动点赞、评论

自动发布视频、去重和发布文案

自动发送私信

设置每天每个账号发布视频的数量、时段和频率

1.2 为什么很多人喜欢什么做 TikTok 群/控

客观来说，做 TikTok

群/控，即做矩阵的优势还是很多的，最直接的就是提/高快速试错和迭代的效率。很多玩家跑通 0 到 1 的变现模式后，就会想着通过做矩阵来放大收益。

第二部分：群/控作用

2.1 市场调研

TikTok 群/控矩阵可以对产品进行快速测试，如果你一开始不知道卖什么，或者什么东西受欢迎，就通过发布视频来进行市场调研，包括如何制作短视频素材和如何选品。

2.2 快速测试

如果我们想通过运营一个或者几个简单的 TikTok 账号来判断成效，那效率是非常低的。一是周期太长，特别是你想测试多个短视频和多个产品，少量的账号是无法在短时间

内完成测试的。另外，就是这样的测试，样本太少数据并不精准。我们都知道，调研工作越广，参与的人数越多，样本基数越大，数据的精准度也就越高。

TikTok 群/控下的多账号矩阵运营，本质上就是设法通过大量的数据反馈来为后期的分析和选素材、选品提供判断和参考。通过多账号批量上传短视频素材、快速测试产品，获得用户对产品和视频素材的反馈数据，能够很好指导我们的运营策略。

2.3 提/升概率

TikTok 上的视频和产品能不能爆，是有一定概率的。两个人，同样的技术方案、操作手法、硬件配置和素材，同时操作20个手机60个账号，账号的数据表现是不一样的。

一个视频能不能火，这是由诸多因素共同决定的，如系统在每个流量池层级推送的人群是否与账号的目标用户相匹配，运营所用的节点在同一时刻是否稳定，风控升级等。

客观来说，即便严格按照标准化流程进行操作、起号，把可能的不利影响因素尽量降低，这些问题同样也是无法消除的，这是墨菲定律决定的。因此，用多账号就是要提/高你账号成功的概率。我们既要求量，也追求质。一是快速试错、快速跑通，二是不断优化和提/高成功率，在短时间内找到影响因子、查缺补漏，在获得正向反馈后再进入下一阶段的实操工作。通过多账号矩阵运营同时跑1000个账号，筛选出一两个牛逼的账号是没有太大问题的，当然这个也跟选用设备的先进程度、解决方案的成本，以及和个人操作技术等问题密切相关。

2.4 放大收益

做矩阵和投广告是同样的道理，如果一个广告投放策略成功后，肯定要追投，要放量。比如某个原创视频素材的流量表现很好，就可以通过做 TikTok

矩阵来进行批量操作，实现指数级的流量增长，这个过程就是群/控。如果你的 TikTok 账号获得了成功，无论是视频曝光率激增，实现涨/粉，还是做到了引流甚至变现等等，我们最终要想的还是如何将成功经验进行复制。但是，随着 TikTok 审查机制的逐渐完善，暴力起号这条路会越来越难，因为 TikTok 本身就是要靠广告收入来维持公司经营的，想要薅到 TikTok 的羊毛，不是一件容易的事。

第三部分：群/控分类

1、人工系统

一个人负责视频素材的查找和剪辑、制作；一个人负责账号运营，每天按照要求在每个特定时间段给每个账号规定发布几个视频。

当然，这种操作方式是可行的，但是有一个工作量的上限。如果制作10个20个视频可能还好，如果制作50个100个视频呢？同理，如果只管理5部手机10部手机还行，如果要负责50个手机、50个账号呢？

2、群/控系统

TikTok 群/控，简单来说就是通过一台电脑同时kongzhi多个手机，实现批量操作。最常见的做法就是一

台电脑同时kongzhi 100 台手机。

有不少公司有开发这样的自动化脚本系统，网络部分和软件部分还好，最大的成本是实体手机，通过数据线将手机和电脑连接。

3、云/控系/统

TikTok 云控和 TikTok 群/控最大的区别，就是群/控操作的是实体手机，云控软件操控的是虚拟手机。云控是基于云端指令，对虚拟机进行群体操作。云控手机的好处是可以解决大部分手机网络环境问题，只要你登录云控账号就可以直接使用。此外，群/控对电脑软硬件有一定限制，大多数只能kongzhi 100 台手机，而云/控系/统只要主机够强大，账号数量在原理上没有上限。以自动化操作为标准，主流云控机有两种：一种可以实现自动化批量操作，一种不行。

3.1 技术原理

TikTok 云控/群/控系统可以通过一台电脑kongzhi多个手机批量操作，可以进行批量赞、关注、评论、转发等，AI 模拟人工的操作。技术上是以大数据运算为背景，一机一卡一号是基础，模拟真人操作首先是为了避免feng号，其次才是完成任务。比如一键批量转发视频，对同城、推荐、或指定账号的粉丝自动进行点赞、评论、回复、粉丝关注、私信等，有时候也可用于提/高直播活跃度，在直播期间迅速推送热搜。无论是短视频还是直播间带货，云/控系/统都能胜任。

3.2 成本预估

TikTok 云群/控系统的市场价格和解决方案受到很多因素的影响，比如你是购买 TikTok 云群/控系统的终身使用权，还是按月选购 TikTok 云群/控系统的某些服务套餐，或者采购 TikTok 云群/控的系统源码，然后自己搭建 TikTok 云群/控系统。不同的产品和服务内容，价格差距非常大。通常如果是自己去部署一套完整的 TikTok 云群/控系统，则需要几万到几十万不等，技术还很不成熟。除此之外，这里面还包括手机和电脑的硬件成本，数量越多，价格也越贵，兼容性等各方面因素都必须算在里面。

3.3 技术标准

TikTok 云群/控系统有很多，技术手段也会不断升级，一般来说靠谱的云群/控系统需要满足以下条件，仅供参考：

防feng号

真实手机肯定要比云手机好，虚拟手机容易被feng号

模拟真人

能不能完全模仿真人操作,真正做到一机一卡一号,智能化集成协同工作

承载负荷

远程云控,可以承载更多的设备数量,PC、手机都可以进行kongzhi

操作简单

操作简单、快速上手,能够批量和分组管理,自动化功能能适用于你需要的业务场景

迭代升级

紧跟 TikTok 规则,系统功能不断迭代更新和升级

我司群/控技术在这方面取得重大突破,采取服务器+多个手机主板的模式,真实模拟实体手机,降低成本,同时配合海外上网环境搭建,软件方便持续升级,真正支持全渠道海外运营拓客包含,tiktok,Facebook, Instagram, WhatsApp, YouTube, telegram, 推特等,全渠道自动化矩阵营销引流获客功能,想要了解更多功能,每约大量自动询盘,懂得来!超大风口,欢迎咨询!

第四部分: TikTok 群/控方案的关键

1、解决批量注册 TikTok 账号的问题

手机好解决,花钱买就是了,但是玩矩阵需要大量的 TikTok 账号,zuihao的办法就是邮箱,当然也有一些虚拟手机号可以注册,这些都可以用来注册 TikTok 账号。可以参考之前的域名邮箱注册文章

2、解决视频素材的来源和制作问题

想要批量操作,首先要解决视频素材问题,是原创自拍还是搬运剪辑,还是混剪。除了视频素材外,还有文案怎么写,标签如何设置等,这些都需要结合群/控工具来确定。除此之外,有的群/控云控工具有自动去重功能,但大部分其实是没有的,因此还对视频进行去重。网络上也有很多批量去重工具,可以搜索。

如何制作内容

云控设备买回来了,剩下的就是如何制作视频内容,如何设定目标和布置任务计划。

如果你要问 TikTok 怎么涨/粉上热门，最简单的就是按照正确的起号流程，不断测试不同的素材，不断去优化账号的内容。这里的测试优化，并不是扒一些同行视频，再加上几个剪辑动作或者换了几个文案就可以了，它是基于你自己去关注了很多同类账号，借助工具析了他们的视频爆点，再汇总到自己的视频发布计划这样一个完整的流程。

这里面最重要的就是培养自己选材的网感。假如你选定宠物这个类目，前期你需要做的就是不断刷同类的视频，给这些账号点赞和评论，把自己的账号打上宠物类的隐性标签。等系统把你的账号归到宠物这个垂直类目数据库之后，你就可以开始发视频、做文案，然后开始吸/粉，最后把粉丝导入自己的私域。

当然，你可以尝试去跟宠物类目粉丝进行交流和客户开发。总之，先要学会去沉淀自己，分析同行优势，做和同行类似的优质素材库。

起号，是一个非常艰难的过程，尤其是现在 TikTok 上已经有了大量同类视频之后，你再介入就会异常困难。这时候，你需要不断去改进优化自己的素材和做号流程，学会建素材库、培养网感、写文案，把这些基础工作做好。

我司在这方面，对于不懂的团队，可以提供陪跑增值服务，提供全程辅导上手。全渠道自动化矩阵营销引流获客功能，想要了解更多功能，每约大量自动询盘，懂得来！超大风口，欢迎咨询

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPPI功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

结语：

为什么选择微三云呢？为什么选择微三云呢？

公司注重集团化发展及品牌国际化。经历 5 年深耕，微三云先后投资的公司近 20 家，并在日本、香港等地区完成了商标注册，进一步延伸家，并在日本、香港等地区完成了商标注册，进一步延伸

产业链和布局国际市场。目前，全球合作服务企业超过 30 万+。

因为微三云结合了云平台：丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系：可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口：可打通公众号、小程序、app、h5 等端口，灵活布控市场。

关系可共享：200+ 应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。

结合超级云 app：平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案：免费为企业提供免费诊断咨询，并输出完整的就解决方案。

多销售模式：支持和 saas 销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障：百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代。