

外贸干货：11个外贸人必备的外贸论坛

产品名称	外贸干货：11个外贸人必备的外贸论坛
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

外贸怎么做？如何做外贸？这些问题似乎是一个想要做外贸的新手常问的问题，不过在哪里可以找到实用的外贸教学资源干货呢？答案是外贸论坛，外贸论坛由于拥有最新的外贸新闻和外贸资讯，也不乏经验丰富的外贸大神分享实战经验，所以对于外贸人来说，外贸论坛可以获得最新的外贸电商新闻和资讯，帮助你更好的管理运营自己的外贸生意。在本篇文章中，我们就整理了11个外贸人必须知道的外贸论坛，并且这些外贸论坛都经过了测试可以正常访问，而目前派代网和环球外贸论坛都已无法访问。所以，你可以通过外贸论坛学习你了解的外贸知识和外贸大神分享的成功经验，帮助你顺利的开始自己的外贸电商事业。

一、福步外贸论坛网址：<https://bbs.fobshanghai.com/>
福步外贸论坛 (FOB Business Forum) 是目前中国最大最专业的的外贸论坛，它最早成立于2001年，成长到现在已经拥有二十多年的历史。福步外贸论坛发展多年，已经从单一的内容呈现多样化，目前的论坛版块包括外贸业务交流、外贸区域市场、外贸行业交流、进口论坛、跨境电商论坛、外贸相关技能、外贸配套服务、外贸精彩人生、外贸经理人、福步商业机会以及外贸相关等等。福步外贸论坛是中国许多做外贸出口生意的外贸人经常使用的论坛，在论坛中其实你可以看到许多拥有多年外贸经验的外贸人分享自己的外贸从业故事，这也不断地鼓舞着一代又一代的外贸新人。同时，福步外贸论坛的renqi和论坛活跃度非常高，根据网站统计，福步外贸论坛同时在线人数最高超过55万人，平时的数据也要超过20万，所以福步外贸论坛是外贸人必备的第一外贸论坛。

二、敦煌网论坛网址：<https://bbs.dhgate.com/>
敦煌网是中国第一个B2B跨境电子商务交易平台，由卓越网CEO王树彤女士于2004年创立。经过多年的发展，敦煌网拥有220万家累计注册供应商，在线产品数量超过2300万，累计注册mai家超过2800万，覆盖全球222个国家和地区，拥有超过50个国家的清关能力，200多条物流专线，以及17个海外仓。敦煌网外贸论坛的添加又为外贸人提供了外贸交流出口信息的交流平台，根据敦煌网论坛数据统计，目前敦煌网论坛拥有超过44万会员，同时在线人数最高超过6万人。目前，敦煌网论坛主要提供了多个版块，包括多语站热搜品、营销技巧、安全中心、成长故事、海外热销产品、Google Shopping热搜词、敦煌baike、物流信息以及不同的行业交流版块。

三、阿里巴巴 - 外贸圈网址：<https://activities.alibaba.com/alibaba/wmqd/eastchina.html/>
阿里巴巴外贸圈是阿里巴巴国际站的子版块，它成立于2012年，阿里巴巴本身是一个B2B电商平台，而阿里巴巴外贸圈汇集了外贸人、外贸专业人士和外贸公司，旨在帮助外贸人打造一个外贸交流和相互成长的平台，目前阿里巴巴外贸圈做了新的改版并新增了很多新的板块。阿里巴巴外贸圈最大的特点是它提供了丰富的视频教学，并且会定期更新外贸直

播和教学视频。目前，阿里巴巴外贸圈围绕外贸进出口提供了更加丰富的内容，包括外贸问答、外贸培训、跨境电商、外贸服务和外贸论坛。阿里巴巴外贸圈和传统的外贸论坛有些不同，除了基础的平台交流外，它丰富的外贸教学和培训是非常大优势。同时，阿里巴巴外贸圈借助阿里巴巴国际大平台，他们可以获得更前沿更新的外贸新闻和动态。四、Shopify 官方社区论坛网址：<https://community.shopify.com/c/shopify-community/ct-p/en/> Shopify 是目前许多卖家首选的跨境电商独立站平台，它创立于 2006 年。Shopify 允许想要脱离亚马逊、eBay 等电商平台的卖家拥有自己的品牌独立站。由于 Shopify 平台简单友好，卖家并不需要专业的代码知识就可以快速搭建自己的店铺售卖商品，所以 Shopify 也成为全球最受欢迎的跨境电商独立站建站工具。根据 Shopify 官网统计，目前拥有全球 175 个国家和地区的数百万卖家在使用 Shopify 搭建独立站发展自己的电商品牌。

为了更好的帮助外贸人和跨境电商卖家更好的交流，Shopify 官方其实提供了一个社区论坛，目前该论坛汇集了全球超过 80 万的卖家。Shopify 其实也拥有非常多的中国跨境电商卖家，除了英文版本的 Shopify 官方社区论坛外，它还为中国电商卖家提供了官方论坛，论坛版块包括综合讨论、店铺评价、Shopify 设计、Shopify 应用、技术问答、全球销售业务、收款和物流、电子商务营销等等。五、米课外贸论坛网址：<https://ask.imiker.com/> 米课外贸论坛是米课培训机构为外贸人提供的在线交流平台，米课主要为外贸人提供外贸培训，经过多年的发展，米课已经发展的十分成熟。为了进一步提高外贸人的活跃度，米课推出了外贸论坛，该论坛可以让外贸人分享自己的外贸经验、外贸学习经验、外贸出单经验等等。如果你是一名外贸新人，米课外贸论坛其实拥有蛮多值得你阅读的帖子。米课外贸论坛允许外贸人分享动态、发布文章和参与问答，可以说内容十分丰富。六、雨果问答网址：<https://www.cifnews.com/ask/> 雨果跨境是一个专注于跨境电商品牌出海产业的平台，雨果网的内容十分丰富，它提供了跨境外贸新闻、跨境独立站、跨境外贸服务、跨境出海教学、跨境电商直播以及雨果线下活动等等，雨果网可以说是一个跨境出海内容最丰富的网站平台之一。

雨果问答是雨果跨境网站众多版块中的一个版块，它涵盖了诸多跨境电商、外贸和出海行业的常见问题，你可以根据雨果问答提供的问题标签查看不同的答案，它根据问题的参与度进行了对应的分类，你可以找到自己想要查找的话题。另外，雨果跨境平台还提供了不同的社群，你也可以根据自己的喜好选择加入。七、创蓝论坛网址：<https://bbs.ichuanglan.com/>

创蓝论坛是一个亚马逊垂直领域的外贸论坛，成立于 2012 年，它专注于亚马逊卖家交流。根据创蓝论坛官方数据显示，目前该论坛拥有超过 30 万的会员，而会员包括了跨境外贸卖家、供应商和服务商，所以您可以通过创蓝论坛发现更多的商机。创蓝论坛最初是一个围绕亚马逊平台的社区论坛，但随着会员人数和各个平台卖家的增多，创蓝论坛陆续增加了许多其他的版块，而目前的社区版块包括了亚马逊平台账号注册、后台操作、账号问题、推广交流、FBA 交流、招聘求职、测评交流、收款工具等等。另外，创蓝论坛还提供了跨境物流和海外仓服务，你可以根据个人的需要选择是否需要。八、宜选外贸论坛网址：<https://bbs.ecer.com/?xxxide=c6061cd5e16eb23fd38e5a03f9de463a/>

宜选外贸论坛是北京宜选科技旗下的专业的外贸社区，而北京宜选科技是中国领先的数字外贸营销产品与服务提供商，它成立于 2009 年，致力于帮助外贸企业进行一站式海外推广，实现独立外贸电子商务。宜选外贸论坛的成立一方面可以帮助外贸人在线交流，另一方面也有助于推广自家的外贸产品和服务。宜选外贸论坛的版块十分丰富，它目前提供了外贸出口交流、外贸 SOHO

之路、外贸专栏作家、外贸业务交流、外贸相关技能、外贸配套服务以及外贸江湖等等。除了社区论坛帖子外，宜选外贸论坛还为外贸人提供了最新采购会和最新询盘资讯。九、外贸邦网址：<https://www.52wmb.com/> 外贸邦成立于 2010 年，它的论坛功能是一个相对比较薄弱的版块，它主

打的业务是外贸数据服务。根据外贸邦最新数据显示，外贸邦提供了基于 33 个国家的贸易数据，包括 1345 万全球采购商和 1175 万全球供应商。外贸邦论坛功能比较简单，它主要针对外贸不同的行业成立了对应的圈子，不过目前只有 LED 灯具行业圈和胶合板行业圈，所以外贸邦论坛的活跃度和论坛用户人数相对比较少。十、精英外贸论坛网址：<http://bbs.jying.cn/>

精英外贸论坛并不是特别的出名，根据该网站数据统计，精英外贸论坛目前拥有超过 13 万的会员，帖子数量超过 13 万。不过，精英外贸论坛主要专注于外贸工作相关的版块，包括 AEO 认证、报官员、报检员、外贸人才供需、外贸单证交流、外贸采购物流、外贸 SOHO、检验检疫工作交流和外贸资格考证区等等。精英外贸论坛由于用户活跃度不太高，所以目前每天的帖子数量也比较少，最新的外贸新闻和外贸资讯更新并不是很及时，但精英外贸论坛的部分内容还是有些特色的，建议多备用几个论坛，更全面的了解外贸新闻和外贸行业资讯。十一、卖家之家网址：<https://mjzj.com/>

卖家之家并不是一个完全的外贸论坛，它实际上是一个跨境电商一站式资讯和服务平台，它创立于 2015 年，主要为跨境电商卖家和外贸人解决看资讯、查测评和用工具的三大需求。

所以，如果你想获得最新的外贸和跨境电商资讯，卖家之家确实是一个更新比较及时的资讯平台。

另外，卖家之家还提供了详细的工具测评、实用工具和线下活动专区。根据卖家之家官网数据显示，目前卖家之家全网覆盖超过两百万跨境电商专业人群，同时它邀请了行业内超过 100 位的专家入驻，内容包括行业动态、实操干货、故事分享、趋势解读、案例分析等等。

A.外贸论坛是什么？
外贸论坛是专为外贸人建立的在线网络交流社区，每个外贸人都可以在社区内分享自己的外贸问题、外贸经验和外贸专业知识。根据中国经济日报报道，中国 2022 年前三季度进出口总值增长 9.9%，这意味着外贸企业信心预期明显增强。通常，一些最新的外贸新闻都可以通过论坛获得，甚至你可以在论坛内发现拥有多年外贸行业的大牛分享个人实战经验。你还能够通过论坛结识同行业或同地区的外贸人，这样可以相互结识相互分享彼此的外贸经验，共同获得成长。

B.我为什么要加入外贸论坛？
1.外贸人相互交流学习 外贸论坛本身是为外贸人提供的一个相互交流学习的平台，每个外贸人都可以将自己的外贸问题、外贸心得以及外贸实战经验通过贴文的形式和大家分享。一方面外贸新人的疑惑可以得到解决，另一方面外贸人也可以通过外贸贴文获得最新的外贸资讯，大家相互促进相互交流共同成长。

2.追踪最新的外贸跨境电商资讯 外贸论坛通常并不是单独的一个讨论社区，有些外贸论坛还会提供一些外贸人比较关注的新闻和资讯版块。通常来说，行业内最新的外贸新闻和外贸资讯大都来自于交流社群，所以外贸论坛不仅可以帮助外贸人获得最新的外贸动态，还可以通过帖子发现更多的外贸和跨境电商资讯。

3.获得更好的商机和相关的服务 外贸论坛由于汇集了众多外贸人、供应商和服务商，所以在外贸论坛除了和众多外贸人在线交流学习之外，你也可以通过外贸论坛发现更多的商机和需要的外贸服务。外贸论坛如果人气很高，他们甚至会开发自家的外贸服务，比如海外仓、物流服务、营销服务、运营服务等等。或者你有什么特殊的外贸需求，都可以在论坛内发帖找到合适的服务商或合作商。

C.外贸论坛常见问题
1.外贸论坛是完全免费的吗？ 目前来说，大多数的外贸论坛都是完全免费的，你甚至不需要注册登录账号就可以阅读论坛内的内容。但如果你看到喜欢的帖子想加入互动交流，这就需要你注册登录账号了，不过一般的外贸论坛注册账号是完全免费的，除非你需要某些特殊的外贸服务或付费功能。

2.外贸论坛都提供哪些内容？ 外贸论坛的基础功能是外贸人的在线交流社群，你可以看到很多外贸人分享的丰富的外贸帖子。另外，外贸论坛为了提高内容的丰富度，还有可能提供外贸新闻、跨境电商动态、外贸知识、外贸培训、外贸服务等多个内容版块。总之，你几乎可以通过外贸论坛找到你喜欢的外贸内容，我们也建议多体验几个不同的外贸论坛，这样可以帮助你获得更加全面的外贸资讯和外贸动态。

D.总结
外贸论坛是目前现在许多外贸出口人必备的网络资源，外贸人不仅可以通过外贸论坛和各行各业的外贸人交流学习，还可以在外贸论坛发现更多的商机。由于现在外贸论坛的内容越来越丰富，你可以根据自己的喜好学习接触不同的行业知识，帮助你更好的经营自己的外贸生意。