

百姓共富直通车源码模式分享：推荐了两个伙伴，才能进入发展层，推荐一人回本，推荐两人赚了一个？

产品名称	百姓共富直通车源码模式分享：推荐了两个伙伴，才能进入发展层，推荐一人回本，推荐两人赚了一个？
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

百姓共富直通车源码模式分享：推荐了两个伙伴，才能进入发展层，推荐一人回本，推荐两人赚了一个？

扩展阅读：

微三云温馨提醒：因为市场模式是经常变化的，不可能一个模式长期不变地玩，比如2021年最新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，广告电商模式等，如果系统没有预留多种多样丰富的奖励模式，一旦满足不了市场需求要调整，那将是很大的一笔定制开发费用，甚至无法开发实现，因为很多细节需要底层支持，如果系统开发的时候没有提前预留，需要重构系统底层时，将是一笔非常大的费用。微三云云平台微服务分布式架构优势：传统的单体应用则只能通过两家软件服务商进行二次对接才能实现打通，无论哪一家的系统有修改迭代，都需要重新维护对接，时间和人力成本相对较高。

微三云邹锋兴认为，传统的数字化系统更像是以前大瓶装的眼药水，每次使用都是打开包装整瓶使用，同一时间只支持单人使用。如果瓶口有污染（有BUG），整瓶眼药水都不能用。经过技术的发展，大瓶眼药水被分装到15-30个小包装里，可以独立使用（分布式），避免了交叉影响，而且可以多人一起使用（多个业务应用并行使用），那么使用场景会更多。

前言：

百姓共富直通车模式是一种积极的社会实践，它体现了公/平/公/正、参与和共享的核心价值。这种模式通过创新的方式，让更多的人能够参与到财富的创造和分配中来，实现了真正的共同富裕。

首先，百姓共富直通车模式强调了公/平和公/正。在这个模式下，每个人都能得到平等的机会，参与到财富的创造和分配中来。这种公平性不仅体现在财富的分配上，更体现在机会的平等上。无论出身、背景如何，只要你有才能、有意愿，就能够通过这个模式实现自己的价值。

其次，百姓共富直通车模式强调了参与和共享。在这个模式下，每个人都有权利和义务参与到社会财富的创造和分配中来。通过积极参与，每个人都能享受到自己创造的成果，实现真正的共享。这种参与和共享的精神，不仅能够激发人们的积极性和创造力，更能够促进社会的和谐与稳定，

最后，百姓共富直通车模式是一种可持续的发展模式。它不仅关注眼前的利益，更注重长远的可持续发展。通过公/平、公/正的制度设计，这个模式能够实现经济的持续增长和社会福利的不断提高，为我国未来的发展奠定坚实的基础。

百姓共富直通车模式源码开发，太原百姓共富直通车类似模式系统定制+微三云邹锋兴分析

百姓共富直通车模式，是专家根据我国国情研究的共富模式，是拉动内需，促进当地GDP大力增长的有效措施，是促进经济循环，解决民生问题，让老百姓过上有品质的生活的根本措施，以达到共同富裕。

这个模式一改过去金字塔结构，先有塔顶赚钱变为塔底赚钱，就是百姓先赚到钱，实行推荐人负责制，只有推荐与被推荐关系，只有分钱与被分钱关系，直推一人回本，再直推一人就是利润，只玩利润，本金已回本，资金绝对的安全。

首先是先回本金，用利润去循环，不是赚钱，而是“抢点”，不分早晚，只求速度，做好自律，守规矩，先做人，再做事。

这个模式是二的倍增，三的裂变，合法合规，永远不会出问题，无一分钱沉淀资金，更没有资金池，不是拉人头，不做深度，只做宽度，不做竖向，只做横向。

第一部分：找推荐人报单第一阶段排队，推荐人负责制，保证本金安全，新人了解清楚后开始申购，申购的资金通过协议由推荐人保管，假设最后一个人都没发展到，资金由推荐人返还给新人。

第二部分：开始推广2个人进入发展层，只有推荐了两个伙伴，才能进入发展层，推荐一人回本，推荐两人赚了一个，（下级报单的钱先寄存在推荐人手上，平台不直接收款），等于拿赚的钱进入发展层，发展层是1159架构：

1159架构分三个级别，一个C级-----一个B级-----三个

A级---下面是排队升级后进来的1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9 (参考上面的图) 第三部分：升级1号位

排队的人员不分先后，谁先推荐够两个人，谁就下来充当 的位置

的18600最先分配给三个A

每个人6200，再下来的是 和 ，同样分配给三个A，这样三个A分别得到 $3*6200=18600$

就是三个A最先回本，再下来的 号位的18600分配给B级别的 1000 C级别的 17600

在下来的5, 6, 7, 8, 9, 同样分配给B 五个1000分配给C五个17600

这个时候，这一盘就可以翻盘了，共下来9个18600第四部分：升级为A号位先分配给三个A回本，在分配给B 6000 和C $6*17600=105600$

这个盘从一个变为三个，C出局进入财富盘，B升为新C，三个A升为三个新B

九个新人下来的升为九个A，从一个盘变为三个盘，但中间空了两个C级

第五部分：抢C号位那么这两个C级的位置，新升上来的九个A 可以去抢C

如果A没人抢新升级的B也可以去抢

抢C要具备的条件：

一，抢半个C：

有三个直推，其中一个直推也推荐了两人

二，抢全C：

有四个直推，其中有两个直推各推荐两人

第六部分：B号位升C号位另外还有

B级升C级条件，必须激活自己直推的两个直推，就是两个直推也要有两个直推，才可以正常升C

如果没有激活直推，就直能赚到 $18600+6000=24600$

第七部分：C号位出局然后C出局后就进入财富阶段，拿收入的七万进入财富的一星，在升二星三星四星，到五星出局共收益约105万，其中最后一的收益交给平台五万后出局，出局后可以再回到发展经营级段参与下一轮

财富结段是二二进生，五星下面分左右两边 各 一个四星，二个三星，四个二星，左边进来一个一星，分配给左边二星各1000共4000，分配给左边的三星各2000共4000，分配给左边的四星4000，分配给五星58000

左右各8个一星，共16个

五星收益 $16*58000=928000$

四星各收益 $8*4000=32000$

三星各收益 $8*2000=16000$

二星各收益 $8*1000=8000$

十六个一星上满 五星出局，五星全过程收入约105万，最后一次收益平台扣5万，实收益约100万

=====

=====

微三云集团邹锋兴：

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过电商模式创业平台近30万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个。

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众号商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋。

小编介绍：微三云邹锋兴，微三云产品营销总监、期待能帮你找到合适的软件，合不合作还是您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

金/牌服务：9年以上软件开发和商业模式策划5000+客户服务行业经验实力金/牌导师一对一指导服务，讲解商业模式，策划，分析，部署，上线后续服务指导。

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：后台咨询留言客服及加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

=====

=====

微三云集团 业务范围

我司专业开发APP公众号 小程序链上Dapp分销模式定制

八大主营业务：

【1】为各种平台操盘手快速上线各种热卖分销模型和返利模型平台系统，全部现成源码快至2天上线

特色：800多个创新模式同一底层，数据互通，组合使用千变万化：包含所有热门的运营模式，如消费增值模式，消费返利模式，链动2+1模式，泰山众筹模式，排队返利模式，广告电商模式，艾/倍/生七星创

客模式，永倍达直销分红模式，嗨购模式，乐分享模式，城市酷选模式，推N返一，代言人合伙人模式，消费盲返模式，卷轴模式，竞拍寄售，拓友模式，绿色通证积分释放模式，循环购模式，双轨对碰模式，七人拼团模式，永/春/堂直销模式，hongbao森林模式等等

【2】为电商平台提供合规出入金+税/务合/规+去/泡/沫等解决方案

腾讯联盟链NFG数字藏品系统+青岛文交数艺通NFG专版：NFG虚实结合NFT发行+NFG增值模型+合法NFT交易所，彻底解决平台合法出金、税收合规、平台消泡沫和支付入金问题

【3】为各种传统企业转型新零售，提供各种新零售模式系统或定制开发

如货架新零售，服务点新零售，门店新零售，云店新零售，智慧新零售，品牌新零售，社群新零售，社区新零售，S2B2B新零售，S2B2C新零售，微商新零售，社交新零售，直播新零售，短视频新零售，拼团新零售，盲盒新零售，运费奖励新零售，等等

【4】为各种平台提供自营社交聊天工具+多平台孵化+会员私域liuliang运营+liuliang变现解决方案

超级App社交钱包多平台运营系统：解决平台微信社群风控，自建安全聊天工具，点对点交易封卡，多平台会员互通，liuliang变现，原生APP上架应用市场等问题

【5】为品牌公司或者供应链公司打造生态运营矩阵

供应链系统源码：API多平台一件上架产品，多平台同一后台一件代发，系统赋能及产品赋能，多厂家入驻，上游供应链招商，下游电商平台及集采招商等解决方案

【6】为DAPP运营团队提供技术定制+经济模型升级：

爆火的各类DAPP定制：SWAP+挖/矿+DeFi+各种增值模型+各种分红模型+各种分销返利源码

【7】为AI人工智能创业团队提供各种AI软件工具赋能

各类Ai人工智能系统源码，Ai问答，AI智库助理定制，Ai机器人训练，Ai无人直播，Ai视频智能混剪系统源码

【8】助力年轻人创业，各种热门赚钱软件开发

各类douyin广告赚钱小游戏，微信小程序广告小游戏，穿/山/甲广告变/现游戏app，短剧分销系统，Cps分销系统

=====

微三云81套精选商业模式推荐：

企业如何通过掌握私域liuliang的核心关键-私域商业模式，实现用户裂变，降低营销成本，提/高用户黏性，并通过增加用户互动、提/高转化率和复购率，最终实现“liuliang”和“销量”双爆发？

81套精选商业模式带你指点迷津，看看哪一套模式最适合自己的，每个模式都有客户做到几十亿规模，有需要欢迎咨询。

(该书可对外出售，有需要朋友可以加我微信。十年的沉淀，2023年底耗时三个月整理出来的81套商业模式，希望能给大家带来收获和灵感。)

总结：

总之，百姓共富直通车模式是一种具有创新性和前瞻性的经济和社会发展模式。它通过公平、公正、参与和共享的核心价值，实现了真正的共同富裕。让我们共同努力，为实现共同富裕的中国梦而奋斗!

了解更多：

莞云邹锋兴：购买软件的坑之底层架构支撑不了运营，项目无以为继（非常普遍）：

一分钱一分货，大部分市场开发好的现有模板系统，底层架构基本都很差，完全没有安全性、稳定性可言；一旦用户增多或者数据量上来，就很容易卡死，甚至要重构整个系统架构辛苦运营的用户要推倒重来。此时进行二次开发又带来了新老版本以及数据的兼容问题，底层架构对后期二次开发的接口没有预留，导致二次开发成本将倍增数倍，很多创业项目都是在卡在技术这里无法进行下去，进退不得，最后项目倒闭。

解决建议：购买系统前考察系统的底层架构扩展性稳定性，预留的开发接口的丰富性，另外选择有大客户案例、并且系统应用可以快速个性定制的技术公司